

Versione 10 Release 0  
Febbraio 2017

*IBM Interact Guida dell'utente*

**IBM**

**Nota**

Prima di utilizzare queste informazioni ed il prodotto che supportano, leggere le informazioni contenute in "Informazioni particolari" a pagina 139.

Questa edizione si applica alla versione 10, release 0, modifica 0 di IBM Interact ed a tutte le modifiche e release successive, se non diversamente indicato nelle nuove edizioni.

© Copyright IBM Corporation 2001, 2017.

# Indice

## Capitolo 1. Panoramica su IBM Interact 1

Descrizione di Interact . . . . .	2
Architettura Interact . . . . .	2
Concetti chiave di Campaign . . . . .	5
Informazioni su Campaign . . . . .	5
Livelli destinatario . . . . .	5
Campagne . . . . .	6
Celle . . . . .	6
Diagrammi di flusso. . . . .	7
Offerte . . . . .	7
Sessioni . . . . .	8
Concetti chiave di Interact . . . . .	8
Ambiente di progettazione. . . . .	8
Canali interattivi . . . . .	8
Diagrammi di flusso interattivi . . . . .	8
Punti di interazione . . . . .	9
Eventi . . . . .	9
API di Interact . . . . .	10
Profili . . . . .	10
Ambiente runtime . . . . .	11
Sessioni runtime. . . . .	11
Segmenti smart . . . . .	11
Touchpoint . . . . .	11
Regole di trattamento . . . . .	11
Messaggi attivati . . . . .	12
Zone . . . . .	12
Utenti Interact . . . . .	12
Flusso di lavoro di Interact per l'implementazione del piano di marketing . . . . .	13
Pianificazione dell'interazione dei visitatori. . . . .	16
Accesso a IBM Marketing Software . . . . .	17
Impostazione della pagina iniziale. . . . .	18
Documentazione e guida di Interact . . . . .	18

## Capitolo 2. Creazione della campagna di marketing nell'ambiente di progettazione . . . . . 21

Informazioni di configurazione condivise dall'interfaccia utente e dall'API di Interact . . . . .	22
Utilizzo dei canali interattivi per coordinare le risorse touchpoint . . . . .	24
Limitazione della frequenza con cui viene presentata un'offerta . . . . .	25
Creazione di un canale interattivo per coordinare le risorse della campagna interattiva . . . . .	25
Informazioni sul mapping delle tabelle . . . . .	26
Scheda Riepilogo del canale interattivo . . . . .	31
Raggruppamento dei punti di interazione in zone . . . . .	33
Aggiunta di zone per i punti di interazione al canale interattivo . . . . .	33
Creazione di punti di interazione per consentire l'interazione del visitatore con il touchpoint . . . . .	36
Aggiunta di punti di interazione del visitatore al canale interattivo del touchpoint . . . . .	36
Riferimento per la scheda <b>Punti di interazione</b> . . . . .	37

Definizione degli eventi attivati dalle azioni del visitatore . . . . .	37
Riferimento per la scheda <b>Eventi</b> . . . . .	39
Aggiunta di un evento e un'azione predefinita al touchpoint. . . . .	40
Utilizzo delle categorie per raggruppare gli eventi . . . . .	41
Utilizzo dei pattern di evento per personalizzare le offerte per il visitatore. . . . .	41
Tipi di pattern di evento . . . . .	42
In che modo Interact elabora gli stati e le condizioni del pattern di evento . . . . .	43
Creazione di un pattern di evento per identificare i pattern di comportamento del visitatore . . . . .	44
Utilizzo delle restrizioni per limitare il numero di volte in cui viene presentata un'offerta . . . . .	46
Creazione di una restrizione per un'offerta . . . . .	47
Modifica di una restrizione per cambiare la frequenza di presentazione di un'offerta . . . . .	48
Abilitazione o disabilitazione di una restrizione sull'offerta. . . . .	48
Cancellazione di una restrizione non più necessaria . . . . .	49
Utilizzo dei modelli di apprendimento per la selezione delle offerte . . . . .	49
Aggiunta di un modello di apprendimento per personalizzare le offerte per un visitatore . . . . .	49
Modifica di un modello di apprendimento . . . . .	50
Eliminazione di un modello di apprendimento . . . . .	50
Abilitazione e disabilitazione di un modello di apprendimento . . . . .	51
Utilizzo di messaggi attivati per inviare offerte a canali differenti . . . . .	51
Flusso di lavoro runtime dei messaggi attivati. . . . .	52
Creazione di un messaggio attivato per inviare offerte a canali differenti . . . . .	53
Utilizzo dei segmenti smart per perfezionare le offerte . . . . .	55
Creazione di una sessione Campaign per i diagrammi di flusso interattivi . . . . .	55
Definizione di un diagramma di flusso interattivo per la segmentazione dei visitatori. . . . .	56
Definizione di offerte interattive in tempo reale per i visitatori . . . . .	56
Creazione di modelli di offerta per Interact. . . . .	57
Utilizzo della soppressione di offerte in tempo reale per ottimizzare le offerte del visitatore . . . . .	58
Uso delle regole di trattamento. . . . .	61
Idoneità dell'offerta. . . . .	61
Punteggio marketing . . . . .	62
Opzioni avanzate delle regole di trattamento . . . . .	62
Utilizzo della scheda Strategia di interazione . . . . .	63
Aggiunta o modifica di una regola di trattamento . . . . .	67
Aggiunta o modifica di regole di trattamento con la procedura guidata Regola. . . . .	74

Abilitazione e disabilitazione delle regole di trattamento . . . . .	75
Eliminazione delle regole di trattamento. . . . .	76
Distribuzione di schede della strategia di interazione . . . . .	76
Esportazione di un canale interattivo . . . . .	78
Riferimento della strategia di interazione . . . . .	79
(Facoltativo) Assegnazione di celle obiettivo e di controllo . . . . .	80
Sostituzione del codice cella . . . . .	80
Distribuzione della configurazione di Interact . . . . .	81
Eseguire simulazioni per verificare gli scenari API	81
Creazione di uno scenario di base per eseguire simulazioni . . . . .	82
Creazione di uno scenario avanzato per eseguire simulazioni . . . . .	83

### Capitolo 3. Diagrammi di flusso interattivi. . . . . 87

Creazione di diagrammi di flusso interattivi . . . . .	88
Creazione di diagrammi di flusso interattivi . . . . .	88
Diagrammi di flusso interattivi e origini dati . . . . .	89
Tabella profili per esecuzione di test . . . . .	89
Tabelle dimensionali . . . . .	90
Configurazione di diagrammi di flusso interattivi Query e Interact . . . . .	91
Tipi di dati e oggetti archiviati . . . . .	92
Campi derivati, variabili utente, macro e Interact Utilizzo di EXTERNALCALLOUT. . . . .	94
Processo di interazione . . . . .	94
Processo Decisione . . . . .	94
Configurazione del processo Decisione . . . . .	95
Configurazione dei rami del processo Decisione . . . . .	95
Processo PopulateSeg . . . . .	96
Creazione di segmenti smart. . . . .	96
Processo Esempio in diagrammi di flusso interattivi . . . . .	97
Configurazione del processo Esempio . . . . .	98
Processo Seleziona in diagrammi di flusso interattivi . . . . .	99
Configurazione del processo Seleziona . . . . .	99
Processo Snapshot in diagrammi di flusso interattivi. . . . .	100
Configurazione del processo Snapshot . . . . .	101
Esecuzioni di test di diagrammi di flusso interattivi . . . . .	102
Configurazione delle dimensioni dell'esecuzione di test . . . . .	103
Esecuzione di test . . . . .	103
Distribuzione di diagrammi di flusso interattivi . . . . .	104
Distribuzione di un diagramma di flusso interattivo . . . . .	105
Annullamento di una richiesta di distribuzione . . . . .	105
Annullamento della distribuzione di un diagramma di flusso interattivo . . . . .	106

### Capitolo 4. Processo Elenco interazioni nei diagrammi di flusso del batch. . . . . 107

Casella del processo Elenco interazioni . . . . .	107
Configurazione del processo Elenco interazioni . . . . .	108
Ricerca di diagrammi di flusso e di oggetti correlati ai diagrammi di flusso . . . . .	111

### Capitolo 5. Server di runtime di distribuzione. . . . . 113

Server runtime . . . . .	115
Distribuzione ed eliminazione . . . . .	115
Eliminazione di un canale interattivo . . . . .	116
Creazione di versioni di distribuzione . . . . .	116
Distribuzione di un gruppo dei server di runtime . . . . .	117
Annullamento della distribuzione di. . . . .	119
Visualizzazione della scheda Distribuzione . . . . .	120
Filtraggio tabelle nei prodotti IBM . . . . .	122

### Capitolo 6. Reporting di Interact . . . . . 125

Dati dei report Interact . . . . .	125
Report e schemi del reporting Interact . . . . .	125
Visualizzazione dei report di Interact . . . . .	127
Visualizzazione di report dalla scheda Analisi del canale interattivo . . . . .	127
Visualizzazione dei report Interact da <b>Analitica di Campaign</b> . . . . .	127
Visualizzazione dei report di Interact dalla home Analitica . . . . .	128
Portlet dei report Prestazioni punti di interazione . . . . .	129
Report Cronologia distribuzione canale (canale interattivo) . . . . .	129
Report Riepilogo attività evento canale . . . . .	130
Informazioni sul report di riepilogo prestazioni punti di interazione canale . . . . .	130
Report Inventario regole di trattamento canale . . . . .	130
Report Analisi aumento segmento interattivo . . . . .	130
Informazioni sul report Cronologia distribuzione canale (campagna). . . . .	130
Report Dettagli apprendimento offerta interattiva . . . . .	131
Report Prestazioni cella interattiva . . . . .	131
Report Prestazioni offerta interattiva. . . . .	131
Report Analisi aumento cella interattiva . . . . .	132
Report Prestazioni del modello di apprendimento del canale nel tempo . . . . .	132
Report Prestazioni zona per offerta . . . . .	132
Report Pattern di evento . . . . .	132
Filtro in base a punto di interazione. . . . .	133
Filtro in base a evento o categoria . . . . .	133
Filtro in base all'offerta . . . . .	133
Filtro in base a cella obiettivo . . . . .	133
Filtro in base al tempo . . . . .	134
Filtro del report Cronologia distribuzione canale . . . . .	134
Filtro del report Inventario regole di trattamento canale . . . . .	135

### Prima di contattare il supporto tecnico di IBM . . . . . 137

### Informazioni particolari . . . . . 139

Marchi . . . . .	141
Normativa sulla privacy e termini di utilizzo - Considerazioni . . . . .	141

---

## Capitolo 1. Panoramica su IBM Interact

IBM® Interact è un motore interattivo che invia offerte personalizzate per visitatori di canali di marketing in ingresso. È possibile configurare Interact in modo che si adatti ai comportamenti, che si basi su eventi e le situazioni, che sia strategico e così via. Interact è un modulo all'interno della suite di strumenti di IBM Marketing Software.

### Cosa fa Interact

Interact utilizza sia dati in linea e non in linea, tra cui la conoscenza approfondita di clienti e delle loro attività correnti, per creare interazioni di clienti in tempo reale. Tali interazioni incrementano le vendite, creano relazioni, generano lead, aumentano i tassi di cambio, ottimizzano l'uso del canale e riducono il logorio. È possibile stabilire regole commerciali e strategie di vendita o servizi che consentono interazioni in tempo reale e modificarle in base alle nuove informazioni acquisite continuamente dalle attività di marketing.

### Utilizzare Interact per migliorare le attività di marketing

Utilizzare Interact per fornire all'organizzazione del marketing la capacità di coordinare strategie di trattamento dei clienti in ingresso in tempo reale con campagne in uscita tradizionale. Con Interact, si utilizza le potenzialità di IBM Marketing Software per migliorare le attività di marketing in tempo reale in diversi modi:

- Utilizzando le operazioni multicanale.

Utilizzando le informazioni provenienti dai touchpoint dei clienti, che includono Web, call center, negozio, filiale, per sviluppare una conoscenza dei clienti esistenti e dei potenziali clienti, creare un marchio coerente e massimizzare le comunicazioni con i clienti.

- Personalizzando il sito Web in modo innovativo.

Coinvolgere visitatori noti e anonimi, considerare comportamenti e personalizzare le interazioni con tali visitatori mediante offerte di cross-selling, selezionando contenuto editoriale, offrendo opzioni di servizio appropriate e coordinando banner.

- Ottimizzando le interazioni con centri di contatto.

Utilizzando le potenzialità del proprio centro di contatti per migliorare la generazione di entrate e la fidelizzazione dei clienti. Fornire un sistema di navigazione IVR (Interactive Voice Response, Risposta vocale interattiva) più efficiente, funzionalità di selezione dei messaggi in attesa, offerte istantanee per fidelizzazione e cross-selling, definizione di priorità delle offerte e intervento sul sito Web (ad esempio, chat o VoIP).

### Utilizzo di Interact per perfezionare le strategie di marketing

Utilizzare Interact per controllare e ottimizzare il contenuto analitico in tempo reale consegnato ai sistemi touchpoint. Le strategie possono includere fattori importanti. In base a queste strategie è possibile determinare la risposta a specifiche azioni dei clienti, offrendo contenuto personalizzato, da un link dell'offerta istantanea su un sito Web a un'opportunità di cross-sell su un call center. Interact fornisce il controllo su vendite in linea critiche, marketing e strategie di servizio e la

possibilità di rispondere rapidamente a opportunità o cambiamenti del mercato.

---

## Descrizione di Interact

Interact si integra con i sistemi di contatto clienti, ad esempio i siti web e i call center, e consente di richiamare offerte personalizzate ottimali e informazioni sui profili dei visitatori in tempo reale per arricchire l'esperienza interattiva del cliente.

Ad esempio, un cliente accede a un sito Web per la vendita di libri ed esamina il sito. Interact ricorda le precedenti abitudini di acquisto del cliente (letteratura giapponese e libri di un determinato autore). Quando il cliente si sposta in una pagina integrata con Interact, Interact sceglie le offerte da presentare al cliente (una raccolta di famose storie giapponesi dello stesso autore) in base alle precedenti interazioni.

Configurare Interact per integrarlo con i propri touchpoint utilizzando un'API. Mediante tale API, configurare Interact per raccogliere le informazioni di un cliente, aggiungere dati a tali informazioni e presentare offerte in base alle azioni effettuate dal cliente nel touchpoint ed alle informazioni del profilo del cliente.

Interact è strettamente integrato con Campaign per definire le offerte da assegnare ai clienti. Grazie a questa integrazione, è possibile utilizzare le stesse offerte in tutte le campagne, insieme a tutti gli strumenti di gestione delle offerte di Campaign. È anche possibile integrare tutta la cronologia dei contatti e delle risposte in tutte le campagne e, ad esempio, utilizzare contatti email e di pubblicità diretta per posta per influenzare le offerte presentate all'utente in tempo reale.

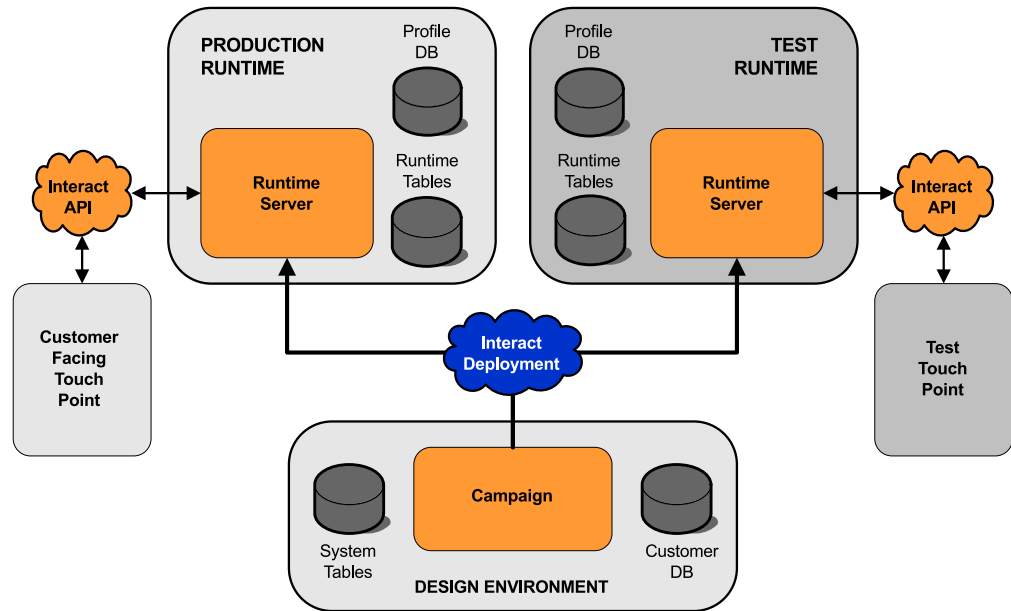
Nelle seguenti sezioni vengono descritti i diversi componenti di Interact ed il loro funzionamento.

---

## Architettura Interact

La comprensione dell'architettura di Interact consente di comprendere il modo in cui Interact comunica con il touchpoint rivolto al cliente, i server runtime e IBM Campaign. L'architettura di Interact utilizza l'API di Interact per lavorare a stretto contatto con l'ambiente di progettazione, l'ambiente runtime e a volte l'ambiente runtime di test per soddisfare i requisiti delle prestazioni.

Interact è costituito da almeno due componenti principali, l'ambiente di progettazione e l'ambiente runtime. È possibile che siano presenti anche ambienti per esecuzioni di test facoltativi. Nella figura seguente viene mostrata una panoramica dell'architettura di alto livello.

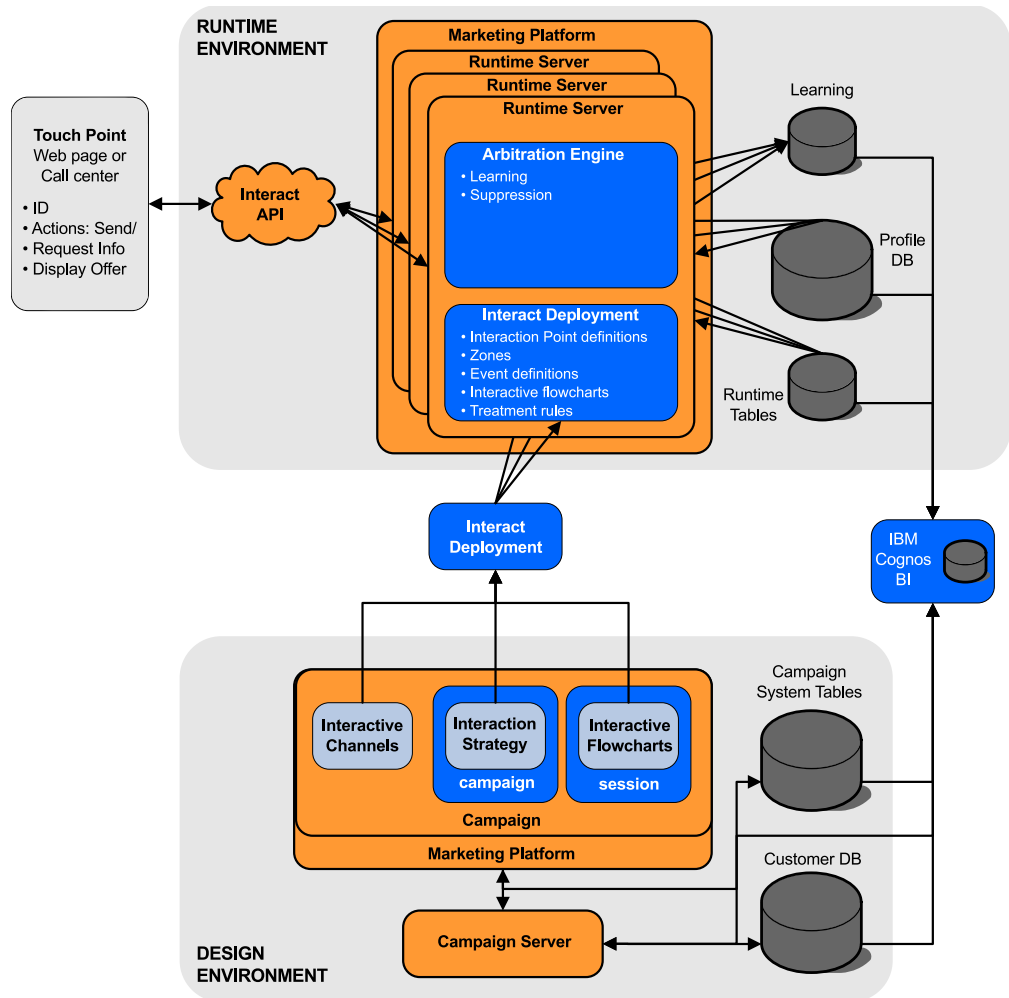


L'ambiente di progettazione consente di eseguire la maggior parte delle operazioni di configurazione di Interact. L'ambiente di progettazione è installato con Campaign e fa riferimento alle tabelle di sistema di Campaign e ai database dei clienti.

Dopo aver progettato e configurato il modo in cui si desidera che Interact gestisca le interazioni con i clienti, distribuire i dati in un ambiente per l'esecuzione di test o in un ambiente di produzione per interagire con il cliente in tempo reale.

Per quanto riguarda la produzione, l'architettura può essere più complessa. Ad esempio, in un ambiente runtime possono essere presenti diversi server runtime connessi a un server di bilanciamento del carico per soddisfare i requisiti in termini di prestazioni.

La figura seguente mostra l'ambiente Interact in dettaglio.



Nell'ambiente di progettazione, si definiscono le azioni effettuate da Interact in determinati punti del touchpoint configurando i canali interattivi. Dividere, quindi, i clienti in segmenti creando diagrammi di flusso interattivi. All'interno dei diagrammi di flusso interattivi, è possibile completare alcune esecuzioni di test per confermare che i dati del cliente sono stati segmentati correttamente. Quindi, è necessario definire le offerte. Assegnare le offerte a segmenti all'interno di una strategia di interazione. Una volta configurati tutti i componenti di Interact, è possibile distribuire la configurazione a un ambiente runtime temporaneo.

Interact crea distribuzioni contenenti quanto segue:

- i dati di configurazione di Interact, inclusi i canali interattivi e le strategie di interazione.
- un sottoinsieme di dati di Campaign, inclusi segmenti smart, offerte e diagrammi di flusso interattivi

Sebbene non rientrino nella distribuzione di Interact, i dati del cliente possono essere richiesti nell'ambiente runtime. È necessario assicurarsi che questi dati siano disponibili per l'ambiente runtime.

Nell'ambiente di runtime di staging (che è uguale all'ambiente di runtime di produzione fatta eccezione per il fatto che non dispone di un contatto clienti) è possibile testare l'intera configurazione di Interact inclusa l'integrazione API con il



touchpoint. Durante il runtime un cliente, o nel caso di un server di staging qualcuno che testa il sistema, intraprende azioni nel touchpoint. Queste azioni inviano eventi o richieste di dati al server runtime mediante l'API di Interact. Il server runtime restituisce, quindi, i risultati, ad esempio una serie di offerte (dati) o una nuova segmentazione di un cliente in un nuovo segmento (evento). È possibile continuare a modificare la configurazione di Interact in Campaign e distribuire di nuovo tale configurazione nell'ambiente runtime fino a quando non si è soddisfatti del risultato. È possibile quindi distribuire la configurazione nell'ambiente runtime di produzione.

I server runtime di produzione registrano dati statistici e cronologici, ad esempio la cronologia dei contatti e delle risposte. Se configurato, un programma di utilità copia la cronologia dei contatti e delle risposte da tabelle di gestione temporanea nel gruppo dei server di runtime di produzione nella cronologia dei contatti e delle risposte di Campaign. Questi dati vengono utilizzati in report che consentono di determinare l'efficienza della propria installazione Interact e rivedere la configurazione, se necessario. Questi dati possono essere anche utilizzati da Campaign ed altri prodotti IBM quale Contact Optimization, in modo da integrare le campagne in tempo reale con quelle tradizionali. Ad esempio, se un cliente ha accettato un'offerta sul sito Web, è possibile utilizzare i dati in Campaign per assicurarsi che la stessa offerta non venga inviata via posta o che vi si dia seguito contattando il cliente telefonicamente.

Nelle seguenti sezioni vengono descritti alcuni importanti termini e concetti di Campaign e Interact.

---

## Concetti chiave di Campaign

Interact è integrato con IBM Campaign per definire le offerte assegnate ai clienti. L'integrazione tra Interact e Campaign garantisce che sia possibile utilizzare le stesse offerte in più campagne e integrare tutta la cronologia di contatti e risposte in tutte le campagne.

Prima di utilizzare Interact, è necessario avere acquisito familiarità con diversi concetti di Campaign. Di seguito alcune brevi descrizioni dei concetti. Per ulteriori informazioni, consultare il manuale *Campaign - Guida per l'utente*.

### Informazioni su Campaign

Campaign è una soluzione che consente agli utenti di progettare, eseguire e analizzare campagne di marketing dirette. Campaign fornisce una GUI (graphical user interface) facile da utilizzare, che supporta i processi di marketing diretti di selezione, soppressione, segmentazione e campionamento di elenchi di ID cliente.

Dopo aver selezionato i destinatari, è possibile utilizzare Campaign per definire ed eseguire campagne di marketing assegnando offerte, inviando e-mail e così via. È inoltre possibile utilizzare Campaign per tenere traccia della risposta alla campagna, creando elenchi di output e registrando i contatti nell'apposita cronologia, allo scopo di utilizzare tali informazioni per la successiva campagna.

### Livelli destinatario

Un livello destinatario è una raccolta di ID che possono essere utilizzati come obiettivo da una campagna. È possibile definire i livelli destinatario per determinare la serie corretta di destinatari per la campagna.

Ad esempio, una serie di campagne può utilizzare i livelli destinatario "Household", "Prospect", "Customer" e "Account." Ciascuno di questi livelli rappresenta una determinata vista dei dati di marketing disponibili per una campagna.

I livelli destinatario sono solitamente organizzati in modo gerarchico. Utilizzando gli esempi precedenti:

- Nucleo familiare è in alto nella gerarchia e ciascun nucleo familiare può contenere più clienti e uno o più potenziali clienti.
- "Cliente" è il successivo livello della gerarchia e a ciascun cliente possono essere assegnati più account.
- "Account" è il livello inferiore della gerarchia.

Altri esempi più complessi di gerarchie destinatario sono disponibili negli ambienti business-to-business, dove possono esistere livelli destinatario per business, società, divisioni, gruppi, individui, account e così via.

Questi livelli destinatario possono avere relazioni differenti l'uno con l'altro, ad esempio relazioni di tipo uno-a-uno, molti-a-uno o molti-a-molti. Mediante la definizione dei livelli destinatario, è possibile rappresentare questi concetti in Campaign in modo che gli utenti possano gestire le relazioni tra i diversi destinatari ai fini della determinazione degli obiettivi. Ad esempio, sebbene possano esistere più potenziali clienti per nucleo familiare, è possibile limitare il servizio di mailing a un solo potenziale cliente per nucleo familiare.

## Campagne

Nel marketing, una campagna è una selezione di attività e processi correlati eseguiti per raggiungere un obiettivo di vendite o di comunicazione di marketing. Campaign contiene anche oggetti denominati campagne che sono rappresentazioni di campagne di marketing che facilitano progettazione, verifica, automazione e analisi.

Le campagne includono uno o più diagrammi di flusso progettati per completare una sequenza di azioni sui dati per l'esecuzione delle campagne.

## Celle

Una cella è un elenco di identificativi (ad esempio, ID clienti o potenziali clienti) estratto dal database. In Campaign, le celle sono create tramite la configurazione e l'esecuzione di processi di manipolazione dati all'interno dei diagrammi di flusso. Tali celle di output possono inoltre essere utilizzate come input per altri processi nel medesimo diagramma di flusso (in downstream dai processi da cui sono stati creati).

Non esiste un limite al numero di celle che è possibile creare. Le celle a cui vengono assegnate una o più offerte in Campaign sono denominate celle obiettivo. Una cella obiettivo è un gruppo distinto di membri destinatario omogenei. Ad esempio, è possibile creare le celle per clienti di grande importanza, per clienti che preferiscono effettuare acquisti sul Web, account con pagamenti puntuali, clienti che scelgono di ricevere comunicazioni tramite email o compratori fidelizzati. Ogni cella o segmento creati possono essere trattati in maniera diversa, con offerte o canali di contatto differenti, o tracciati in maniera diversa, per un confronto nei report sulle prestazioni.

Le celle contenenti ID qualificati a ricevere un'offerta ma esclusi dalla ricezione dell'offerta a fini di analisi prendono il nome di celle di controllo. In Campaign, i controlli sono sempre controlli di esclusione.

Il termine "cella" a volte viene utilizzato in modo interscambiabile con "segmento". I segmenti strategici sono celle che sono state create in una sessione piuttosto che in un diagramma di flusso di una campagna. Un segmento strategico non presenta differenze rispetto ad altre celle (ad esempio, le celle create da un processo Segmento in un diagramma di flusso), ad eccezione del fatto che è disponibile a livello globale per essere utilizzato in qualsiasi campagna. Un segmento strategico è un elenco statico di ID finché il diagramma di flusso da cui è stato generato non viene eseguito nuovamente.

## Diagrammi di flusso

In Campaign, i diagrammi di flusso rappresentano una sequenza di azioni che l'utente esegue sui dati, definite dagli elementi costitutivi denominati *processi*. I diagrammi di flusso possono essere eseguiti manualmente, per mezzo di uno scheduler o come risposta a un trigger definito.

I diagrammi di flusso sono utilizzati per realizzare obiettivi di marketing specifici, come la determinazione di destinatari qualificati a una campagna di marketing diretto, la generazione di una mailing list relativa a tale gruppo di destinatari e l'associazione di ciascun destinatario a una o più offerte. È anche possibile tenere traccia ed elaborare i rispondenti alla campagna e calcolare il ROI (Return On Investment) per la campagna.

Per implementare una campagna, al suo interno vengono progettati uno o più diagrammi di flusso, configurando i processi che compongono il diagramma o i diagrammi di flusso per completare le azioni o la manipolazione dei dati richieste.

Ciascun diagramma di flusso contiene i seguenti elementi:

- Nome
- Descrizione
- Una o più tabelle associate da una o più origini dati
- Processi interconnessi che implementano la logica di marketing

## Offerte

Un'offerta rappresenta un solo messaggio di marketing che può essere recapitato in diversi modi.

In Campaign, si creano offerte che è possibile utilizzare in una o più campagne.

Le offerte possono essere riutilizzate come illustrato di seguito.

- In campagne differenti
- In momenti differenti
- Per gruppi differenti di persone (celle)
- Come "versioni" differenti, modificando i campi parametrizzati dell'offerta

Le offerte vengono assegnate ai punti di interazione nei touchpoint presentati ai visitatori.

## Sessioni

Una sessione è un costrutto in Campaign in cui gli amministratori di Campaign creano costrutti di dati fondamentali, persistenti e globali (tra cui segmenti strategici e cubi) e li rendono disponibili per tutte le campagne.

Come le campagne, anche le sessioni sono composte da singoli diagrammi di flusso.

---

## Concetti chiave di Interact

IBM Interact è un motore interattivo che invia le offerte di marketing personalizzate a vari destinatari.

In questa sezione vengono descritti alcuni dei concetti chiave che è necessario comprendere prima di utilizzare Interact.

### Ambiente di progettazione

Utilizzare l'ambiente di progettazione per configurare vari componenti di Interact e distribuirli nell'ambiente runtime.

L'ambiente di progettazione è la sede in cui è possibile completare la maggior parte delle operazioni di configurazione di Interact. Nell'ambiente di progettazione, definire eventi, punti di interazione, segmenti smart e regole di trattamento. Dopo aver configurato questi componenti, distribuirli nell'ambiente runtime.

L'ambiente di progettazione è installato con l'applicazione Web Campaign.

### Canali interattivi

Utilizzare i canali interattivi in Interact per coordinare tutti gli oggetti, i dati e le risorse del server coinvolti nel marketing interattivo.

Un canale interattivo è una rappresentazione in Campaign di un touchpoint in cui il metodo dell'interfaccia è una finestra di dialogo interattiva. Questa rappresentazione software viene utilizzata per coordinare tutti gli oggetti, i dati e le risorse server coinvolti nel marketing interattivo.

Un canale interattivo è uno strumento utilizzato per definire punti di interazione ed eventi. È anche possibile accedere a report per un canale interattivo dalla scheda dell'analisi di tale canale interattivo.

I canali interattivi contengono anche assegnazioni di server runtime di produzione e di gestione temporanea. È possibile creare diversi canali interattivi per organizzare eventi e punti di interazione, se si dispone di una sola serie di server runtime di produzione e di gestione temporanea o per dividere gli eventi e i punti di interazione in base al sistema rivolto al cliente.

### Diagrammi di flusso interattivi

Utilizzare i diagrammi di flusso interattivi per dividere i clienti in segmenti e assegnare un profilo ad un segmento.

Un diagramma di flusso interattivo è correlato, sebbene sia leggermente diverso, ad un diagramma di flusso del batch di Campaign. I diagrammi di flusso interattivi svolgono la stessa funzione importante dei diagrammi di flusso batch, ovvero dividono i clienti in gruppi denominati segmenti. Nel caso dei diagrammi

di flusso interattivi, tuttavia, i gruppi sono segmenti smart. Interact utilizza questi diagrammi di flusso interattivi per assegnare un profilo a un segmento quando un evento comportamentale o di sistema indica che occorre nuovamente eseguire la segmentazione di un visitatore.

I diagrammi di flusso interattivi contengono un sottoinsieme di processi dei diagrammi di flusso batch, nonché alcuni processi specifici dei diagrammi di flusso interattivi.

**Nota:** i diagrammi di flusso interattivi possono essere creati solo in una sessione Campaign.

## Punti di interazione

Un punto di interazione è il luogo nel touchpoint in cui si desidera presentare un'offerta.

I punti di interazione prevedono un contenuto predefinito nel caso in cui l'ambiente runtime non disponga di contenuto appropriato da presentare. I punti di interazione possono essere organizzati in zone.

## Eventi

Un evento è un'azione eseguita da un visitatore, che attiva un'azione in un ambiente runtime. Esempi di evento possono essere: l'inserimento di un visitatore in un segmento, la presentazione di un'offerta o la registrazione dei dati.

Gli eventi vengono creati prima in un canale interattivo e poi vengono attivati da una chiamata all'API di Interact mediante il metodo `postEvent`. Un evento può dare luogo ad una o più delle seguenti azioni definite nell'ambiente di progettazione di Interact.

- **Attiva risegmentazione:** l'ambiente runtime esegue nuovamente tutti i diagrammi di flusso interattivi per il livello destinatario corrente associato al canale interattivo, utilizzando i dati correnti nella sessione del visitatore.

Quando si progetta l'interazione, a meno che non venga indicato un diagramma di flusso specifico, un'azione di risegmentazione esegue nuovamente tutti i diagrammi di flusso interattivi associati a questo canale interattivo con il livello destinatario corrente e le richieste di offerte attendono il completamento di tutti i diagrammi di flusso. L'eccessiva risegmentazione all'interno di una singola visita può influire sulle prestazioni del touchpoint in una modalità visibile al cliente.

Assegnare il cliente a nuovi segmenti dopo che una significativa quantità di nuovi dati viene aggiunta all'oggetto sessione di runtime come ad esempio nuovi dati provenienti da richieste dall'API Interact (come la modifica del destinatario) o da azioni del cliente (come ad esempio l'aggiunta di nuovi elementi ad un elenco di preferenze o un carrello della spesa).

- **Registra contatto offerta:** l'ambiente di runtime contrassegna le offerte consigliate per il servizio di database per registrare le offerte nella cronologia dei contatti.

Per le integrazioni, registrare il contatto dell'offerta nella stessa cella in cui si richiedono le offerte per rendere minimo il numero di richieste tra il touchpoint e il server di runtime.

Se il touchpoint non restituisce i codici trattamento per le offerte che Interact ha presentato al visitatore, l'ambiente di runtime registra l'ultimo elenco delle offerte consigliate.

- **Registra accettazione offerta:** l'ambiente di runtime contrassegna l'offerta selezionata per il servizio di database per registrare la cronologia delle risposte.
- **Registra rifiuto offerta:** l'ambiente di runtime contrassegna l'offerta selezionata per il servizio di database per registrare la cronologia delle risposte.
- **Attiva espressione utente:** un'azione espressione è un'azione che è possibile definire utilizzando le macro Interact, tra cui le funzioni, le variabili e gli operatori, incluso EXTERNALCALLOUT. È possibile assegnare il valore restituito dall'espressione all'attributo del profilo.

Quando si fa clic sull'icona di modifica accanto a Attiva espressione utente, viene visualizzata la finestra di dialogo di modifica Espressione utente standard ed è possibile utilizzare questa finestra di dialogo per specificare il livello destinatario, il nome campo facoltativo a cui assegnare i risultati e la definizione dell'espressione stessa.

- **Attiva eventi:** è possibile utilizzare l'azione Attiva eventi per immettere un nome evento che si desidera attivare mediante questa azione. Se si immette un evento che è già definito, tale evento verrà attivato quando viene eseguita questa azione. Se il nome evento immesso non esiste, questa azione darà luogo alla creazione di tale evento utilizzando l'azione specificata.

È inoltre possibile utilizzare gli eventi per attivare le azioni definite dal metodo `postEvent`, tra cui la registrazione dei dati in una tabella, compresi i dati per l'apprendimento o l'attivazione di singoli diagrammi di flusso.

Gli eventi possono essere organizzati in categorie nell'ambiente di progettazione a seconda delle proprie esigenze. Le categorie non hanno alcuno scopo funzionale nell'ambiente di runtime.

## API di Interact

Utilizzare l'API (application programming interface) di Interact per integrare Interact con i touchpoint.

L'API di Interact può funzionare come serializzazione Java™ su HTTP o come implementazione SOAP per integrare Interact con i touchpoint.

## Profili

Un profilo è la serie di dati del cliente utilizzati dall'ambiente runtime. Questi dati possono essere un sottoinsieme di dati del cliente disponibili nel database personalizzato, dati raccolti in tempo reale o una combinazione di entrambi.

I dati del cliente vengono utilizzati per gli scopi riportati di seguito.

- Assegnare un cliente a uno o più segmenti smart in scenari di interazione in tempo reale.

È necessario una serie di dati del profilo per ciascun livello destinatario in base al quale si desidera eseguire la segmentazione. Ad esempio, se si esegue la segmentazione per ubicazione, è possibile includere solo il codice postale del cliente tra tutte le informazioni relative all'indirizzo di cui si dispone.

- Personalizzare le offerte
- Come attributi da registrare per l'apprendimento

Ad esempio, è possibile configurare Interact per monitorare lo stato civile di un visitatore e il numero di visitatori di ciascuno stato che accetta una determinata offerta. L'ambiente runtime può quindi utilizzare tali informazioni per ridefinire la selezione di offerte.

Questi dati sono di sola lettura per l'ambiente runtime.

## Ambiente runtime

L'ambiente runtime si collega al touchpoint ed esegue le interazioni. L'ambiente runtime può essere costituito da uno o molti server runtime collegati a un touchpoint.

L'ambiente runtime utilizza le informazioni distribuite dall'ambiente di progettazione insieme all'API di Interact per presentare le offerte al touchpoint.

## Sessioni runtime

Per ciascun visitatore del touchpoint esiste una sessione runtime sul server runtime. Questa sessione contiene tutti i dati del visitatore che l'ambiente runtime utilizza per assegnare i visitatori ai segmenti e proporre le offerte.

Una sessione di runtime viene creata quando si utilizza la chiamata `startSession`.

## Segmenti smart

Un segmento smart è simile a un segmento strategico, in quanto rappresenta un gruppo di clienti con caratteristiche definite. Anziché un elenco di ID, tuttavia, un segmento smart è la definizione degli ID consentiti nell'elenco.

Ad esempio, un segmento smart può essere "Tutti i clienti che vivono in Colorado con un saldo del conto maggiore di \$10.000 e che hanno richiesto un prestito per l'acquisto di un'auto negli ultimi 6 mesi". Queste definizioni sono rappresentate da diagrammi di flusso interattivi. I segmenti smart sono disponibili solo in Interact.

## Touchpoint

Un touchpoint è un'applicazione o un luogo in cui è possibile interagire con un cliente. Un touchpoint può essere un canale in cui il cliente avvia il contatto (interazione in ingresso) o da dove si contatta il cliente (interazione in uscita).

Esempi comuni sono le applicazioni del call center e siti Web. Utilizzando l'API di Interact, è possibile integrare Interact con i propri touchpoint per presentare le offerte ai clienti in base all'azione eseguita dai clienti nel touchpoint. I touchpoint sono anche chiamati sistemi CFS (Client-Facing System, sistemi rivolti al cliente).

## Regole di trattamento

Le regole di trattamento assegnano un'offerta a un segmento smart. Queste assegnazioni sono ulteriormente limitate dalla zona definita dal cliente associata all'offerta nella regola di trattamento.

Ad esempio, è possibile assegnare una serie di offerte a un segmento smart nella zona "login", ma un insieme di offerte diverso per lo stesso segmento nella zona "dopo l'acquisto". Le regole di trattamento sono definite nella scheda della strategia di interazione di una campagna.

Ciascuna regola di trattamento prevede anche un punteggio marketing. Se un cliente è assegnato a più segmenti e, quindi, può ricevere più offerte, i punteggi marketing consentono di definire l'offerta che Interact deve consigliare. Le offerte consigliate dall'ambiente runtime possono essere influenzate da un modulo di apprendimento, un elenco di soppressione delle offerte e assegnazioni di offerte globali e individuali.

## Messaggi attivati

L'opzione Messaggi attivati consente di consegnare le offerte a un canale diverso da quello in cui è stata inviata la richiesta di Interact. Queste offerte vengono attivate da eventi utente predefiniti e/o pattern di evento.

In Interact, gli eventi vengono pubblicati per un ID del destinatario, che attiva una regola di notifica predefinita. I risultati della regola in un invio dell'offerta selezionata a questo ID destinatario in un canale in uscita differente. Il canale in entrata, che ha attivato questo messaggio, non riceve le offerte da Interact come risultato della pubblicazione dell'evento attivato. Tuttavia, la stessa offerta può ancora essere restituita al canale in entrata come il risultato delle chiamate alle API `getOffers` o `getOffersForMultipleInteractionPoints`.

Gli eventi e i pattern di evento sono i due tipi di trigger che vengono utilizzati nel flusso del processo dei messaggi attivati.

Una volta che un pattern di evento o un evento viene attivato, le condizioni di idoneità determinano quale metodo di selezione dell'offerta viene utilizzato e quale canale viene utilizzato per la consegna dell'offerta. È possibile selezionare un'eleggibilità a livello di destinatario e aggiungere condizioni basate su segmenti idonei, attributi del profilo e attributi della sessione.

È inoltre necessario impostare i criteri dell'offerta. È possibile scegliere tra la selezione automatica della migliore offerta successiva o la selezione dell'offerta migliore da un elenco di offerte.

Dopo aver selezionato le offerte per i messaggi attivati, è necessario specificare almeno un canale in uscita per queste offerte. È anche possibile aggiungere un fattore di ritardo per il canale in modo che i messaggi vengono inviati in un'ora successiva calcolata dal momento in cui si è verificato il trigger. Il fattore di ritardo viene specificato tra l'esecuzione dell'evento o pattern di evento e l'ora di consegna dell'offerta. Senza un fattore di ritardo il messaggio viene inviato nel momento in cui è attivato.

## Zone

I punti di interazione sono organizzati in zone. È possibile limitare una regola di trattamento in modo che venga applicata a una sola zona specifica.

Se si crea una zona contenente tutto il contenuto di "benvenuto" e un'altra zona con contenuto di "cross-selling", è possibile presentare una serie diversa di offerte allo stesso segmento in base alla posizione del cliente nel touchpoint.

---

## Utenti Interact

In Interact, è possibile creare ruoli utente e aggiungere uno o più utenti per ciascun ruolo utente. Gli utenti possono essere comuni tra i ruoli utente.

Interact viene utilizzato da molte persone all'interno dell'organizzazione. Poiché Interact è un punto di collegamento tra i touchpoint e le campagne di marketing, le persone coinvolte con entrambe le parti dell'organizzazione utilizzeranno direttamente o indirettamente Interact.

Nel seguente elenco vengono descritti i possibili ruoli degli utenti di Interact. Queste responsabilità possono essere suddivise tra più individui nell'organizzazione o alcune persone possono svolgere più ruoli.



- Un utente che controlla tutta l'infrastruttura di un touchpoint. Questo utente, sebbene non possa agire attivamente sulla configurazione nell'ambiente di progettazione, deve controllare che il touchpoint sia attivo e funzionante e scrivere l'integrazione tra il touchpoint e l'ambiente runtime con l'API di Interact. Questo utente approva la distribuzione di nuove configurazioni su server runtime di produzione. Questo utente può anche rivedere statistiche e report dei server di gestione temporanea per analizzare l'effetto della distribuzione di nuove configurazioni su server runtime di produzione.
- Un utente che installa e configura Marketing Platform, Campaign e Interact. Questo utente installa e configura anche i gruppi dei server di runtime e può eseguire gli step necessari per la distribuzione di nuove configurazioni. Questo utente può essere considerato l'amministratore di Interact.
- Un utente che progetta interazioni in tempo reale. Questo utente definisce le offerte e quali clienti devono riceverle utilizzando canali interattivi e campagne. Questo utente, sebbene non possa eseguire gli step effettivi di configurazione nell'ambiente runtime, definisce le configurazioni e rivede i report relativi a prestazioni e ROI.
- Un utente che progetta la logica di segmentazione per canali interattivi creando diagrammi di flusso interattivi.
- Un utente che gestisce i dati utilizzati da Interact. Questa persona potrebbe non 'utilizzare' mai Interact, ma fa parte del team di progettazione. Questa persona deve collaborare con l'utente che progetta la logica di segmentazione e l'utente che gestisce il touchpoint per garantire che i dati corretti si trovino dove necessario e siano formattati e indicizzati in modo appropriato per soddisfare tutti i requisiti di prestazioni.

## Flusso di lavoro di Interact per l'implementazione del piano di marketing

Quando si configura Interact, è possibile utilizzare un flusso di lavoro per delineare il processo da un'idea fino alla distribuzione in dettaglio. La configurazione di Interact è un processo iterativo in più step, che coinvolge più persone. Il processo da un'idea fino alla distribuzione implica: progettazione, configurazione, test, revisione e distribuzione.

### Processo del flusso di lavoro

Sono presenti diversi step nel flusso di lavoro per implementare la strategia di marketing in Interact:

1. Progettazione dell'interazione. Durante lo step di progettazione, il team identifica i punti di interazione, le zone, gli eventi e le categorie nel canale interattivo. L'amministratore di Interact utilizza i nomi dei punti di interazione e degli eventi e configura il touchpoint con l'API di Interact. L'utente di Interact utilizza l'interfaccia per immettere i componenti nel sistema.
2. Configurazione dell'interazione. La progettazione viene configurata in Campaign e Interact. Vengono utilizzati i diagrammi di flusso interattivi in Campaign, l'API di Interact e l'interfaccia utente di Interact. Gli utenti di Campaign e Interact sono coinvolti nella configurazione come anche l'amministratore di Interact, che utilizza l'API di Interact.
3. Test dell'interazione. L'utente e l'amministratore di Interact creano i componenti dell'interazione in Interact. Quindi, l'amministratore di Interact li distribuisce in un server di staging per la fase di test.
4. Revisione dell'interazione. Una volta testata, l'interazione viene esaminata di nuovo prima della distribuzione.

5. Distribuzione dell'interazione. L'amministratore distribuisce l'interazione al server di produzione.

## **Progettazione dell'interazione**

Durante la fase di progettazione, si discutono i tipi di strategie di marketing interattivo che si desidera utilizzare. Quando si dispone di una strategia per il modo in cui si desidera che il visitatore interagisca con il touchpoint, è necessario determinare come implementare quella strategia con Interact.

Tale discussione è una collaborazione tra le persone che:

- Gestiscono il touchpoint con l'API di Interact
- Utilizzano l'interfaccia utente di Interact
- Progettano il piano di marketing

Utilizzando obiettivi commerciali e metriche finali, possono creare un elenco di punti di interazione e zone e un elenco di massima delle strategie di segmentazione e soppressione. Le riunioni di progettazione identificano anche i dati richiesti per effettuare la segmentazione.

## **Configurazione dell'interazione**

Durante la fase di configurazione, l'amministratore del touchpoint e un utente di Interact implementano la progettazione. L'utente di Interact definisce le assegnazioni offerta-segmento e configura il canale interattivo con l'interfaccia utente nell'ambiente di progettazione. L'amministratore di Interact configura l'API di Interact in modo che il touchpoint possa funzionare con il server di runtime. L'amministratore dei dati configura e crea le tabelle di dati richieste per il test e la produzione.

## **Test dell'interazione**

Dopo aver configurato l'interazione nell'ambiente di progettazione di Interact, contrassegnare i vari componenti per la distribuzione degli ambienti di runtime di staging. L'amministratore di Interact distribuisce la configurazione sui server di gestione temporanea e il test può iniziare.

Tutti i membri del team coinvolti nella progettazione dell'interazione esaminano i risultati per confermare che:

- L'interazione configurata stia funzionando come previsto
- Le prestazioni dell'ambiente di runtime rientrino nei limiti tollerabili per tempi di risposta e produttività

I progettisti potrebbero dover modificare la progettazione e sarebbe necessaria un'ulteriore fase di test. Quando l'intero team è soddisfatto dei risultati, il manager può contrassegnare la configurazione per la distribuzione sui server di produzione.

## **Revisione dell'interazione**

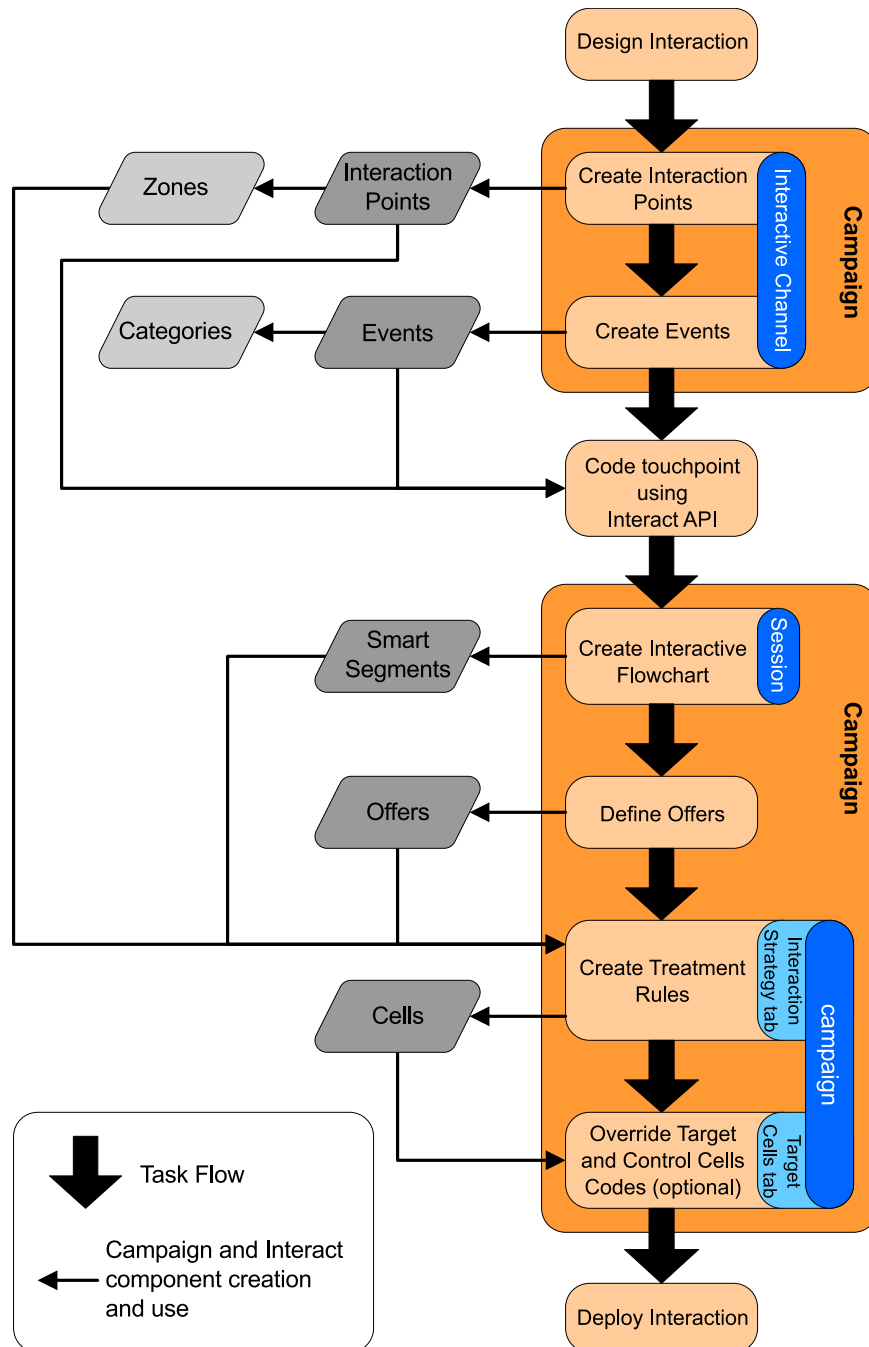
Dopo il test, anche il manager del touchpoint può rivedere tutti i risultati per accertarsi che la configurazione non abbia effetti negativi sul sistema rivolto al cliente.

## Distribuzione dell'interazione

Dopo che tutte le parti hanno approvato la configurazione, è possibile distribuirla sui server runtime di produzione.

## Diagramma del flusso di lavoro della progettazione

Questo diagramma mostra un esempio di flusso di lavoro di progettazione.



Sebbene questo diagramma mostri una progressione lineare, in pratica, molte persone lavorano su componenti diversi contemporaneamente. È anche un processo iterativo. Ad esempio, per utilizzare l'API di Interact per configurare il

touchpoint per utilizzarlo con Interact, l'amministratore deve fare riferimento ad eventi creati nel canale interattivo. Quando l'amministratore di Interact configura il touchpoint nell'ambiente di runtime, potrebbe rendersi conto che sono necessari altri eventi. Dopo l'approvazione del team di progettazione, gli utenti di Interact creano tali eventi nell'ambiente di progettazione.

## **Pianificazione dell'interazione dei visitatori**

Quando si pianifica la progettazione dell'implementazione di Interact, è necessario considerare i seguenti fattori: le strategie utilizzate per interagire con i clienti e i dati richiesti per segmentare i clienti. La progettazione dell'implementazione di Interact richiede la coordinazione di diversi componenti.

### **Determinazione delle modalità di interazione con i visitatori**

Il primo step per la progettazione dell'implementazione è chiedersi "Come e dove desidero interagire con i clienti?"

Questa domanda ha un numero quasi illimitato di risposte, ad esempio:

- Si sta prendendo in considerazione l'integrazione con un sito Web, un sistema IVR o un sistema POS (punto vendita)?
- Si desidera visualizzare banner pubblicitari basati sulla navigazione nel sito, un elenco di ulteriori scelte basate sulle selezioni precedenti o buoni risparmio basati sugli acquisti correnti?

La maggior parte dei touchpoint ha più di una ubicazione disponibile per l'interazione e, quindi, è possibile che sia necessario porsi questa domanda diverse volte.

### **Definizione dei componenti configurati in Interact**

Dopo che il team ha identificato la strategia, si elenca e si definisce quali componenti della configurazione l'utente di Interact crea in Interact. L'utente di Interact deve coordinarsi con l'amministratore di Interact per definire quali punti di interazione ed eventi devono essere creati con l'API di Interact.

Il team deve inoltre considerare quali offerte presentare, come segmentare i visitatori, e quali strategie di campionamento, di integrazione o di tracciamento utilizzare. Le risposte a queste domande aiutano a definire quali informazioni creare nel database dei profili. Allo stesso tempo, considerare in che modo organizzare i punti di interazione in gruppi o zone destinati a servire ad uno scopo comune, per ottimizzare la presentazione dell'offerta.

### **Valutazione di opzioni aggiuntive**

Sono disponibili diverse funzioni facoltative, inclusa la soppressione delle offerte, l'apprendimento, singole assegnazioni di offerte e la sovrascrittura dei punteggi che il team potrebbe voler implementare. La maggior parte di queste funzioni richiede tabelle di database specifiche e una configurazione minima o del tutto inesistente nell'ambiente di progettazione. Per ulteriori informazioni su queste funzioni, consultare il manuale *Interact Administrator's Guide*.

### **Considerazione delle prestazioni**

Poiché le prestazioni sono una parte di Interact, il team deve prendere in considerazione i dati richiesti per segmentare i clienti. Poiché ogni recupero dei

dati dal database ha un impatto sulle prestazioni, progettare con attenzione le informazioni fornite per gli ambienti di runtime. Per ulteriori informazioni sulla progettazione e la gestione dei dati dei clienti, consultare *Interact - Guida dell'amministratore*.

---

## Accesso a IBM Marketing Software

Utilizzare questa procedura per accedere a IBM Marketing Software.

### Prima di iniziare

È richiesto quanto riportato di seguito.

- Una connessione intranet (rete) per accedere al server IBM Marketing Software.
- Un browser supportato installato sul computer.
- Nome utente e password per accedere a IBM Marketing Software.
- L'URL per accedere a IBM Marketing Software sulla rete.

L'URL è il seguente:

`http://host.domain.com:port/unica`

dove

*host* è il computer su cui è installato Marketing Platform.

*domain.com* è il dominio in cui risiede il computer host.

*port* è il numero di porta su cui è in ascolto il server delle applicazioni Marketing Platform.

**Nota:** la procedura riportata di seguito presuppone che il collegamento venga eseguito con un account con accesso admin a Marketing Platform.

### Procedura

Accedere all'URL di IBM Marketing Software mediante il browser.

- Se IBM Marketing Software è configurato per l'integrazione con Windows Active Directory o con una piattaforma di controllo accesso Web e si è collegati a tale sistema, viene visualizzata la pagina del dashboard predefinita. L'accesso è completato.
- Se viene visualizzato il pannello di accesso, eseguire l'accesso utilizzando le credenziali dell'amministratore standard. In un ambiente con una sola partizione, utilizzare `asm_admin` specificando `password` come password. In un ambiente con più partizioni, utilizzare `platform_admin` specificando `password` come password. Viene chiesto di modificare la password. È possibile immettere la password esistente, ma per motivi di sicurezza è necessario scegliere una nuova password.
- Se IBM Marketing Software è configurato per utilizzare SSL, potrebbe essere richiesto di accettare un certificato di sicurezza digitale al primo accesso. Fare clic su **Sì** per accettare il certificato.

Se l'accesso ha esito positivo, IBM Marketing Software visualizza la pagina del dashboard predefinita.

## Risultati

Con le autorizzazioni predefinite assegnate agli account amministratore di Marketing Platform, è possibile gestire gli account utente e la sicurezza utilizzando le opzioni elencate nel menu **Impostazioni**. Per eseguire le attività di gestione di più alto livello per i dashboard IBM Marketing Software, è necessario eseguire l'accesso come **platform\_admin**.

---

## Impostazione della pagina iniziale

La pagina iniziale è la pagina che viene visualizzata quando si accede a IBM Marketing Software. La pagina iniziale predefinita è il dashboard predefinito, ma è possibile specificare facilmente una pagina iniziale differente.

Se non si desidera visualizzare la pagina del dashboard quando si accede per la prima volta a IBM Marketing Software, è possibile selezionare una pagina da uno dei prodotti IBM installati come pagina iniziale.

Per impostare la pagina visualizzata come pagina iniziale, selezionare **Impostazioni > Imposta pagina corrente come home page**. Le pagine che è possibile selezionare come pagina iniziale vengono determinate da ogni prodotto IBM Marketing Software e dalle autorizzazioni in IBM Marketing Software.

In qualsiasi pagina visualizzata, se è abilitata l'opzione **Imposta pagina corrente come home page**, è possibile impostare la pagina come pagina iniziale.

---

## Documentazione e guida di Interact

Interact offre la documentazione e la guida per utenti, amministratori e sviluppatori.

Utilizzare la tabella riportata di seguito per ottenere informazioni su come iniziare a utilizzare Interact.

Tabella 1. Come diventare operativi

Attività	Documentazione
Visualizzare un elenco di nuove funzioni, problemi noti e soluzioni temporanee	<i>IBM Interact - Note sulla release</i>
Desidera ottenere informazioni sulla struttura del database Interact	<i>IBM Interact System Tables and Data Dictionary</i>
Installare o aggiornare Interact e distribuire l'applicazione web Interact	Una delle guide riportate di seguito. <ul style="list-style-type: none"><li>• <i>IBM Interact - Guida all'installazione</i></li><li>• <i>IBM Interact Guida all'aggiornamento</i></li></ul>
Implementare i report IBM Cognos forniti con Interact	<i>IBM Marketing Software Reports Installation and Configuration Guide</i>

Utilizzare la tabella riportata di seguito per ottenere informazioni su come configurare e utilizzare Interact.

Tabella 2. Configurare e utilizzare Interact

Attività	Documentazione
<ul style="list-style-type: none"> <li>• Gestire utenti e ruoli</li> <li>• Gestire le origini dati</li> <li>• Configurare le funzioni di fornitura delle offerte facoltative di Interact</li> <li>• Monitorare e gestire le prestazioni dell'ambiente runtime</li> </ul>	<i>IBM Interact - Guida dell'amministratore</i>
<ul style="list-style-type: none"> <li>• Gestire canali interattivi, eventi, modelli di apprendimento e offerte</li> <li>• Creare e distribuire diagrammi di flusso interattivi</li> <li>• Visualizzare i report di Interact</li> </ul>	<i>IBM Interact Guida dell'utente</i>
Utilizzare le macro di Interact	<i>IBM Macros for IBM Marketing Software: User's Guide</i>
Regolare i componenti per ottenere prestazioni ottimali	<i>IBM Interact Tuning Guide</i>

Utilizzare la tabella riportata di seguito per ottenere informazioni su come richiamare la guida in caso di problemi quando si utilizza Interact.

Tabella 3. Come richiamare la guida

Attività	Istruzioni
Aprire la guida in linea	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Scegliere <b>Guida &gt; Guida per questa pagina</b> per aprire un argomento della guida contestuale.</li> <li>2. Fare clic sull'icona <b>Mostra navigazione</b> nella finestra della guida per visualizzare la guida completa.</li> </ol> <p>È necessario di disporre dell'accesso al web per visualizzare la guida in linea sensibile al contesto. Contattare il supporto di IBM , per ulteriori informazioni su come installare e accedere a IBM Knowledge Center localmente per la documentazione non in linea.</p>
Ottenere i PDF	<p>Utilizzare uno dei metodi riportati di seguito.</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Scegliere <b>Guida &gt; Documentazione prodotto</b> per accedere ai PDF di Interact.</li> <li>• Selezionare <b>Guida &gt; Tutta la documentazione IBM Marketing Software</b> per accedere a tutta la documentazione disponibile.</li> </ul>
Ottenere supporto	Andare a <a href="http://www.ibm.com/support">http://www.ibm.com/support</a> per accedere a IBM Support Portal.



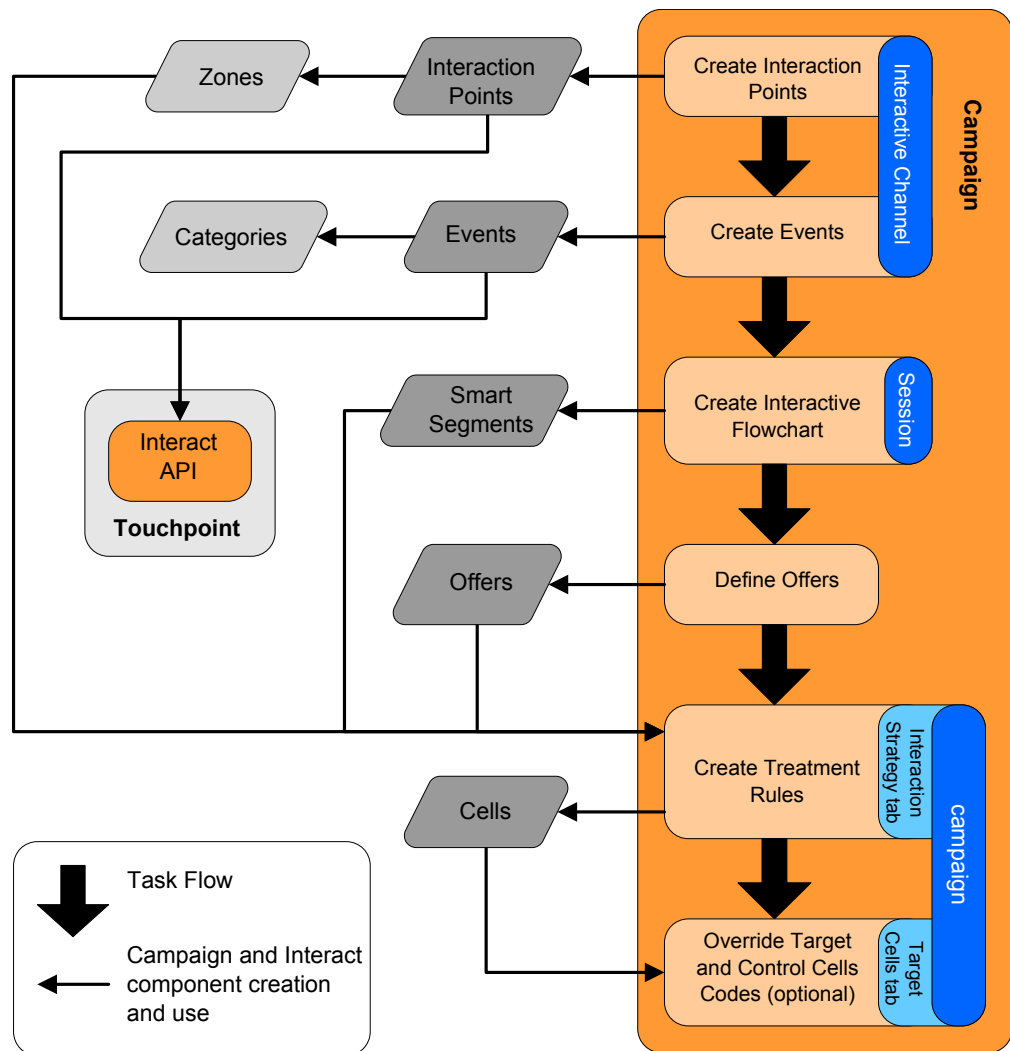


## Capitolo 2. Creazione della campagna di marketing nell'ambiente di progettazione

La progettazione della configurazione di Interact è un processo a più step che coinvolge molte persone della propria organizzazione. Per configurare la campagna di marketing interattiva vengono utilizzati l'interfaccia utente di theInteract, l'API di Interact e i diagrammi di flusso di Campaign.

### Diagramma del flusso di lavoro

Questo diagramma è un estratto del flusso di lavoro di progettazione completo e mostra solo le attività di configurazione svolte nell'ambiente di progettazione.



Il diagramma mostra una progressione lineare anche se diverse persone possono lavorare su componenti differenti contemporaneamente. È anche un processo iterativo. Ad esempio, mentre si utilizzano le regole di trattamento è possibile scoprire che è necessario riorganizzare i punti di interazione e le zone. Configurare

Interact implica anche la creazione e l'utilizzo di campagne tradizionali.

## Flusso di lavoro di esempio

Un flusso di lavoro di esempio può contenere gli step riportati di seguito.

1. Creare un canale interattivo per contenere le risorse per il touchpoint con il visitatore.
2. Creare i punti di interazione che il visitatore utilizza per interagire con il touchpoint.
3. Creare gli eventi che attivano le azioni quando il visitatore effettua le selezioni nel touchpoint.
4. Utilizzare i diagrammi di flusso interattivi per definire i segmenti smart per assegnare le offerte ai visitatori.
5. Definire le offerte da presentare ai visitatori.
6. Definire le regole di trattamento per perfezionare le offerte presentate al visitatore.
7. (Facoltativo) Sovrascrivere il contenuto della destinazione e le celle di controllo assegnate ai segmenti.
8. Distribuire l'interazione.

Dopo che l'amministratore di Interact ha distribuito le configurazioni sui server runtime e il touchpoint è stato integrato con l'API di Interact, l'implementazione di Interact è completa.

---

## Informazioni di configurazione condivise dall'interfaccia utente e dall'API di Interact

La configurazione di Interact per l'utilizzo con il touchpoint coinvolge due componenti di Interact. L'interfaccia utente di Interact in cui viene definita la configurazione nell'ambiente di progettazione. L'API di Interact che l'amministratore Interact configura per il touchpoint da utilizzare con l'ambiente di runtime.

Questi due componenti della configurazione, sebbene agiscono in due aree diverse, sono correlati. L'API di Interact deve fare riferimento a diversi elementi della configurazione all'interno dell'ambiente di progettazione. Concordare con la persona che utilizza l'API di Interact le convenzioni di denominazione, lo scopo degli elementi e così via. La progettazione è un processo iterativo e collaborativo. Poiché la persona lavora con il touchpoint e l'API di Interact, potrebbe essere necessario creare più eventi e punti di interazione. Durante la progettazione dell'interazione nell'ambiente di progettazione, potrebbero essere identificati altri requisiti per la persona che lavora con l'API.

### Elemento condiviso per nome

>Diversi elementi della configurazione di Interact vengono indicati dall'API di Interact. Tuttavia, solo i seguenti tre elementi sono riportati per nome:

- Canali interattivi
- Punti di interazione
- eventi

Quando si utilizza l'API di Interact, è necessario fare riferimento a questi elementi per nome. Tali nomi devono corrispondere e sono sensibili al maiuscolo/

minuscolo. Tutti i nomi `myinteract`, `myInteract` e `mYiNtErAcT` corrispondono.

## Richieste di informazioni del runtime e dell'API di Interact

Durante il runtime, l'API di Interact richiede informazioni dai diagrammi di flusso interattivi e dalle regole di trattamento, tuttavia l'API richiama tali informazioni indirettamente. Ad esempio, l'API non esegue mai la chiamata a un diagramma di flusso interattivo. Tuttavia, l'API richiama un evento che richiede una risegmentazione, che esegue tutti i diagrammi di flusso interattivi associati al canale interattivo. In modo analogo, quando le richieste API vengono offerte con il metodo `getOffers`, viene avviata una sequenza di eventi che include il riferimento alle regole di trattamento.

## Elementi di Campaign condivisi

Nella configurazione di Interact è possibile utilizzare diversi elementi di Campaign. È possibile utilizzare questi elementi nell'API di Interact per migliorare l'interazione, inclusi i segmenti smart, le date di inizio e fine campagna, le offerte e i diagrammi di flusso interattivi.

Utilizzare l'API di Interact per fare riferimento a questi elementi di Campaign:

- ID del destinatario
- Livello destinatario
- Attributi personalizzati dell'offerta
- Codice offerta
- Descrizione dell'offerta
- Data di validità dell'offerta
- Data di scadenza dell'offerta
- Nome dell'offerta
- Codice di trattamento dell'offerta

Poiché questi elementi sono condivisi nell'intero ambiente di progettazione, è necessario decidere gli standard per tali elementi nella propria organizzazione. È necessario fornire alcune di queste informazioni per chiamare correttamente l'API di Interact, ad esempio, l'ID del destinatario, mentre altre informazioni vengono richieste con l'API, ad esempio, gli attributi dell'offerta.

È inoltre possibile indicare il punteggio di un'offerta con l'API di Interact. In generale, questo punteggio è il punteggio di marketing assegnato ad una strategia di interazione. Questo punteggio è solo rilevante per Interact e non per l'intero ambiente di Campaign. È possibile modificare o sovrascrivere il punteggio di marketing. Per ulteriori informazioni sull'API di Interact, consultare il manuale *Interact Administrator's Guide*.

## Interazioni dell'API di Interact nell'ambiente di runtime

Quando una sessione di runtime viene avviata, ossia, quando il visitatore inizia un contatto, l'API di Interact attiva un metodo `startSession`. Questa chiamata può includere:

1. La creazione di una sessione di runtime.

Una sessione di runtime è un'istanza sul server di runtime, che contiene tutti i dati associati al visitatore. Questa istanza include tutti i dati del profilo noti e i risultati delle richieste al server di runtime, ad esempio l'appartenenza del segmento o un elenco di offerte.

2. Caricamento dei dati del profilo visitatore nella sessione di runtime.
3. Esecuzione di tutti i diagrammi di flusso interattivi associati al canale interattivo e collocazione del visitatore nei segmenti.

Mentre il visitatore interagisce con il touchpoint, l'API di Interact può eseguire diverse azioni, tra cui l'attivazione degli eventi, la richiesta di informazioni sul profilo e la modifica del livello destinatario del visitatore. Quando il visitatore raggiunge un punto di interazione nel touchpoint, l'API di Interact può richiedere una o più offerte o attivare un evento. Quando il visitatore esce dal touchpoint mediante disconnessione, sospensione o perché è stata raggiunta la scadenza, il server di runtime termina la sessione di runtime.

---

## Utilizzo dei canali interattivi per coordinare le risorse touchpoint

Un canale interattivo è una rappresentazione di un touchpoint rivolto al cliente utilizzato per coordinare tutti gli oggetti, i dati e le risorse server coinvolti nel marketing interattivo.

### Linee guida

In generale, creare un canale interattivo per ciascun touchpoint che si sta integrando con Interact. Ad esempio, se si desidera integrare un sito Web e un call center con Interact, creare due canali interattivi: uno per ciascun tipo di touchpoint.

È possibile che si desideri anche creare canali interattivi diversi per rappresentare touchpoint dello stesso tipo. Ad esempio, se si dispone di diversi siti Web per diversi marchi della società, creare un canale interattivo per ciascun marchio, anche se ogni sito è ospitato sullo stesso server.

### Canali interattivi ed altri componenti

I canali interattivi sono il punto in cui si organizzano e configurano diversi componenti della configurazione dell'interazione, inclusi punti di interazione, zone, eventi e categorie. Il canale interattivo è anche il punto in cui si associano le tabelle profili e si distribuiscono le strategie e i processi di interazione sui server runtime. È possibile trovare link ad altri componenti della configurazione dell'interazione (diagrammi di flusso interattivi e regole di trattamento) dalla scheda **Riepilogo**.

### Canali interattivi e l'API di Interact

I canali interattivi sono uno dei tre elementi della configurazione di Interact in Campaign che interagisce direttamente con l'API di Interact. È necessario utilizzare il nome esatto del canale interattivo quando si utilizza il metodo `startSession` nell'API. Questo nome non è sensibile al maiuscolo/minuscolo.

### Numero di canali interattivi utilizzati

È possibile avere il numero di canali interattivi necessari per la propria organizzazione. Campagne diverse possono fare riferimento allo stesso canale interattivo per la strategia di interazione. È possibile accedere alle strategie di interazione per il canale interattivo dalla scheda **Riepilogo** del canale interattivo.

Ad esempio, è possibile avere una campagna per nuovi cellulari ed un'altra campagna per nuovi piani tariffari delle chiamate e ciascuna campagna dispone di una strategia di interazione per il canale interattivo del sito web. La stessa campagna può avere diverse strategie interattive, ognuna delle quali fa riferimento a un canale interattivo differente. Pertanto la campagna per i nuovi cellulari può avere una strategia di interazione per il sito web e una strategia di interazione per il call center.

## **Limitazione della frequenza con cui viene presentata un'offerta**

È possibile impostare il numero massimo di volte in cui viene presentata un'offerta ad un visitatore in una singola sessione di runtime. Le stringhe predefinite immesse per le offerte presentate a chiunque indipendentemente dalle loro opzioni non vengono conteggiate.

### **Impostazione del numero massimo di volte in cui viene presentata un'offerta**

È possibile impostare il numero di volte in cui il touchpoint può visualizzare una singola offerta ad un singolo visitatore durante una singola sessione di runtime. Tale numero si basa sul numero di volte che l'offerta viene registrata come contatto e non sul numero di volte che l'ambiente runtime suggerisce l'offerta. Se non si registrano mai i contatti dell'offerte, l'ambiente runtime presume che l'offerta non venga presentata, quindi, continua a consigliare l'offerta anche se viene superato il numero massimo.

### **Stringhe predefinite non conteggiate come offerte**

L'ambiente di runtime inoltre non considera le stringhe predefinite come offerte per il calcolo del numero massimo di volte in cui un'offerta può essere visualizzata. Ad esempio, tutti i punti di interazione hanno la stessa stringa predefinita che presenta la stessa offerta predefinita e si è verificato un evento sulla rete per cui il touchpoint non può raggiungere il server di runtime. Pertanto, il touchpoint visualizza la stringa predefinita del punto di interazione. Anche se il touchpoint presenta la stessa offerta più volte, non viene conteggiata nessuna delle volte in cui l'offerta viene presentata.

## **Creazione di un canale interattivo per coordinare le risorse della campagna interattiva**

Un canale interattivo viene utilizzato per coordinare tutti gli oggetti, i dati e le risorse del server coinvolti nel marketing interattivo. Specificare una politica di sicurezza per il canale. È possibile creare una politica di sicurezza oppure è possibile utilizzare la politica di sicurezza predefinita.

### **Prima di iniziare**

Prima di iniziare questa attività, è necessario disporre di queste informazioni:

1. Il nome del canale interattivo.
2. La descrizione del canale interattivo.
3. La politica di sicurezza applicabile per il canale interattivo. Se è stata creata una politica di sicurezza, viene selezionata la politica globale predefinita e non può essere modificata. Non è possibile modificare la politica di sicurezza del canale interattivo dopo averlo creato.

4. Il gruppo di server per il canale interattivo.
5. Il server di produzione per il canale interattivo.
6. Il numero massimo di volte per cui si desidera mostrare un'offerta ad un visitatore in una singola sessione su questo canale interattivo.

## Informazioni su questa attività

Creare un canale interattivo per coordinare le risorse per la strategia della campagna interattiva. Creare il canale interattivo prima di creare qualsiasi altra risorsa per la strategia della campagna interattiva. È possibile modificare o eliminare qualsiasi canale interattivo creato dall'utente.

Per modificare il canale interattivo, fare clic sull'icona **Modifica riepilogo** sulla scheda **Riepilogo**.

## Procedura

1. Selezionare **Campagna > Canali interattivi**.  
Viene visualizzata la pagina Tutti i canali interattivi.
2. Fare clic sull'icona **Aggiungi un canale interattivo** nella pagina Tutti i canali interattivi.  
Viene visualizzata la finestra **Riepilogo canale interattivo**.
3. Immettere un **Nome** ed una **Descrizione** per il canale interattivo. Il nome e la descrizione immessi qui sono un riferimento e vengono visualizzati nelle finestre e nei report.
4. Selezionare la **Politica di sicurezza** per il canale interattivo.
5. Selezionare i gruppi di server che si desidera associare a questo canale interattivo dall'elenco **Gruppi dei server di runtime**.  
È possibile selezionare più gruppi di server utilizzando i tasti **Maiusc+Clic** o **Ctrl+Clic**.
6. Selezionare il server di produzione dall'elenco **Gruppi dei server di runtime di produzione**.
7. Immettere una quantità per il campo **N. massimo di visualizzazioni di un'offerta durante una singola visita**.
8. Fare clic su **Salva e torna**.

## Operazioni successive

Per eliminare un canale interattivo, selezionare la casella di spunta accanto al canale interattivo nella pagina Tutti i canali interattivi e fare clic sull'icona **Elimina**. Quando si elimina un canale interattivo, si eliminano tutti i punti di interazione e gli eventi associati. La possibilità di eliminare o meno il canale interattivo dipende dallo stato della distribuzione del canale interattivo.

Per cercare un canale interattivo, utilizzare il campo **Cerca nei canali interattivi**.

## Informazioni sul mapping delle tabelle

Il mapping delle tabelle è il processo attraverso il quale si rendono accessibili tabelle di clienti o di sistema esterne in IBM Campaign.

Per mapping di tabelle si intendono i metadati utilizzati per definire una tabella di base, di dimensione, o generale. Contiene informazioni su origine dati, nome e

ubicazione della tabella, i campi della tabella, i livelli destinatario e i dati. Il mapping della tabella possono essere memorizzati per essere riutilizzato nei cataloghi di tabelle.

#### 10.0.0.2

Quando si accede alle associazioni tabella, le tabelle associate vengono visualizzate in base alla gerarchia di tabella. Inizialmente vengono visualizzate le tabelle di record di base. Espandere la Tabella record di base (parent) per visualizzare le tabelle Dimensione (child).

### **Accesso ai livelli destinatario definiti in Campaign nella strategia interattiva**

Per accedere ai livelli destinatario definiti in Campaign nella strategia interattiva, associare la tabella profili al canale interattivo. Utilizzare la scheda **Riepilogo** per associare la tabella dei profili per il canale interattivo. Utilizzare la procedura guidata **Associa tabelle profilo per livello destinatario** per completare questa attività.

#### **Prima di iniziare**

Prima di iniziare questa attività, è necessario disporre di queste informazioni per la procedura guidata **Associa tabelle profilo per livello destinatario**:

1. Il nome della tabella che si desidera associare. Questa tabella contiene l'identificativo destinatario definito nella categoria Campaign > partitions > partitionN > Interact > flowchart > datasource
2. Se caricare i dati nella memoria quando viene avviata una sessione interattiva del visitatore.
3. Il nome tabella Interact della tabella come appare nei diagrammi di flusso interattivi.
4. Il nome del campo di dettagli della tabella che viene visualizzato nei diagrammi di flusso interattivi.

#### **Informazioni su questa attività**

È necessario associare una tabella profili prima di poter associare eventuali tabelle dimensionali.

Quando la procedura guidata **Associa tabelle profili per livello destinatario** convalida il mapping della tabella, fa riferimento all'origine dati definita nella proprietà Campaign > partitions > partitionN > Interact > flowchart > datasource. Per l'origine dati, la proprietà OwnerForTableDisplay in Campaign > partitions > partitionN > dataSources deve essere aggiornata per includere il proprietario dello schema della tabella profili utilizzata per l'esecuzione del test del diagramma di flusso interattivo. Tutti i canali interattivi devono fare riferimento alla stessa origine dati. Questa origine dati è destinata unicamente alle esecuzioni di test.

Per modificare il mapping della tabella profili, fare clic sul nome di una tabella in **Associa tabella profili** e completare la procedura guidata **Associa tabelle profili per livello destinatario**.

#### **Procedura**

1. Sulla scheda **Riepilogo** di un canale interattivo fare clic sul livello destinatario che si desidera associare in **Tabela profili associata**.

Viene visualizzata la procedura guidata **Associa tabelle profili per livello destinatario**.

2. Completare la procedura guidata **Associa tabelle profili per livello destinatario**.

### **Accesso ad una tabella dimensionale da Campaign nella strategia interattiva**

Per accedere ad una tabella dimensionale da Campaign nella strategia interattiva, associare la tabella dimensionale unita alla tabella profili al canale interattivo. Utilizzare la scheda **Riepilogo** di un canale interattivo cui associare la tabella dimensionale. Utilizzare la procedura guidata **Associa tabelle per livello destinatario** per completare questa attività.

#### **Prima di iniziare**

È necessario associare le tabelle profili per il canale interattivo prima di poter associare quelle dimensionali.

Prima di iniziare questa attività, è necessario disporre di queste informazioni per la procedura guidata **Associa tabelle per livello destinatario**:

1. Il nome della tabella dimensionale che si desidera associare.
2. Il nome della tabella a cui si sta associando la tabella dimensionale.
3. I campi nella tabella di base a cui si stanno associando i campi chiave della tabella dimensionale.
4. Tipo di unione per le tabelle. Selezionato automaticamente, unione interna o unione esterna.

#### **Informazioni su questa attività**

La procedura guidata **Associa tabelle per livello destinatario** utilizza l'origine dati definita nella proprietà Campaign > partitions > partitionN > Interact > flowchart > datasource.

Tutti i canali interattivi fanno riferimento alla stessa origine dati.

#### **Procedura**

1. Nella finestra Riepilogo canale interattivo, nella scheda **Riepilogo**, fare clic sul nome della tabella profili in **Tabella profili associata**.  
Viene visualizzata la procedura guidata **Associa tabelle per livello destinatario**.
2. Fare clic su **Associa una nuova tabella dimensionale**.
3. Completare la procedura guidata **Associa tabelle per livello destinatario**.

#### **Procedura guidata Associa tabelle per livello destinatario**

Utilizzare la procedura guidata **Associa tabelle per livello destinatario** per associare le tabelle profili e dimensionali da Campaign al canale interattivo.

#### **Requisiti**

Quando si utilizza la procedura guidata e si:

- convalida il mapping, Interact utilizza il server Interact per l'esecuzione di test. Il server di runtime per l'esecuzione di test deve essere attivo affinché sia possibile completare la verifica della sintassi.



- aggiunge o modifica una tabella dimensionale, lo schema deve corrispondere allo schema della tabella profili.

### Attività disponibili

Utilizzare la procedura guidata per completare le attività del mapping delle tabelle:

Attività	Flusso
Associa una nuova tabella profili	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Fare clic su <b>Non mappato</b> per il livello destinatario che si desidera associare.</li> <li>2. Completare i campi per la tabella profili.</li> <li>3. Selezionare <b>Convalida mapping</b> per convalidare il mapping.</li> <li>4. Selezionare <b>Completa questa modifica</b> per terminare il mapping.</li> </ol>
Associa una nuova tabella dimensionale	<p>È possibile associare tabelle dimensionali solo dopo aver definito una tabella profili per il livello destinatario.</p> <ol style="list-style-type: none"> <li>1. Fare clic su <b>Associa una nuova tabella dimensionale</b>.</li> <li>2. Completare i campi per la tabella dimensionale.</li> <li>3. Selezionare <b>Completa questa modifica</b> per terminare il mapping.</li> </ol> <p>Questo mapping non viene convalidato.</p>
Modifica di un mapping di tabella	<p>Quando si modifica un mapping di tabella profili e si cambiano i nomi della tabella o dei campi, Interact annulla l'associazione di tutte le tabelle dimensionali associate alla tabella profili.</p> <ol style="list-style-type: none"> <li>1. Selezionare la tabella che si desidera modificare.</li> <li>2. Modificare i campi della tabella.</li> <li>3. Se si modifica una tabella profili, selezionare <b>Convalida mapping</b> per convalidare il mapping.</li> <li>4. Selezionare <b>Completa questa modifica</b> per salvare le modifiche al mapping.</li> </ol>
Annullamento associazione di una tabella	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Selezionare la tabella di cui si desidera annullare l'associazione.</li> <li>2. Fare clic su <b>Annulla associazione</b>.</li> <li>3. Selezionare <b>Completa questa modifica</b> per salvare le modifiche.</li> </ol>

### I campi utilizzati quando si seleziona una tabella profili da associare

Questa tabella elenca e descrive i campi utilizzati quando si seleziona una tabella profili da associare:

Tabella 4. Seleziona tabella per associazione

Campo	Descrizione
<b>Seleziona una tabella profili da associare</b>	<p>Questo è un elenco di tutte le tabelle nell'origine dati definita dalla proprietà Campaign &gt; partitions &gt; partitionN &gt; Interact &gt; flowchart &gt; dataSource.</p> <p>Se si sta associando la tabella profili, occorre selezionare una tabella contenente l'ID del destinatario definito nella categoria Campaign &gt; partitions &gt; partitionN &gt; AudienceLevels. Ciascuna colonna ID del destinatario associa il nome per nome.</p>
<b>Carica questi dati in memoria all'avvio di una sessione di visita</b>	<p>Selezionare questa casella di spunta per caricare il record associato al membro destinatario nella sessione runtime quando si avvia la sessione. Se si seleziona questa funzione per tutte le tabelle dimensionali nel canale interattivo, tutte le letture di database per il livello destinatario selezionato vengono eseguite all'inizio di una sessione di runtime. Il processo di lettura di un database all'avvio di una sessione di runtime, in modo che tutte le successive richieste di dati durante la sessione di runtime siano più rapide, può migliorare le prestazioni generali del runtime. È possibile ricaricare i dati dalle tabelle utilizzando il metodo setAudience. Se si caricano tutti i dati in memoria, le prestazioni risultano migliori e anche i requisiti di memoria per il sistema aumentano.</p>
<b>Nome tabella Interact</b>	<p>Il nome della tabella visualizzato nei diagrammi di flusso interattivi. È possibile modificare la modalità di visualizzazione del nome della tabella nei diagrammi di flusso interattivi per semplificare la selezione delle tabelle corrette da parte dei designer. Il nome non può essere vuoto, deve iniziare con una lettera e può contenere solo caratteri alfanumerici e trattini di sottolineatura. Il nome tabella Interact deve inoltre essere univoco all'interno del mapping della tabella, per livello destinatario e per canale interattivo.</p>
<b>Dettagli tabella</b>	<p>Il campo <b>Dettagli tabella</b> visualizza le informazioni del campo:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Il nome campo così come viene visualizzato nell'origine dati reale.</li> <li>• Il <b>Nome campo Interact</b> come viene visualizzato nei diagrammi di flusso interattivi.</li> <li>• Il <b>Tipo</b> di campo.</li> <li>• Se si tratta di un campo <b>Chiave destinatario</b>.</li> </ul> <p>Se si sta associando una tabella profilo, la maggior parte della tabella è disabilitata. I campi che corrispondono ai campi ID del destinatario hanno l'opzione <b>Chiave destinatario</b> selezionata. È possibile definire valori <b>predefiniti</b> per ogni campo.</p> <p>Se si sta associando una tabella dimensionale, viene abilitata la colonna Chiave destinatario. Selezionare la casella di spunta <b>Chiave destinatario</b> per i campi sui quali si desidera unire la tabella dimensionale alla tabella di base.</p>

## Campi utilizzati quando si associa una tabella dimensionale ad una tabella profili di base

Questa tabella elenca e descrive i campi utilizzati quando si seleziona una tabella da associare:

Tabella 5. Associa dimensione a base

Campo	Descrizione
La tabella dimensionale fa riferimento alla seguente tabella di base	Selezionare la tabella a cui si desidera unire questa tabella dimensionale.
Campo tabella base corrispondente	Selezionare i campi della tabella di base a cui associare i campi chiave della tabella dimensionale.
Tipo di unione	Selezionare come si desidera unire le tabelle. Le scelte valide sono <b>A selezione automatica</b> , <b>Unione interna</b> e <b>Unione esterna</b> .

## Scheda Riepilogo del canale interattivo

Utilizzare la scheda **Riepilogo** per visualizzare un riepilogo delle impostazioni del canale interattivo.

La scheda **Riepilogo** contiene tre sezioni principali: **Riepilogo canale interattivo**, **Diagrammi di flusso associati** e **Strategie associate**.

Le sezioni **Diagrammi di flusso associati** e **Strategie associate** visualizzano i diagrammi di flusso e le strategie definiti e associati a questo canale interattivo.

### Sezioni e campi della scheda Riepilogo.

Questa tabella elenca e descrive le sezioni e i campi della scheda **Riepilogo**:

Tabella 6. Descrizione del campo per un canale interattivo sulla scheda Riepilogo

Campo	Descrizione
Visualizzare l'inventario regole di trattamento	Un link che visualizza il report Inventario regole di trattamento canale, filtrato per questo canale interattivo.
Visualizza cronologia distribuzioni	Un link che visualizza il report Cronologia distribuzione canale per questo canale interattivo. È inoltre possibile visualizzare la cronologia di distribuzione del canale interattivo in un formato differente sulla scheda di distribuzione.
Modifica riepilogo	Visualizza la casella di dialogo <b>Riepilogo canale interattivo</b> dove è possibile modificare la maggior parte delle informazioni nella scheda <b>Riepilogo</b> del canale interattivo.
Descrizione	La descrizione del canale interattivo. Più dettagliata è la descrizione, migliore sarà la comprensione dello scopo di questo determinato canale interattivo per gli altri utenti dell'ambiente di progettazione.  È possibile modificare questo valore facendo clic sull'icona <b>Modifica riepilogo</b> e modificando la descrizione nella finestra di dialogo che viene visualizzata.
Politica di sicurezza	La politica di sicurezza applicabile per questo canale interattivo. Il valore viene specificato quando viene creato il canale interattivo. Non è possibile modificare la politica di sicurezza su di un canale interattivo esistente.

Tabella 6. Descrizione del campo per un canale interattivo sulla scheda Riepilogo (Continua)

Campo	Descrizione
<b>Gruppi di server di runtime</b>	<p>Un elenco dei gruppi dei server di runtime disponibili per questo canale interattivo.</p> <p>È possibile modificare questo valore facendo clic sull'icona <b>Modifica riepilogo</b> e modificando i gruppi dei server di runtime nella finestra di dialogo che viene visualizzata.</p>
<b>Gruppo di server di runtime di produzione</b>	<p>Il gruppo dei server di runtime scelto per il touchpoint live, rivolto al cliente.</p> <p>È possibile modificare questo valore facendo clic sull'icona <b>Modifica riepilogo</b> e modificando il gruppo dei server di runtime di produzione nella finestra di dialogo che viene visualizzata.</p>
<b>N. massimo di visualizzazioni di un'offerta durante una singola visita</b>	<p>Un numero intero che indica il numero massimo di visualizzazioni di una determinata offerta durante una singola visita. L'ambiente runtime utilizza questo numero insieme alle regole di trattamento e al motore di apprendimento quando scelgono le offerte da visualizzare.</p> <p>È possibile modificare questo valore facendo clic sull'icona <b>Modifica riepilogo</b> e modificando il valore nella finestra di dialogo che viene visualizzata.</p>
<b>Modalità di apprendimento</b>	<p>Indica se il canale interattivo utilizza il modello di apprendimento globale, utilizza solo i punteggi del marketer per il peso dell'offerta oppure utilizza il modello di apprendimento personalizzato specificato nelle finestre di dialogo <b>Nuovo canale interattivo</b> o <b>Modifica canale interattivo</b>.</p>
<b>Tabella profili associata</b>	<p>Visualizza il nome Interact e il nome effettivo della tabella profili per ciascun livello destinatario definito in Campaign.</p> <p>Se non sono definite tabelle profili, questa tabella è vuota.</p> <p>Il nome della tabella è un link alla procedura guidata <b>Associa tabelle per livello destinatario</b>, che consente di associare tabelle profili e dimensionali per il canale interattivo.</p> <p>Il numero di tabelle profili associate è elencato come numero di livelli destinatario supportati. È possibile che in Campaign siano definiti più livelli destinatario richiesti per il touchpoint. Non è necessario definire tabelle profili per tutti i destinatari, solo per i destinatari utilizzati con l'interazione sul touchpoint.</p>
<b>Diagrammi di flusso associati</b>	<p>Un elenco di tutti i diagrammi di flusso associati a questo canale interattivo.</p> <p>Ogni diagramma di flusso elencato qui è un link che apre il diagramma di flusso nel quale è possibile visualizzarlo o modificarlo in base alle necessità.</p>

Tabella 6. Descrizione del campo per un canale interattivo sulla scheda Riepilogo (Continua)

Campo	Descrizione
Strategie associate	<p>Un elenco di tutte le strategie associate con questo canale interattivo.</p> <p>Ogni strategia elencata qui è un link che apre la strategia interattiva nella quale è possibile visualizzare o modificare le regole di trattamento. È inoltre possibile contrassegnare o annullare il contrassegno della strategia interattiva per la distribuzione.</p>

## Raggruppamento dei punti di interazione in zone

Le zone vengono utilizzate per dividere i punti di interazione in aree simili nel touchpoint. È possibile utilizzare le zone per rendere più specifiche le regole di trattamento. È possibile spostare i punti di interazione tra le zone. Un punto di interazione può essere membro di una sola zona per volta.

Ad esempio, se si divide il sito web in sezioni in base al tipo di prodotto, come i piani tariffari delle chiamate e i telefoni per una società di telecomunicazioni. È possibile organizzare i punti di interazione in zone correlate al tipo di prodotto. Nelle regole di trattamento, è possibile assegnare allo stesso segmento offerte diverse in base alla zona che il cliente sta visualizzando. Ad esempio, se il visitatore è nella zona piani tariffari delle chiamate, vedrà solo le offerte relative ai nuovi piani di chiamata con tariffe migliori. Quando il visitatore si sposta nella zona telefoni del touchpoint, tutte le offerte riguardano nuovi telefoni cellulari.

## Aggiunta di zone per i punti di interazione al canale interattivo

Quando si definiscono i punti di interazione per i visitatori, è possibile specializzarli ulteriormente aggiungendoli alle zone. Ciascuna zona può disporre della propria serie di regole che determina il modo in cui le offerte vengono presentate ai visitatori. Utilizzare l'icona **Aggiungi zona** nella scheda **Punti di interazione** della finestra Canale interattivo per aggiungere una zona.

### Procedura

1. Fare clic sull'icona **Aggiungi zona** nella scheda **Punti di interazione**. Viene visualizzata la finestra di dialogo **Aggiungi/Modifica zona**.

2. Immettere un **Nome** per la zona.

3. Immettere una **Descrizione** per la zona.

La descrizione immessa in questo punto viene visualizzata nella scheda **Punti di interazione** della finestra Canale interattivo dopo il salvataggio della zona.

4. Opzionale: Fare clic sul link **Funzioni avanzate** per visualizzare ulteriori impostazioni che è possibile applicare alla zona.

Se vengono visualizzate le funzioni avanzate, è possibile determinare le impostazioni riportate di seguito per la zona che si sta aggiungendo o modificando.

Nella sezione **Modalità di apprendimento** vengono specificate le regole in base alle quali l'apprendimento viene applicato alla zona che si sta creando o modificando. È possibile scegliere tra le impostazioni riportate di seguito.

- **Eredita da canale interattivo** è l'impostazione predefinita ed indica a Interact di utilizzare la modalità di apprendimento specificata per il canale interattivo.
- **Utilizza solo punteggi del marketer** indica che Interact utilizza solo i punteggi del marketer per il peso dell'offerta.
- **Utilizza modello di apprendimento personalizzato** utilizza un modello di apprendimento personalizzato, che è possibile specificare dal menu a discesa per nome. Se non è stato definito alcun modello di apprendimento personalizzato per questo canale interattivo, questa opzione è visualizzata in grigio e non può essere selezionata.

**Per gruppi di regole in questa zona, risolvi regole di apprendimento non uniformi tramite** gestisce una situazione in cui si verifica un conflitto tra il modo in cui sono ordinate le offerte in uno scenario di apprendimento misto, come nel caso in cui alcune offerte sono suggerite da origini in cui l'apprendimento è abilitato e altre offerte sono suggerite da origini in cui l'apprendimento è disabilitato. Ad esempio, poiché ciascuna zona e ciascun gruppo di regole di trattamento può definire la propria regola di apprendimento e la regola definita per un gruppo di regole di trattamento può essere diversa dalla regola definita per la zona, le scelte in questo punto determinano il modo in cui Interact risolve tale conflitto.

In Interact è possibile abilitare o disabilitare l'apprendimento a più livelli differenti: globalmente, per ciascun canale interattivo, per ciascun gruppo di regole di trattamento e per ciascuna zona. Le scelte nella sezione **Per gruppi di regole in questa zona, risolvi regole di apprendimento non uniformi tramite** forniscono le seguenti soluzioni al conflitto.

- **Intermixing - Utilizza modalità di apprendimento per questa zona (impostazione predefinita)** indica che la sequenza di offerte viene selezionata in base alla modalità di apprendimento definita per questa zona. Le impostazioni sulle singole regole vengono sovrascritte.
- **Assegnazione di priorità alle offerte non di apprendimento** indica che la sequenza delle offerte seleziona prima le offerte non di apprendimento, seguite dalle offerte basate sull'apprendimento.
- **Assegnazione di priorità alle offerte di apprendimento** indica che la sequenza delle offerte seleziona prima le offerte di apprendimento, seguite dalle offerte non di apprendimento.
- **Assegnazione di priorità alle offerte non di apprendimento: dedupe** fornisce gli stessi risultati dell'opzione **Assegnazione di priorità alle offerte non di apprendimento**, ma le offerte duplicate vengono rimosse quando la stessa offerta viene fornita dalle origini di apprendimento e non di apprendimento.
- **Assegnazione di priorità alle offerte di apprendimento: dedupe** fornisce gli stessi risultati dell'opzione **Assegnazione di priorità alle offerte di apprendimento**, ma le offerte duplicate vengono rimosse quando la stessa offerta viene fornita da origini di apprendimento e non di apprendimento.

**% casuale** specifica il caso in cui l'offerta restituita viene selezionata a caso, senza considerare i punteggi. È anche possibile utilizzare `percentRandomSelection` in `Campaign | partitions | partition[n] | Interact | learning` per configurare globalmente la percentuale di tempo per cui il modulo di apprendimento presenta un'offerta casuale. Se si imposta **% casuale** qui, si sovrascrive la configurazione globale.

5. Fare clic su **Salva e torna** per tornare alla scheda Punti di interazione o su **Salva e aggiungi altro** per continuare ad aggiungere punti di interazione.

## Risultati

Per modificare il nome o la descrizione di una zona, fare clic sul nome della zona nella scheda **Punti di interazione**.

Per eliminare una zona, selezionare la casella di spunta accanto alla zona nella scheda **Punti di interazione** e fare clic sull'icona **Elimina**. Non è possibile eliminare una zona mentre viene utilizzata in una regola di trattamento.

## Esempio

Ad esempio, si supponga di disporre di una zona con quattro gruppi di regole.

- Il gruppo di regole Gruppo1 ha un modulo di apprendimento denominato LM1. LM1 contiene offerta1 con un punteggio uguale a 50% e offerta2 con un punteggio uguale a 60%.
- Il gruppo di regole Gruppo2 non dispone di un modulo di apprendimento.
- Il gruppo di regole Gruppo3 eredita i valori per la zona.
- Il gruppo di regole Gruppo4 contiene offerta3 con un punteggio uguale a 65% e offerta4 con un punteggio uguale a 45%. A questo gruppo di regole non è assegnato alcun modello di apprendimento. Per questo gruppo di regole è selezionata l'opzione **Utilizza punteggio marketer**.

In questo esempio le offerte per ciascuna zona particolare hanno una combinazione di offerte presentate dopo la valutazione del punteggio, utilizzando l'apprendimento o nessun apprendimento, in base alla configurazione. L'elenco riportato di seguito descrive alcuni scenari.

- Se si seleziona **Commistione - utilizzare la modalità di apprendimento per questa zona (impostazione predefinita)** per questa zona, la sequenza delle offerte da selezionare si basa prima sul punteggio più alto, indipendentemente dal punteggio di apprendimento integrato. Utilizzando i gruppi di regole precedenti, la sequenza sarà offerta3 con peso del 65%, offerta2 con peso del 60%, offerta1 con peso del 50% e offerta4 con peso del 40%.
- Se si seleziona **Assegnazione di priorità alle offerte non di apprendimento** per la zona, la sequenza di offerte si basa prima sulle offerte non di apprendimento selezionate, per cui la sequenza che utilizza i gruppi di regole di esempio sarà offerta3 non di apprendimento, offerta4 non di apprendimento, offerta1 di apprendimento e, infine, offerta2.
- Se si seleziona **Assegnazione di priorità alle offerte di apprendimento** per questa zona, la sequenza di offerte da selezionare si basa prima sulle offerte di apprendimento selezionate, per cui la sequenza che utilizza i gruppi di regole di esempio sarà offerta1 di apprendimento, offerta2 di apprendimento, offerta3 non di apprendimento e, infine, offerta4.
- Se si seleziona **Assegnazione di priorità alle offerte non di apprendimento: dedupe** per la zona, i risultati sono uguali a quelli che si ottengono se si seleziona l'opzione **Assegnazione di priorità alle offerte non di apprendimento**. Tuttavia, nei risultati le offerte duplicate vengono rimosse.
- Se si seleziona **Assegnazione di priorità alle offerte non di apprendimento: dedupe** per la zona, i risultati sono uguali a quelli che si ottengono se si seleziona l'opzione **Assegnazione di priorità alle offerte di apprendimento**. Tuttavia, nei risultati le offerte duplicate vengono rimosse.
- Se si specifica un valore per il campo **Correlato a % casuale**, alle offerte diverse da quelle con priorità alta viene assegnata la priorità in base alla percentuale specificata.

## Creazione di punti di interazione per consentire l'interazione del visitatore con il touchpoint

Un punto di interazione identifica dove nel touchpoint si richiedono informazioni. Organizzare tutti i punti di interazione in zone. Quando si definisce l'associazione di offerte a segmenti nelle regole di trattamento, è possibile definire queste regole anche in base alla zona. Pertanto, è possibile che siano disponibili diversi tipi di offerte per diverse sezioni del touchpoint.

Ogni punto di interazione deve contenere alcune stringhe predefinite che il touchpoint può utilizzare se non ci sono offerte disponibili.

### Punti di interazione e l'API di Interact

Un punto di interazione è uno dei tre elementi della configurazione di Interact nell'ambiente di progettazione che interagisce direttamente con l'API di Interact. In qualunque momento si usino i metodi `getOffers` o `postEvent` nell'API Interact, bisogna fare riferimento al punto di interazione. Il nome del punto di interazione utilizzato nell'API di Interact deve corrispondere al nome del punto di interazione configurato nell'ambiente di progettazione.

## Aggiunta di punti di interazione del visitatore al canale interattivo del touchpoint

Utilizzare questa attività per aggiungere un punto per il visitatore in cui interagire con il touchpoint. Utilizzare l'icona **Aggiungi punti di interazione** sulla scheda **Punti di interazione** della finestra Canale interattivo per aggiungere un punto di interazione.

### Informazioni su questa attività

È possibile modificare un punto di interazione facendo clic sul nome del punto di interazione nella scheda **Punti di interazione**.

È possibile spostare un punto di interazione in un'altra zona dopo la sua creazione selezionando la casella di spunta accanto al punto di interazione e facendo clic sull'icona **Sposta in**.

È possibile eliminare un punto di interazione selezionando la casella di spunta accanto al punto di interazione e facendo clic su **Elimina**.

### Procedura





1. Fare clic su **Aggiungi punti di interazione** nella scheda **Punti di interazione**. Viene visualizzata la finestra di dialogo **Aggiungi/Modifica punto di interazione**.
2. Immettere un **Nome** per il punto di interazione.
3. Selezionare una **Zona**.
4. Immettere la **Stringa predefinita da restituire**.
5. Immettere una **Descrizione** per il punto di interazione. Questa descrizione viene visualizzata nella scheda **Punti di interazione**.
6. Fare clic su **Salva e torna** per tornare alla scheda **Punti di interazione** o su **Salva e aggiungi altro** per continuare ad aggiungere punti di interazione.



## Riferimento per la scheda Punti di interazione

Sono disponibili diverse icone nella scheda **Punti di interazione** che possono essere utilizzate per gestire i punti di interazione.

Questa tabella elenca e descrive le icone utilizzate per gestire i punti di interazione:

Nome icona	Descrizione
Aggiungi zone 	Fare clic per aggiungere una zona a questo canale interattivo.
Aggiungi punti di interazione 	Fare clic per aggiungere un punto di interazione a questo canale interattivo.
Sposta in 	Selezionare i punti di interazione e fare clic su questa icona per spostare i punti selezionati in una nuova zona.
Elimina 	Selezionare punti di interazione o zone e fare clic su questa icona per eliminarli.

---

## Definizione degli eventi attivati dalle azioni del visitatore

Un evento è un'azione eseguita da un visitatore, che attiva un'azione nell'ambiente runtime. L'azione può collocare un visitatore in un segmento, presentare un'offerta o registrare i dati. In ambiente di progettazione Interact, è possibile creare un evento come uno degli elementi di configurazione che interagisce direttamente con l'API Interact.

### Eventi di esempio

Ad esempio, è possibile creare uno dei seguenti eventi:

- Termina sessione. Contrassegnare la fine della sessione interattiva di un visitatore.
- Richiama offerta. Richiedere un elenco di offerte consigliate da presentare ad un visitatore.
- Richiama profilo. Richiedere i dati del profilo di un visitatore memorizzati nella sessione inclusi i dati temporali e i dati letti dalla tabella profili.
- Imposta destinatario. Modificare il livello destinatario del visitatore all'interno della sessione interattiva.
- Imposta debug. Sovrascrivere il livello di registrazione corrente per la sessione interattiva del visitatore.
- Avvia sessione. Contrassegnare l'avvio della sessione interattiva di un visitatore.

### Denominazione dell'evento e API di Interact

Quando si codifica un touchpoint per gestire l'API Interact si utilizza il metodo `postEvent` per gli eventi di riferimento. Il nome dell'evento utilizzato nell'API di Interact deve corrispondere al nome dell'evento configurato nell'ambiente di progettazione. Il nome dell'evento deve iniziare con un carattere alfabetico. I caratteri successivi possono essere lettere, cifre decimali (a metà larghezza o a tutta larghezza) o caratteri di sottolineatura. Questo nome non fa distinzione tra maiuscole e minuscole.

## Monitoraggio degli eventi

Per monitorare con che frequenza si verificano tutti questi eventi nel proprio touchpoint, consultare "Report Riepilogo attività evento canale" a pagina 130.

## Azioni predefinite

Un evento attiva una o più delle seguenti azioni predefinite:

- **Attiva risegmentazione:** l'ambiente runtime esegue nuovamente tutti i diagrammi di flusso interattivi per il livello destinatario corrente associato al canale interattivo, utilizzando i dati correnti nella sessione del visitatore.  
Quando si progetta l'interazione, a meno che non venga indicato un diagramma di flusso specifico, un'azione di risegmentazione esegue nuovamente tutti i diagrammi di flusso interattivi associati a questo canale interattivo con il livello destinatario corrente e le richieste di offerte attendono il completamento di tutti i diagrammi di flusso. L'eccessiva risegmentazione all'interno di una singola visita può influire sulle prestazioni del touchpoint in una modalità visibile al cliente.  
Assegnare il cliente a nuovi segmenti dopo che una significativa quantità di nuovi dati viene aggiunta all'oggetto sessione di runtime come ad esempio nuovi dati provenienti da richieste dall'API Interact (come la modifica del destinatario) o da azioni del cliente (come ad esempio l'aggiunta di nuovi elementi ad un elenco di preferenze o un carrello della spesa).
- **Registra contatto offerta:** l'ambiente di runtime contrassegna le offerte consigliate per il servizio di database per registrare le offerte nella cronologia dei contatti.  
Per le integrazioni, registrare il contatto dell'offerta nella stessa cella in cui si richiedono le offerte per rendere minimo il numero di richieste tra il touchpoint e il server di runtime.  
Se il touchpoint non restituisce i codici trattamento per le offerte che Interact ha presentato al visitatore, l'ambiente di runtime registra l'ultimo elenco delle offerte consigliate.
- **Registra accettazione offerta:** l'ambiente di runtime contrassegna l'offerta selezionata per il servizio di database per registrare la cronologia delle risposte.
- **Registra rifiuto offerta:** l'ambiente di runtime contrassegna l'offerta selezionata per il servizio di database per registrare la cronologia delle risposte.
- **Attiva espressione utente:** un'azione *espressione* è un'azione che è possibile definire utilizzando le macro Interact, tra cui le funzioni, le variabili e gli operatori, incluso EXTERNALCALLOUT. È possibile assegnare il valore restituito dall'espressione all'attributo del profilo.  
Quando si fa clic sull'icona di modifica accanto a Attiva espressione utente, viene visualizzata la finestra di dialogo di modifica Espressione utente standard ed è possibile utilizzare questa finestra di dialogo per specificare il livello destinatario, il nome campo facoltativo a cui assegnare i risultati e la definizione dell'espressione stessa.
- **Attiva eventi:** è possibile utilizzare l'azione Attiva eventi per immettere un nome evento che si desidera attivare mediante questa azione. Se si immette un evento che è già definito, tale evento verrà attivato quando viene eseguita questa azione. Se il nome evento immesso non esiste, questa azione darà luogo alla creazione di tale evento utilizzando l'azione specificata.

## Eventi, registrazione e l'API di Interact

Se si crea un evento con più di un'azione di registrazione dell'offerta, l'API di Interact completa la stessa azione per l'offerta associata. Per questo motivo non creare un evento che registra sia l'accettazione che il rifiuto dell'offerta poiché si contraddicono a vicenda. Tuttavia, la creazione di un singolo evento per registrare il contatto dell'offerta e l'accettazione o il rifiuto dell'offerta può essere utile nel proprio ambiente.

Per impostazione predefinita, l'ambiente di runtime può tenere traccia di due tipi di risposte, accettazione dell'offerta e rifiuto dell'offerta. È possibile modificare i tipi di risposta che gli eventi Registra accettazione dell'offerta e Registra Rifiuto dell'offerta registrano impostando le proprietà di configurazione `accept` e `reject`.

L'API di Interact può utilizzare anche gli eventi per attivare le azioni definite dall'utente utilizzando i parametri evento nell'API. Questi eventi includono la registrazione a una tabella personalizzata, tenendo traccia di più tipi di risposta e specificano un diagramma di flusso specifico. Potrebbe essere necessario creare alcuni eventi senza che venga definita una reazione del sistema o molti eventi con la stessa reazione del sistema, ad esempio Registra contatti, da utilizzare con i parametri evento riservati.

È possibile creare vari eventi con l'azione Registra accettazione offerta, una per ogni tipo di risposta che si desidera registrare o un solo evento con l'azione Registra accettazione offerta utilizzata per ogni chiamata `postEvent` utilizzata per registrare i tipi di risposta separati.

Ad esempio, creare un evento con l'azione Registra accettazione offerta per ogni tipo di risposta. È possibile definire le seguenti risposte personalizzate nella tabella `UA_UsrResponseType` [as Name (codice)]: `Explore (EXP)`, `Consider (CON)` e `Commit (CMT)`. È quindi possibile creare tre eventi e denominarli `LogAccept_Explore`, `LogAccept_Consider` e `LogAccept_Commit`. Tutti e tre gli eventi sono uguali (prevedono l'azione Registra accettazione offerta), ma i nomi sono diversi quindi la persona che lavora con l'API Interact può distinguerli.

Oppure si potrebbe creare un singolo evento con l'azione Registra accettazione offerta che si utilizza per tutti i tipi di risposta personalizzati. Ad esempio, assegnare il nome `LogCustomResponse`.







Quando si lavora con l'API Interact API, non esiste nessuna differenza funzionale tra gli eventi, ma le convenzioni di denominazione possono rendere il codice più chiaro. Inoltre, se si fornisce un nome diverso a ciascuna risposta del cliente, il report di riepilogo attività eventi canale visualizza informazioni più accurate.

Per ulteriori informazioni sui parametri riservati e sul metodo `postEvent`, consultare il manuale *Interact Administrator's Guide*.

## Riferimento per la scheda Eventi

Sono disponibili diverse icone nella scheda **Eventi** che possono essere utilizzate per gestire gli eventi.

Questa tabella elenca e descrive le icone utilizzate per gestire gli eventi:

Nome icona	Descrizione
Aggiungi eventi 	Fare clic per aggiungere un evento a questo canale interattivo.
Aggiungi pattern di evento 	Fare clic per definire un nuovo pattern di evento per questo canale interattivo.
Gestisci categorie 	Fare clic per aprire una casella di dialogo in cui è possibile creare, eliminare e modificare le categorie in questo canale interattivo.
Sposta 	Selezionare uno o più eventi o pattern di evento, quindi fare clic su questa icona per spostare gli elementi selezionati nella nuova categoria.
Copia 	Selezionare uno o più eventi o pattern di evento, quindi fare clic su questa icona per duplicare gli elementi selezionati. Interact automaticamente aggiunge un suffisso numerico ai nomi di ciascuna copia.
Elimina 	Selezionare gli eventi o i pattern di evento, quindi fare clic su questa icona per eliminarli.

## Aggiunta di un evento e un'azione predefinita al touchpoint

Utilizzare questa attività per aggiungere un evento e l'azione predefinita da intraprendere quando il visitatore attiva l'evento.

### Informazioni su questa attività

È possibile modificare un evento facendo clic sul nome dell'evento nella scheda **Eventi**.

È possibile spostare un evento in un'altra categoria selezionando l'evento e facendo clic sull'icona **Sposta**.

È possibile eliminare un evento selezionando l'evento e facendo clic sull'icona **Elimina**.

### Procedura

1. Fare clic sull'icona **Aggiungi eventi** nella scheda **Eventi**.  
Viene visualizzata la finestra di dialogo **Aggiungi evento**.
2. Nella scheda **Generale**, fornire un nome e una descrizione per questo evento che aiuti a identificarlo.  
La descrizione viene visualizzata nella scheda **Eventi** ed è utilizzata solo come riferimento per l'utente.
3. Opzionale: Scegliere una categoria in cui si desidera organizzare questo evento.  
Le categorie servono solo per scopi organizzativi e non influiscono sulle operazioni o utilizzo dell'evento. È possibile spostare gli eventi in altre categorie dopo che sono stati creati.
4. Fare clic sulla scheda **Azioni** per continuare la definizione di questo evento.
5. Nella scheda **Azione**, selezionare l'azione che si desidera associare a questo evento.
6. Fare clic su **Salva e torna** per tornare alla scheda **Eventi** o **Salva e aggiungi un altro** per continuare ad aggiungere eventi.

## Utilizzo delle categorie per raggruppare gli eventi

Le categorie rappresentano uno strumento di organizzazione di eventi e pattern di evento. Le categorie non producono alcun effetto sulla configurazione di Interact se non quello di rendere più facile la gestione di centinaia di eventi o pattern di evento.

Si creano le categorie per organizzare gli eventi e i pattern di evento per qualsiasi gruppo significativo nella propria organizzazione. Ad esempio, è possibile creare delle categorie basate sullo scopo dell'evento (ad esempio, "resegment" o "logContact") o dove il pattern di evento viene utilizzato nel touchpoint (ad esempio, "cellPhoneCatalogPage" o "newCallPlanScript").

È possibile spostare gli eventi e i pattern di evento tra le categorie. Ogni evento o pattern di evento può essere membro di una sola categoria.

### Creazione di una categoria per raggruppare gli eventi

Utilizzare la scheda **Eventi** per aggiungere una categoria.

#### Informazioni su questa attività

Per modificare il nome o la descrizione di una categoria, selezionare la categoria nella finestra di dialogo **Gestisci categorie** e fare clic su **Modifica**.

Per eliminare una categoria, selezionare la categoria nella finestra di dialogo **Gestisci categorie** e fare clic su **Elimina**.

**Nota:** Se si elimina una categoria che contiene eventi o pattern di evento, verranno anche eliminati tutti gli eventi e i pattern di evento nella categoria. Utilizzare il pulsante **Elimina** con prudenza.

#### Procedura

1. Fare clic sull'icona **Gestisci categorie** nella scheda **Eventi**.  
Viene visualizzata la finestra di dialogo **Gestisci categorie**.
2. Fare clic su **Nuovo** per aprire la finestra di dialogo **Nuova categoria**.
3. Immettere **nome** e **descrizione**.
4. Fare clic su **OK** per ritornare alla finestra di dialogo **Gestisci categorie**.
5. Fare clic su **Chiudi** per ritornare alla scheda **Eventi** oppure fare clic su **Nuovo** per aggiungere ulteriori categorie.

---

## Utilizzo dei pattern di evento per personalizzare le offerte per il visitatore

Un pattern di evento è un metodo flessibile per personalizzare le offerte che si basano sui pattern di attività del visitatore. Quando il comportamento del visitatore corrisponde al pattern di evento creato, attiva le azioni specifiche. I pattern di evento sono a volte indicati come trigger di comportamento.

### I pattern di evento identificano l'attività e i pattern di comportamento del visitatore

I dati dei pattern di evento sono specifici per l'identificativo destinatario e si estendono nelle sessioni interattive. Gli stati dei pattern di evento vengono caricati all'inizio di ogni sessione interattiva del visitatore e vengono memorizzati al termine di ogni sessione interattiva.

## Tipi di pattern di evento e diagrammi di flusso interattivi

Quando si definisce un pattern di evento, è possibile associarlo ad un unico canale interattivo. Dopo aver definito i pattern di evento disponibili per un canale interattivo, è possibile utilizzarli nel diagramma di flusso interattivo.

È possibile definire caselle del processo nel diagramma di flusso in modo che quando un pattern di evento trova corrispondenza, il visitatore viene incluso in un segmento predefinito a cui vengono assegnate offerte specifiche.

### Esempi

Di seguito sono riportati alcuni esempi di eventi che è possibile utilizzare in pattern di evento che danno come risultato la presentazione di offerte pertinenti ai clienti.

- Un visitatore del sito web visualizza una combinazione specificata di pagine o visita determinate pagine per il numero specificato di volte.
- Un visitatore del sito web scarica documenti specifici oppure visualizza supporti specifici.
- Un rappresentante di call center immette uno specifico motivo per la chiamata oppure una specifica richiesta di servizio risultante dalla chiamata.

## Tipi di pattern di evento

I pattern di evento vengono utilizzati per testare se si sono verificati uno o più eventi durante un'interazione. Quando il pattern di evento specificato viene soddisfatto, in risposta vengono attivate una o più azioni. I pattern di evento sono facoltativi.

### Tipi di pattern

Sono disponibili i tipi di pattern di evento riportati di seguito.

- **Corrispondenza totale:** il pattern è true se si verificano tutti gli eventi specificati. Con questa opzione, è possibile aggiungere uno o più eventi all'elenco **Eventi selezionati**.
- **Contatore:** il pattern è true se gli eventi in entrata specificati si verificano un numero di volte specificato.  
Ad esempio, si potrebbe richiedere che il visitatore generi un evento di rifiuto 10 volte o che richieda il contatto una volta.
- **Contatore ponderato:** l'utente assegna un punteggio a ogni evento specificato e il pattern è true se viene raggiunto un punteggio totale specificato.  
A differenza dell'opzione Corrispondenza totale, non devono verificarsi tutti gli eventi specificati; il punteggio totale è ciò che determina se i criteri del pattern sono soddisfatti.

### Esempio

Ad esempio, si supponga di configurare il pattern come riportato di seguito.

- Si selezionano le condizioni di attivazione e si assegnano i seguenti punteggi.
  - La condizione di attivazione 1 ha il punteggio 1.
  - La condizione di attivazione 2 ha il punteggio 2.
- Si specifica il valore 10 per Contatore ponderato.

Il pattern di evento sarà true in uno qualsiasi dei seguenti casi.

- La condizione di attivazione 1 si verifica 10 volte.
- La condizione di attivazione 1 si verifica due volte e la condizione di attivazione 2 si verifica quattro volte.
- La condizione di attivazione 2 si verifica cinque volte.

## **In che modo Interact elabora gli stati e le condizioni del pattern di evento**

I pattern di evento rispondono alla sessione interattiva di un visitatore con l'ambiente runtime, aggiornando i relativi stati e inviandoli all'ambiente runtime per l'elaborazione.

Interact carica, traccia e memorizza le informazioni del pattern di evento:

- All'avvio della sessione, Interact tenta di caricare i precedenti stati del pattern di evento associati all'identificativo destinatario del visitatore corrente, se esistono stati del pattern di evento.
- Durante la sessione, quando un evento viene pubblicato, Interact aggiorna gli stati e le condizioni dei pattern di evento che utilizzano l'evento. Se durante la sessione viene utilizzato un pattern di evento, ad esempio durante l'esecuzione di un diagramma di flusso interattivo, lo stato del pattern di evento viene recuperato e aggiornato.
- Al termine della sessione, gli stati vengono memorizzati o eliminati. Se l'identificativo destinatario viene individuato nell'origine dati del profilo, vengono memorizzati gli stati di tutti i pattern di evento aggiornati associati all'identificativo destinatario del visitatore. Altrimenti, gli stati del pattern di evento vengono eliminati.

### **Memorizzazione degli stati identificativi destinatario sconosciuti**

Gli stati del pattern di evento per gli utenti sconosciuti vengono eliminati per impostazione predefinita al termine della sessione. Per modificare l'impostazione predefinita, impostare uno di questi valori su TRUE:

- Proprietà di configurazione interact | services | eventPattern | persistUnknownUserStates
- Parametro di sessione UACISavePatternStates

### **Quando l'identificativo destinatario cambia in una sessione**

Se l'identificativo destinatario cambia nel mezzo di una sessione, Interact tenta di caricare gli stati del pattern di evento salvati per il nuovo identificativo destinatario.

In alcune situazioni, l'identificativo destinatario cambia durante la sessione da sconosciuto a noto. Ad esempio, una persona entra in un sito web, aggiunge elementi ad un carrello degli acquisti, effettua l'accesso per effettuare l'ordine. In questi casi, le attività dell'evento che appartengono all'identificativo destinatario iniziale possono essere unite alle attività evento che appartengono al nuovo identificativo evento. Per unire gli stati è necessario impostare uno di questi valori su TRUE:

- Proprietà di configurazione interact | services | eventPattern | persistUnknownUserStates
- Parametro di sessione UACISavePatternStates

## Gli stati e le condizioni del pattern di evento sono indipendenti dalla sessione

Gli stati e le condizioni del pattern di evento vengono memorizzati dall'identificativo destinatario del visitatore. Le attività evento di una sessione utente vengono riflesse in un'altra sessione, quando l'identificativo destinatario che corrisponde ed entrambe le sessioni sono attive quando si verificano tali eventi.

## Creazione di un pattern di evento per identificare i pattern di comportamento del visitatore

Creare i pattern di evento per identificare i pattern di attività e comportamento dei visitatori, e completare le azioni specifiche quando vengono identificati quei pattern. Utilizzare l'icona **Aggiungi pattern di evento** nella scheda **Eventi** per aggiungere un pattern di evento.

### Informazioni su questa attività

Dopo essere stati creati, i pattern di evento diventano disponibili nell'ambiente di progettazione e sono presentati nei diagrammi di flusso interattivi nelle caselle del processo **Seleziona**, **Decisione** e **PopulateSeg** e nella casella del processo **Elenco interazioni** nei diagrammi di flusso del batch. In tali processi del diagramma di flusso è possibile definire le query per eseguire l'azione definita quando vengono identificati i pattern di evento e al visitatore vengono presentate le offerte appropriate.

### Procedura

1. Fare clic sull'icona **Aggiungi pattern evento** nella scheda **Eventi**.
2. Nella pagina **Generale**, assegnare al pattern un nome, una descrizione e le date di inizio e di fine, e specificare se è abilitato.

**Nota:** il nome del pattern evento può contenere solo lettere ASCII, numeri e trattini bassi.

3. Nella pagina **Pattern**, specificare il tipo di pattern e selezionare uno o più eventi che devono verificarsi per soddisfare il pattern di evento, e impostare il suo stato su true.

`offerAccepted`, `offerContacted`, `offerRejected`, `offerAcceptedInCategory`, `offerContactedInCategory` e `offerRejectedInCategory` sono eventi predefiniti anch'essi disponibili. Se si aggiunge `offerAccepted`, `offerContacted` o `offerRejected`, viene richiesto di selezionare un'offerta che attiva la macro. Se si aggiunge `offerAcceptedInCategory`, `offerContactedInCategory` o `offerRejectedInCategory`, viene richiesto di impostare i valori degli attributi delle offerte che hanno attivato la macro. È possibile aggiungere ognuna di queste macro più volte con offerte diverse o attributi e valori diversi per ciascun pattern di evento.

È possibile modificare le macro `eventInCategory` facendo doppio clic sulla macro nell'elenco **Eventi selezionati**.

**Nota:** gli eventi predefiniti non sono disponibili per gli eventi POST.

Specificare un intervallo di tempo esteso durante il quale il pattern conserva lo stato true prima di effettuare la reimpostazione e iniziare nuovamente la valutazione degli eventi.

4. Nella pagina **Azioni**, specificare quali azioni devono verificarsi per soddisfare i criteri del pattern di evento.



- Fare clic su **Salva e ritorna** per chiudere la finestra di dialogo Pattern di evento o fare clic su **Salva e aggiungi un altro** per salvare il pattern di evento e crearne uno.

## Campi utilizzati per configurare i pattern di evento

Utilizzare la scheda **Eventi** per configurare i pattern di evento.

Alcuni tipi di pattern e i campi sono disponibili solo quando sono abilitati i pattern avanzati integrando Interact con Interact Advanced Patterns.

Per ulteriori informazioni, consultare *IBM Interact Advanced Patterns e IBM Interact Guida di integrazione*.

Questa tabella elenca e descrive i campi della casella di dialogo **Aggiungi pattern evento**.

Tabella 7. Campi nella casella di dialogo **Aggiungi pattern evento**

Campi	Descrizione
Scheda Generale	
<b>Nome</b>	Immettere un nome descrittivo per il pattern di evento. Questo nome è presente nell'elenco <b>Pattern di evento</b> nella scheda <b>Eventi</b> .
Casella di spunta <b>Abilita</b>	Selezionare questa casella di spunta quando il pattern di evento è pronto per essere utilizzato.
<b>Categoria</b>	Facoltativamente, immettere una categoria per questo pattern di evento. La categoria non ha alcun effetto sul funzionamento del pattern di evento; viene utilizzata esclusivamente per scopi organizzativi.  Questa categoria è presente nell'elenco <b>Pattern di evento</b> nella scheda <b>Eventi</b> .
<b>Descrizione</b>	Facoltativamente, immettere una descrizione per questo pattern di evento.  Questa descrizione è presente nell'elenco <b>Pattern di evento</b> nella scheda <b>Eventi</b> .
<b>Ore Data di inizio e Data di fine</b>	Facoltativamente, specificare l'intervallo di date entro cui si desidera che il pattern di evento sia valido. I campi data vengono utilizzati nei seguenti modi: <ul style="list-style-type: none"> <li>• Se non viene specificata alcuna data, il pattern di evento è valido finché è distribuito.</li> <li>• Se viene specificata solo una data di inizio, il pattern di evento è valido a partire da tale data e ora fino a quando non viene più distribuito.</li> <li>• Se viene specificata solo la data di chiusura, il pattern di evento è valido a partire dall'ora in cui è distribuito fino alla data ed ora di chiusura.</li> <li>• Se vengono specificate sia la data di inizio che la data di fine, il pattern di evento è valido solo nell'intervallo specificato.</li> </ul> Quanto segue si applica ai pattern avanzati. <ul style="list-style-type: none"> <li>• Se non viene specificata alcuna data di fine, il 30 gennaio 2099 viene considerata come data di fine.</li> <li>• Se non viene specificata alcuna data di inizio, il 26 dicembre 2000 viene considerata come data di inizio.</li> </ul>
Scheda Pattern	

Tabella 7. Campi nella casella di dialogo **Aggiungi pattern evento** (Continua)

Campi	Descrizione
<b>Tipo di pattern</b>	<p>Selezionare il modo in cui viene valutato il pattern di evento. Le opzioni sono <b>Corrispondenza totale</b>, <b>Contatore</b> e <b>Contatore ponderato</b>. Per i tipi di pattern <b>Contatore</b> e <b>Contatore ponderato</b> è possibile impostare più campi:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• <b>Contatore</b> Per il campo <b>Il pattern viene attivato quando le ricorrenze dell'evento selezionato sono &gt;=</b>, impostare il numero di volte in cui devono verificarsi gli eventi perché il pattern diventi true.</li> <li>• <b>Contatore ponderato</b> Per il campo <b>Il pattern viene attivato quando il punteggio TOTALE &gt;=</b>, impostare il punteggio totale che deve essere raggiunto dall'evento o dagli eventi con peso perché il pattern diventi true.</li> </ul> <p>Le versioni Tempo di rolling e Limite di tempo di ognuno dei tre pattern di base sono disponibili quando sono abilitati i pattern avanzati.</p>
<b>Eventi disponibili e Eventi selezionati</b>	Effettuare la selezione dall'elenco di eventi definiti nella fase di progettazione di Interact. Fare clic sui pulsanti freccia per aggiungere gli eventi come criteri o rimuoverli dai criteri.
<b>Estendere stato true per ulteriori:</b> <i>intervallo di tempo</i>	Facoltativamente, utilizzare questo campo per specificare per quanto tempo lo stato del pattern rimane true dopo che sono state soddisfatte le condizioni. Una volta trascorso l'intervallo di tempo specificato, lo stato del pattern viene impostato su false e il pattern inizia di nuovo valutare gli eventi.
<b>Gli eventi devono verificarsi all'interno dell' intervallo di tempo</b>	<p>Specificare l'intervallo di tempo durante il quale vengono valutati gli eventi.</p> <p>Questo campo si applica solo ai pattern avanzati.</p>
Scheda Azioni	
<b>Azione</b>	<p>Selezionare una o più azioni da completare. Facoltativamente, utilizzare la funzione Condizioni da verificare i valori rispetto ai parametri di eventi predefiniti.</p> <p>Consultare la sezione "Definizione degli eventi attivati dalle azioni del visitatore" a pagina 37 per una descrizione degli eventi in questo elenco.</p>

## Utilizzo delle restrizioni per limitare il numero di volte in cui viene presentata un'offerta

Le restrizioni delle offerte consentono di limitare il numero di volte in cui un'offerta o una raccolta di offerte può essere presentata in periodi di tempo definiti. Ad esempio, è possibile sopprimere un'offerta dopo un numero di impressioni predeterminato in un giorno o distribuire le offerte in una pagina Web tra diverse linee di prodotti.

Mediante la scheda Restrizioni in Interact, è possibile creare, eliminare, abilitare o disabilitare una restrizione dell'offerta.

## Creazione di una restrizione per un'offerta

Utilizzare questa attività per impostare un intervallo di tempo e data per la presentazione di un'offerta. È possibile anche impostare il numero di volte in cui un'offerta viene presentata, entro uno specifico intervallo di tempo e data. Utilizzare la scheda **Restrizioni** per aggiungere una restrizione sull'offerta.

### Informazioni su questa attività

È possibile modificare una restrizione facendo clic sul nome della restrizione nella scheda **Restrizioni**.

È possibile eliminare una restrizione sull'offerta selezionando la casella di spunta accanto al nome e facendo clic sull'icona **Elimina**.

### Procedura

1. Fare clic sull'icona **Aggiungi restrizioni** nella scheda **Restrizioni** di un canale interattivo.  
Viene visualizzata la finestra di dialogo **Aggiungi/Modifica restrizione...**
2. Immettere un **Nome** per la restrizione dell'offerta.
3. Immettere una **Descrizione** per la restrizione.  
La descrizione viene visualizzata nella scheda **Restrizioni** per identificare questa restrizione di offerta.
4. Specificare le offerte a cui applicare la restrizione selezionando **nella cartella o nell'elenco offerte**. Utilizzare l'elenco a discesa di accompagnamento per selezionare la cartella o l'elenco offerte che si desidera.  
È possibile specificare che le offerte siano disponibili entro uno specifico intervallo di date e ore, fino ad un numero massimo di volte entro un periodo specifico o entrambi.
5. Specificare l'intervallo di date durante il quale è possibile rendere disponibili le offerte:
  - a. Fare clic su **Inizia a fornire offerte dopo le...** e utilizzare lo strumento del calendario visualizzato, per specificare la prima data/ora in cui sarà possibile rendere disponibili le offerte. Utilizzare l'elenco a discesa adiacente al campo **Inizia a fornire offerte dopo le...** per selezionare la prima data/ora possibile per rendere disponibili le offerte.
  - b. Fare clic su **Termina di fornire offerte per le...** e utilizzare lo strumento calendario che viene visualizzato, per specificare l'ultima data/ora possibile per rendere disponibili le offerte. Utilizzare l'elenco a discesa adiacente al campo **Termina di fornire offerte per le...** per selezionare la data/ora in cui non saranno più disponibili.
6. Opzionale: Immettere il numero massimo di volte che si desidera che le offerte vengano visualizzate nel campo **Impressioni**.  
Se non si immette un valore in questo campo, non viene applicata alcuna restrizione per il numero massimo di offerte.
7. Opzionale: Completare i campi **Distribuisce in modo uniforme con...** per specificare il numero massimo di impressioni che si desidera vengano visualizzate per le offerte entro un unico periodo di tempo.
  - Immettere il numero massimo di visualizzazioni desiderate per le offerte nel campo **al massimo <numero> impressioni** (sostituendo la variabile <numero> con l'effettivo numero massimo desiderato).

- Utilizzare l'elenco a discesa **al/all'** per specificare il periodo temporale in cui si desidera che il numero massimo di impressioni vengano presentate ai visitatori. Ad esempio, all'ora, al giorno.

Se non si inserisce un valore nei campi **Distribuisci in modo uniforme con...**, il server Interact rende le offerte disponibili in base alla procedura standard per questo canale interattivo.

8. Fare clic su **Abilita** per rendere attiva questa restrizione sull'offerta, nell'ambito dei parametri definiti.
9. Fare clic su **Salva e ritorna** per tornare alla scheda Restrizioni o **Salva e aggiungi un altro** per continuare ad aggiungere restrizioni sulle offerte.

## Modifica di una restrizione per cambiare la frequenza di presentazione di un'offerta

È possibile modificare il nome, la descrizione o le impostazioni di definizione di una restrizione.

### Procedura

1. Fare clic sulla scheda **Restrizioni** di un canale interattivo per visualizzare l'elenco di restrizioni.
2. Fare clic sul nome della restrizione che si desidera modificare.  
Viene visualizzata la finestra di dialogo **Aggiungi/Modifica restrizioni**.
3. Modificare il **Nome**, la **Descrizione** o le impostazioni di definizione della restrizione.
4. Fare clic su **Salva e ritorna** per tornare alla scheda **Restrizioni** oppure su **Salva e aggiungi un altro** per salvare le modifiche e aggiungere un'altra restrizione.

## Abilitazione o disabilitazione di una restrizione sull'offerta

Talvolta si desidera eseguire le offerte senza alcuna restrizione per una durata limitata. In questo caso, è possibile disabilitare e abilitare le restrizioni.

### Informazioni su questa attività

Le restrizioni sulle offerte sono definite con un intervallo di tempo durante il quale verranno utilizzate. Tuttavia, potrebbero esservi circostanze per cui si desidera impedire che la restrizione sull'offerta:

- Venga utilizzata senza ridefinire l'intervallo operativo
- Venga considerata del tutto

Si possono disabilitare e abilitare restrizioni sull'offerta mediante la casella di dialogo **Aggiungi/Modifica restrizione**.

### Procedura

1. Fare clic sul nome della restrizione che si desidera modificare sulla scheda **Restrizioni**.  
Viene visualizzata la casella di dialogo **Aggiungi/Modifica restrizione**.
2. Per disabilitare la restrizione sull'offerta, in modo che le offerte selezionate vengano proposte senza le restrizioni qui definite, fare clic su **Disabilita**.
3. Per abilitare la restrizione sull'offerta, fare clic su **Abilita**.
4. Fare clic su **Salva e ritorna** per tornare alla scheda Restrizioni oppure su **Salva e aggiungi un altro** per aggiungere un'altra restrizione.

## Cancellazione di una restrizione non più necessaria

È possibile cancellare una restrizione sull'offerta, se non è più necessaria.

### Informazioni su questa attività

**Nota:** non sarà possibile ripristinare una restrizione dopo averla cancellata.

### Procedura

1. Selezionare la casella di spunta accanto alle restrizioni che si vogliono cancellare.
2. Fare clic su **Elimina**.
3. Confermare la cancellazione.

---

## Utilizzo dei modelli di apprendimento per la selezione delle offerte

Interact dispone di un modulo di apprendimento integrato che monitora il comportamento in tempo reale dei visitatori per influenzare i diagrammi di flusso interattivi e scegliere le offerte da presentare. È inoltre possibile configurare le impostazioni di apprendimento per assegnare attributi a livello di canale interattivo, in modo che ciascun canale interattivo possa disporre della propria serie di modelli di apprendimento personalizzati. L'utilizzo di modelli di apprendimento personalizzati è noto anche come "apprendimento automatico".

Prima di poter utilizzare la funzione di Apprendimento automatico, è necessario abilitare globalmente l'apprendimento integrato per il proprio ambiente Interact. Per informazioni sull'abilitazione del modulo di apprendimento e per ulteriori informazioni sull'apprendimento in generale, consultare il manuale *IBM Interact Administrator's Guide*.

Mediante l'utilizzo della pagina Apprendimento automatico in Interact, è possibile creare, eliminare, modificare, abilitare o disabilitare un modello di apprendimento per un canale interattivo.

## Aggiunta di un modello di apprendimento per personalizzare le offerte per un visitatore

È possibile aggiungere i modelli di apprendimento per monitorare le azioni dei visitatori del sito Web. In base alle azioni precedenti dei visitatori, è possibile determinare le migliori offerte per loro.

### Informazioni su questa attività

È possibile modificare un modello di apprendimento facendo clic sul relativo nome nella scheda **Apprendimento automatico**.

È possibile eliminare un modello di apprendimento selezionando la casella di spunta accanto al nome e facendo clic sull'icona **Elimina**.

### Procedura

1. Fare clic sull'icona **Aggiungi modello** nella scheda **Apprendimento automatico** di un canale interattivo.  
Viene visualizzata la casella di dialogo **Aggiungi/Modifica modello di apprendimento**.
2. Immettere un **Nome** per il modello di apprendimento.

3. Immettere una **Descrizione** per il modello di apprendimento.  
Questa descrizione viene visualizzata nella scheda **Apprendimento automatico** per identificare questo modello di apprendimento.
4. Completare la definizione per il modello di apprendimento aggiungendo attributi dei visitatori all'elenco **Attributi predittivi di interesse**.  
Questo elenco specifica gli attributi dei visitatori che si desidera vengano monitorati da Interact per determinare le offerte migliori da proporre. Per una descrizione dettagliata dell'apprendimento e degli attributi di apprendimento, consultare *Interactbuilt-in learning overview* nel manuale *IBM Interact Administrator's Guide*.
5. Fare clic su **Abilita** per attivare questo modello di apprendimento nei parametri definiti.
6. Fare clic su **Salva e torna** per tornare alla scheda **Apprendimento automatico** o **Salva e aggiungi un altro** per continuare ad aggiungere modelli di apprendimento.

## Modifica di un modello di apprendimento

È possibile modificare i parametri del modello di apprendimento, ad esempio il nome, la descrizione e gli attributi visitatore.

### Procedura

1. Fare clic sulla scheda **Apprendimento automatico** di un canale interattivo per visualizzare l'elenco di modelli di apprendimento.
2. Fare clic sul nome del modello di apprendimento che si desidera modificare.  
Viene visualizzata la casella di dialogo **Aggiungi/Modifica modello di apprendimento**.
3. Opzionale: Modificare **Nome**, **Descrizione** o le impostazioni di definizione del modello di apprendimento.
4. Fare clic su **Salva e ritorna** per tornare alla scheda **Apprendimento automatico** oppure su **Salva e aggiungi un altro** per salvare le modifiche e aggiungere un altro modello di apprendimento.

## Eliminazione di un modello di apprendimento

Eliminare i modelli di apprendimento che non sono più utilizzati. non è possibile recuperare il modello di apprendimento dopo averlo eliminato.

### Informazioni su questa attività

non è possibile recuperare il modello di apprendimento dopo averlo eliminato.

Non è possibile eliminare un modello di apprendimento che non è utilizzato.

### Procedura

1. Selezionare la casella di spunta accanto al modello di apprendimento che si desidera eliminare. È possibile selezionare più modelli di apprendimento.
2. Fare clic su **Elimina**.
3. Confermare la cancellazione.

## Abilitazione e disabilitazione di un modello di apprendimento

Invece di eliminare un modello di apprendimento, è possibile disabilitarlo in modo che non sia disponibile in un canale di apprendimento. È possibile abilitare il modello di apprendimento quando si richiede che sia nuovamente disponibile nel canale di apprendimento.

### Procedura

1. Fare clic sul nome del modello di apprendimento che si desidera abilitare o disabilitare nella scheda **Apprendimento automatico**.  
Viene visualizzata la casella di dialogo **Aggiungi/Modifica modello di apprendimento**.
2. Opzionale: Fare clic su **Disabilita** per disabilitare il modello di apprendimento in modo che non sia più disponibile nel canale interattivo.
3. Opzionale: Fare clic su **Abilita** per abilitare il modello di apprendimento.
4. Fare clic su **Salva e torna** per tornare alla scheda **Apprendimento automatico** oppure fare clic su **Salva e aggiungi un altro** per creare un modello di apprendimento personalizzato.

---

## Utilizzo di messaggi attivati per inviare offerte a canali differenti

È possibile utilizzare i messaggi attivati per fornire offerte a un canale diverso da quello in cui è stata inviata la richiesta in Interact. Queste offerte vengono attivate da eventi utente predefiniti e pattern di evento.

In Interact, gli eventi vengono pubblicati per un ID del destinatario, che attiva una regola di notifica predefinita. I risultati della regola in un invio dell'offerta selezionata a questo ID destinatario in un canale in uscita differente. Il canale in entrata, che ha attivato questo messaggio, non riceve le offerte da Interact come risultato della pubblicazione dell'evento attivato. Tuttavia, la stessa offerta può ancora essere restituita al canale in entrata come il risultato delle chiamate alle API `getOffers` o `getOffersForMultipleInteractionPoints`.

Ci sono due tipi di trigger o punti di ingresso regola che vengono utilizzati nel flusso del processo dei messaggi attivati. Se il punto di ingresso è un pattern di evento, la regola viene elaborato quando la condizione viene soddisfatta. Se il punto di ingresso è un evento, la regola viene elaborato quando l'evento viene pubblicato.

Una volta attivato un punto di ingresso regola, le condizioni di idoneità definiscono le regole per lo specifico ID destinatario. È possibile selezionare un'idoneità a livello di destinatario e aggiungere condizioni basate su segmenti idonei, attributi del profilo e attributi della sessione.

Dalla scheda **Messaggi attivati**, è possibile impostare i criteri dell'offerta. È possibile scegliere tra la selezione automatica della migliore offerta successiva e la selezione dell'offerta migliore da un elenco di offerte. Se si sceglie **Seleziona automaticamente la migliore offerta successiva**, è possibile scegliere una zona per offerta. Se si scelgono tutte le zone, vengono utilizzate solo le regole strategiche che si applicano a tutte le zone. Se si sceglie una zona specifica, sono utilizzate solo le regole strategiche che corrispondono a quella zona. Se si sceglie **Seleziona l'offerta migliore dall'elenco**, è necessario aggiungere le offerte da cui Interact può scegliere quando l'offerta è attivata.

Dopo aver selezionato le offerte per i messaggi attivati, è possibile impostare i canali per tali offerte. Questi canali sono definiti in **Campaign | partitions | partition[n] | Interact | outboundChannels**. È anche possibile scegliere di inviare offre al **Canale preferito cliente**. È possibile aggiungere un fattore di ritardo per il canale in modo che vi sia sempre un ritardo, equivalente a questo intervallo di tempo specificato, tra l'esecuzione dell'evento o del pattern di evento e la consegna dell'offerta.

## Flusso di lavoro runtime dei messaggi attivati

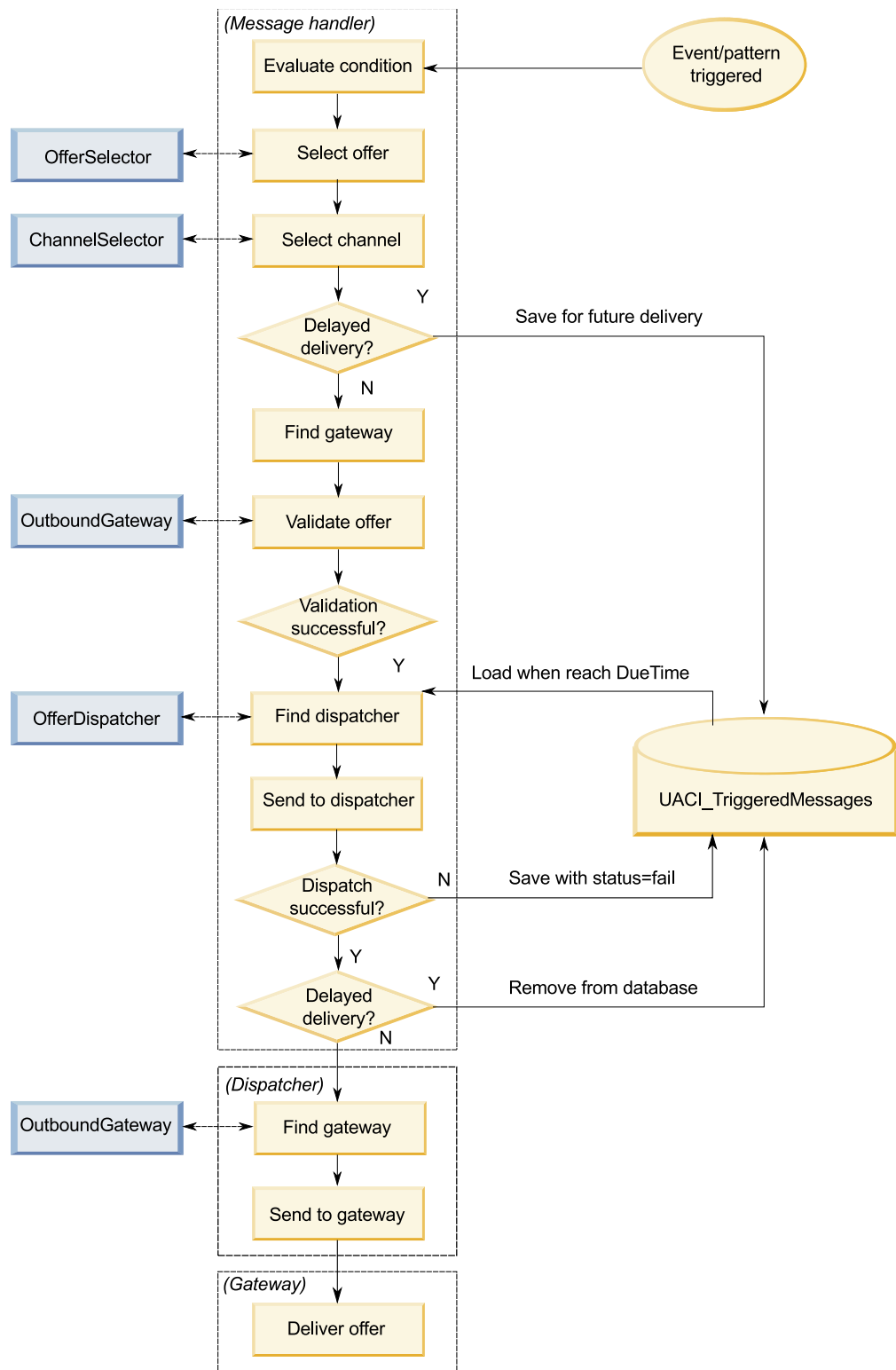
Il seguente flusso di lavoro di messaggi attivati si verifica al runtime di Interact.

1. Quando viene attivato l'evento o il pattern di evento, viene richiamato il gestore messaggi. Il gestore messaggi è un tipo di azione evento.
2. Il gestore messaggi valuta la condizione di idoneità del messaggio. Il risultato determina quale offerta viene consegnata e i gateway in uscita candidati per inviare l'offerta.
  - a. Se l'offerta è configurata per essere consegnata successivamente tramite il canale selezionato, viene resa persistente nella tabella `UACI_TriggeredMessages`.
  - b. In caso contrario, l'offerta viene consegnata immediatamente.
3. Il gestore messaggi, quindi, determina il dispatcher in base al canale.
4. Le informazioni dell'offerta e i dati della sessione vengono inoltrati al dispatcher.
5. Il dispatcher aggiunge l'offerta in una coda per il gateway selezionato.
6. Quando il lato utente, che può o meno essere eseguito in una JVM differente se il dispatcher è una coda JMS, riceve l'offerta, richiama i gateway per inviare l'offerta.
7. Periodicamente, un thread controlla il database per le offerte ritardate, le carica per la consegna e invia le offerte ai dispatcher corrispondenti ai canali che sono stati determinati nello step 2.

Se si verifica un errore negli elementi 1 – 5 o 7, l'offerta viene resa persistente nel database con lo stato contrassegnato come FAIL. Se non si verifica alcun errore, l'offerta viene considerata come consegnata correttamente.

Se si verifica un errore nello step 6, la gestione dipende dall'implementazione dell'utente e/o del gateway. Tuttavia, se anche l'utente è in esecuzione nello stesso server delle applicazioni, viene registrato un errore.





## Creazione di un messaggio attivato per inviare offerte a canali differenti

Utilizzare la seguente procedura per creare un messaggio attivato per inviare offerte tramite canali diversi dal canale in entrata.

## Procedura

1. Dalla scheda **Messaggi attivati** nel canale interattivo, fare clic su **Aggiungi messaggio attivato** per creare un messaggio attivato.
2. Fare clic sull'icona **Trigger** nel diagramma di flusso per definire i trigger per la consegna dell'offerta. È possibile scegliere tra due tipi di trigger; pattern di evento ed evento. Se si sceglie un trigger pattern di evento, la regola viene elaborata quando la condizione pattern di evento viene soddisfatta. Se si sceglie un trigger evento, la regola viene elaborata quando viene pubblicato l'evento. Per ogni tipo di trigger, è necessario scegliere un trigger dall'elenco predefinito.
3. Successivamente, fare clic sull'icona **Idoneità** per impostare le condizioni di idoneità per i messaggi attivati. Una condizione di idoneità determina quale azione viene intrapresa dopo che la condizione viene soddisfatta. Le azioni che vengono intraprese includono quale metodo di selezione dell'offerta viene utilizzato e quale canale viene utilizzato per la consegna dell'offerta. Ogni regola di idoneità viene valutata su true o false. Se non si immettono condizioni di idoneità per un ramo, l'idoneità è sempre true.

Scegliere un livello destinatario per la condizione di idoneità.

Fare clic su **Aggiungi** per aggiungere una condizione. Come tipo di condizione è possibile scegliere da segmenti idonei, attributi profilo e attributi sessione. I segmenti idonei consentono di includere qualsiasi segmento nella condizione di idoneità associato a questo canale interattivo e livello destinatario, se specificato. Gli attributi profilo consentono di includere qualsiasi dato del profilo nella propria condizione di idoneità. Se è specificato un livello destinatario, sono disponibili tutti i campi nella tabella profili di base associata. In caso contrario, sono disponibili tutti i campi in tutte le tabelle profili di base associate. Gli attributi sessione consentono di immettere qualsiasi parametro sessione da passare al motore Interact mediante il metodo startSession. Quindi, scegliere un oggetto, operatore, valore e una condizione e/o.

**Nota:** quando il tipo di condizione è stringa e il valore è letterale stringa, è necessario racchiudere tra virgolette ("" ) il testo immesso per **Valore**. Se il valore è numerico o variabile, non deve essere racchiuso tra virgolette. Ad esempio, se il **Tipo di condizione** è attributo profilo e l'**Oggetto** è COUNTRY è possibile utilizzare USA per il **Valore**.

**Nota:** Interact non supporta attualmente la sintassi TABLE.DIMENSION\_FIELD >=/< SCALAR. Interact supporta gli operatori IN e NOT IN per i campi della tabella dimensioni. Questa sintassi non è supportata perché i valori in un campo della tabella dimensioni sono di solito una raccolta e sarebbe fuorviante confrontare automaticamente una raccolta di valori potenzialmente diversi con un valore singolo.

**Nota:** è possibile annullare l'associazione della tabella profili dal canale interattivo anche se gli attributi profilo vengono utilizzati nella regola di idoneità del messaggio attivato.

Al termine, fare clic su **Applica**.

È possibile fare clic sul segno più (+) sopra l'icona **Idoneità** per aggiungere più condizioni di idoneità per livelli destinatario differenti.

4. Fare clic sull'icona **Offerta** per determinare le impostazioni per le offerte che vengono inviate ai clienti. È possibile selezionare **Seleziona automaticamente la migliore offerta successiva** o **Seleziona l'offerta migliore dall'elenco**.

Se si sceglie **Seleziona automaticamente la migliore offerta successiva**, è possibile scegliere una zona per un'offerta. Qualsiasi zona si applica a tutte le zone così come a qualsiasi zona specifica assegnata nella scheda **Riepilogo**. Se

si sceglie una qualsiasi zona, vengono utilizzate solo le regole strategiche che si applicano a tutte le zone. Se si sceglie una zona specifica, sono utilizzate solo le regole strategiche che corrispondono a quella zona. Una volta scelta la zona, fare clic su **Applica**.

Se si sceglie **Seleziona l'offerta migliore dall'elenco**, fare clic su **Aggiungi** per creare un elenco di offerte per questo ramo di messaggi attivati. Per ogni offerta, scegliere un nome offerta dall'elenco di offerte predefinito e impostare un punteggio marketer per tale offerta. Una volta creato l'elenco di offerte, fare clic su **Applica**.

5. Fare clic sull'icona **Canale** per impostare i canali per la consegna dell'offerta. Quindi, fare clic su **Aggiungi** per creare un canale. Selezionare un nome canale dall'elenco predefinito. I canali sono definiti in **Campaign | partitions | partition[n] | Interact | outboundChannels**. È anche possibile scegliere **Canale preferito cliente** per inviare l'offerta attraverso il canale che il cliente ha indicato come canale preferito. Per utilizzare **Canale preferito cliente**, è necessario aggiungere una colonna alla tabella del database dei profili con le informazioni sul canale preferito per i clienti. Se si desidera utilizzare **Canale preferito cliente**, per il proprio canale, è necessario creare un parametro **profileChannelAttribute**.

È possibile aggiungere un ritardo fisso per la consegna dell'offerta. Se impostato, la consegna viene sempre ritardata dell'intervallo di tempo determinato a partire dal punto di esecuzione runtime di questo messaggio attivato. Se è selezionato più di un canale, l'ordine dei canali nell'elenco è l'ordine in cui i canali vengono considerati durante l'esecuzione.

Una volta creati i canali, fare clic su **Applica**.

6. Fare clic su **Salva** una volta immessi i rami di messaggi attivati.


---

## Utilizzo dei segmenti smart per perfezionare le offerte

Interact utilizza segmenti smart nelle regole di trattamento per assegnare offerte ai visitatori. A differenza dei segmenti strategici, è possibile creare segmenti smart solo in sessioni Campaign. Per creare segmenti smart, occorre utilizzare diagrammi di flusso interattivi.

Dopo aver creato i segmenti smart, è possibile organizzarli come si organizzano i segmenti strategici.

Quando si utilizzano i segmenti nella pagina Segmenti di Campaign, è possibile

distinguere i segmenti smart mediante la seguente icona: .

## Creazione di una sessione Campaign per i diagrammi di flusso interattivi

I diagrammi di flusso interattivi sono disponibili solo in sessioni Campaign. È necessario creare almeno una sessione per i diagrammi di flusso interattivi. Utilizzare per la sessione la stessa politica di sicurezza utilizzata per il canale interattivo associato ai diagrammi di flusso nella sessione.

Le sessioni possono contenere una combinazione di diagrammi di flusso batch e interattivi. Se la sessione contiene entrambi i tipi di diagrammi di flusso e si fa clic sull'icona **Esegui** e si seleziona **Esegui tutto** nella pagina Riepilogo sessioni, vengono eseguiti solo i diagrammi di flusso batch.

Non è possibile eseguire i diagrammi di flusso interattivi dall'ambiente di progettazione, è possibile eseguire solo esecuzioni di test.

## Definizione di un diagramma di flusso interattivo per la segmentazione dei visitatori

I diagrammi di flusso interattivi forniscono la logica di segmentazione per l'interazione. Quando viene creata una sessione di runtime di un visitatore, l'ambiente di runtime acquisisce tutte le informazioni del profilo disponibili per il visitatore e le esegue in tutti i diagrammi di flusso interattivi associati al canale interattivo. Questo filtro colloca il visitatore in zero o più segmenti smart. L'ambiente di runtime utilizza questi segmenti per presentare le offerte definite dalle regole di trattamento.

È possibile eseguire nuovamente le informazioni di profilo in tutti i diagrammi di flusso utilizzando un evento con l'azione Attiva risegmentazione.

È possibile creare diagrammi di flusso interattivi solo all'interno di sessioni Campaign.

Per informazioni dettagliate sulla creazione di diagrammi di flusso interattivi, consultare Capitolo 3, "Diagrammi di flusso interattivi", a pagina 87.

---

## Definizione di offerte interattive in tempo reale per i visitatori

In base ai modelli di offerta definiti in Campaign, è possibile impostare offerte interattive in tempo reale che Interact presenta ai visitatori.

**Importante:** Interact attualmente non supporta gli elenchi di offerte.

### Requisiti del modello dell'offerta per Interact

Quando si definiscono i modelli dell'offerta da utilizzare quando si creano offerte interattive, tenere presente i seguenti requisiti:

- È necessario abilitare gli attributi dell'offerta ID punto di interazione (IPID) e Nome punto di interazione per tutte le offerte utilizzate da Interact. Questi attributi devono esistere e vengono popolati automaticamente durante l'esecuzione, sovrascrivendo eventuali attributi IPID o Nome IP definiti dall'utente. L'attributo IPID è l'ID interno, mentre Nome IP è il nome del punto di interazione associato all'offerta. Questi dati sono obbligatori per il reporting.
- Se non si abilita **Consenti l'utilizzo delle offerte create da questo modello nelle interazioni in tempo reale** quando si definisce il modello di offerta, è comunque possibile utilizzare le offerte definite da questo modello con le regole di trattamento. La soppressione dell'offerta è disponibile all'utilizzo con le offerte. Tuttavia, Interact non è in grado di includere quelle offerte nei report.
- Se il modello dell'offerta contiene la data di validità e la data di scadenza dell'offerta, è possibile definire le date in base alla **Data di esecuzione del diagramma di flusso**. Ad esempio, è possibile impostare come data di validità dell'offerta la data di esecuzione del diagramma di flusso. L'offerta può quindi scadere un determinato numero di giorni dopo la data di validità. Per i diagrammi di flusso interattivi, la **Data di esecuzione del diagramma di flusso** è la data in cui l'ambiente di runtime consiglia l'offerta al touchpoint per la presentazione.

## Offerte e convenzioni di denominazione

Quando si associano le offerte presenti in Campaign alle offerte sul touchpoint, tenere presente le informazioni disponibili per essere utilizzate come parte delle convenzioni di denominazione. Ad esempio, per un facile riferimento si potrebbe voler salvare tutti gli annunci del banner in file che hanno lo stesso nome del codice offerta.

## Offerte e regole di trattamento

Quando si modificano le offerte utilizzate nelle regole di trattamento, incluso il ritiro delle offerte, è necessario rieseguire la distribuzione di tutti i canali interattivi associati al gruppo di server. Le modifiche divengono attive quando viene rieseguita la distribuzione dei canali interattivi nel gruppo di server.

## Offerte e API di Interact

Quando vengono create le offerte, l'API di Interact può fare riferimento alle seguenti informazioni dell'offerta:

- Attributi personalizzati dell'offerta
- Codice offerta
- Descrizione dell'offerta
- Data di validità dell'offerta
- Data di scadenza dell'offerta
- Nome dell'offerta
- Codice di trattamento dell'offerta

Quando si crea una chiamata `postEvent` che registra l'accettazione o il rifiuto dell'offerta, è necessario includere il codice di trattamento dell'offerta. Tuttavia, se si abilita la funzione di tracciamento della risposta delle sessioni incrociate, è possibile associare il codice trattamento, il codice offerta o un codice personalizzato al proprio ambiente. Per ulteriori dettagli sul tracciamento della risposta delle sessioni incrociate, consultare il manuale *Interact Administrator's Guide*.

È possibile utilizzare la classe `NameValuePair` dell'API di Interact per definire o recuperare i dati da attributi personalizzati dell'offerta.

## Creazione di modelli di offerta per Interact

Utilizzare i modelli di offerta per creare offerte in tempo reale contenenti informazioni coerenti sul segmento destinatario. I modelli di offerta vengono creati in Campaign e vengono utilizzati in Interact.

### Procedura

1. Seguire le istruzioni contenute nel manuale *Campaign Administrator's Guide* con le seguenti eccezioni.
2. Step 1 di 3: metadati, selezionare la casella di spunta **Consenti l'utilizzo delle offerte create da questo modello nelle interazioni in tempo reale**.
3. Step 3 di 3: valori predefiniti, definire i valori predefiniti per **ID punto di interazione** e **Nome punto di interazione**.

È possibile immettere qualsiasi numero intero per il valore predefinito di **ID punto di interazione**, e qualsiasi stringa per il **Nome punto di interazione**. I valori vengono popolati automaticamente con i dati corretti dall'ambiente runtime; tuttavia, l'ambiente di progettazione richiede un valore predefinito.

## Utilizzo della soppressione di offerte in tempo reale per ottimizzare le offerte del visitatore

La soppressione di offerte è un altro modo per ottimizzare le offerte che Interact presenta ai visitatori. Definire le regole della soppressione di un'offerta quando si desidera impedire ad un'offerta altrimenti idonea di essere visualizzata nuovamente da un visitatore perché: ha accettato o rifiutato l'offerta; oppure gli viene presentata l'offerta per un numero di volte superiore a quello specificato.

Ad esempio, è possibile presentare un'offerta di computer tablet a prezzo scontato a un visitatore che rifiuta l'offerta. Se si è giunti alla conclusione che il visitatore non è più interessato ai computer tablet, è possibile eliminare tale offerta per quel visitatore per i 30 giorni successivi. Inoltre, se si ritiene che un utente che rifiuta i computer tablet non sarà interessato neanche agli smart phone, è possibile eliminare le offerte correlate per lo stesso periodo di tempo.

È anche possibile fornire un periodo di tempo al termine del quale quel visitatore potrà nuovamente beneficiare dell'offerta. Un limite di tempo per l'eliminazione garantisce che, trascorso un determinato intervallo di tempo, l'offerta sarà di nuovo visibile per il visitatore.

Interact applica la soppressione dell'offerta in tempo reale, una volta completata la personalizzazione dell'offerta per il visitatore. Ogni offerta idonea viene confrontata con l'elenco Soppressione offerte prima di essere presentata e le offerte che trovano corrispondenza vengono omesse dall'elenco di offerte idonee per il visitatore in questione.

È possibile definire le regole di soppressione delle offerte per qualsiasi offerta in base a un modello di offerta se è selezionata l'opzione **Consenti l'utilizzo delle offerte create da questo modello nelle interazioni in tempo reale**.

### Regole per la soppressione delle offerte in tempo reale

La configurazione della soppressione delle offerte in tempo reale in IBM Interact implica la definizione di aspetti quali come gestire l'offerta se il visitatore la ha accettata o l'ha rifiutata in precedenza, se al visitatore l'offerta è stata presentata più di un numero di volte specificato o se si tratta di un'offerta che è già stata soppressa.

Quando Interact valuta un'offerta per presentarla a un visitatore, viene eseguita la personalizzazione dell'offerta come di consueto e ogni offerta idonea viene confrontata con l'elenco di soppressione delle offerte per verificare se vi è corrispondenza. Se l'offerta corrisponde, ma non viene presentata al visitatore, ma gli viene presentata un'altra offerta corrispondente.

Nella seguente tabella vengono descritti i metodi con cui Interact può sopprimere un'offerta.

Tabella 8. Regole di soppressione dell'offerta

Regola	Descrizione
Accettazione offerta	<p>L'accettazione dell'offerta indica che per un'offerta è stata ricevuta una risposta che è registrata come risposta di accettazione. Per impostazione predefinita, la risposta di un visitatore può attivare un'azione "accetta" per un'offerta, ma è possibile specificare tipi di risposta come azioni di accettazione.</p> <p>Quando si definisce un'offerta per l'interazione in tempo reale, la soppressione dell'offerta che si basa sull'accettazione è definita nella sezione <b>All'accettazione dell'offerta</b>.</p> <p>L'elenco completo dei tipi di risposta disponibili per la soppressione della regola è definito nella tabella UA_UsrResponseType nelle tabelle del sistema IBM Campaign. Per i dettagli, consultare <i>IBM Campaign Administrator's Guide</i>.</p>
Rifiuto offerta	<p>Il rifiuto di un'offerta indica che per un'offerta è stata ricevuta una risposta che è registrata come risposta di rifiuto. Per impostazione predefinita, la risposta di un visitatore può attivare un'azione "rifiuta" per un'offerta, ma è possibile specificare tipi di risposta come azioni di rifiuto.</p> <p>Quando si definisce un'offerta per l'interazione in tempo reale, la soppressione dell'offerta che si basa sul rifiuto è definita nella sezione <b>Al rifiuto dell'offerta</b>.</p> <p>L'elenco completo dei tipi di risposta disponibili per la soppressione della regola è definito nella tabella UA_UsrResponseType nelle tabelle del sistema IBM Campaign. Per i dettagli, consultare <i>IBM Campaign Administrator's Guide</i>.</p>
Stanchezza offerta	<p>Quando un'offerta è stata presentata ad un visitatore un numero specifico di volte, viene eliminata per evitarne il logorio, che si verifica quando un'offerta è stata vista così tante volte che non ci si fa più caso.</p> <p>Quando si definisce un'offerta per l'interazione in tempo reale, la soppressione dell'offerta, che si basa sul numero di volte in cui è stata presentata, viene definita nella sezione <b>Alla presentazione dell'offerta</b>.</p>

Tabella 8. Regole di soppressione dell'offerta (Continua)

Regola	Descrizione
Soppressione dell'offerta correlata	<p>Per la soppressione dell'offerta (<b>All'accettazione dell'offerta, Al rifiuto dell'offerta o Alla presentazione dell'offerta</b>), è anche possibile sopprimere altre offerte correlate all'offerta corrente. Un'offerta è correlata se l'attributo dell'offerta (definito nel modello dell'offerta) ha un valore corrispondente all'offerta che si sta eliminando.</p> <p>Ad esempio, è possibile eliminare un'offerta che è stata accettata dai visitatori in cui l'attributo "Guadagno medio risposta" è minore di \$100. Eliminando altre offerte che si basano su questo attributo che ha lo stesso valore, è possibile eliminare altre offerte di basso valore per lo stesso visitatore.</p> <p>Se un'offerta è correlata ad altre offerte che sono state accettate, rifiutate o presentate troppe volte, non viene più presentata.</p> <p>Tenere presenti le pratiche riportate di seguito relative alla corrispondenza degli attributi.</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Se una regola dell'offerta definisce sia un nome attributo che un valore attributo, le offerte con lo stesso attributo, il cui valore corrisponde al valore configurato, vengono eliminate per la durata configurata.</li> <li>• Se una regola dell'offerta ha solo un nome attributo, tutte le offerte con lo stesso attributo, il cui valore corrisponde al valore dell'offerta inviata, vengono eliminate per la durata configurata.</li> </ul> <p>Se un'offerta non è associata a un canale interattivo, le relative regole di soppressione dell'offerta non verranno distribuite con il canale interattivo. Perché la soppressione dell'offerta correlata funzioni tra i canali interattivi, l'offerta per cui è definita la regola di soppressione deve essere presente in una regola di trattamento per tutti i canali interattivi a cui deve essere distribuita la regola di soppressione.</p>

Per ciascuna delle regole descritte in precedenza, se lo si desidera, è possibile applicare un limite di tempo per l'eliminazione dell'offerta, in modo che questa venga eliminata per un numero specificato di giorni. Se non si fornisce un limite di tempo, l'offerta viene eliminata in modo permanente per il visitatore in questione.



---

## Uso delle regole di trattamento

Le regole di trattamento sono le linee guida principali utilizzate da Interact per presentare le offerte. Le regole di trattamento consentono di assegnare le offerte a segmenti smart in base alla zona. È anche possibile aggiungere un punteggio marketing a ciascuna regola per aggiungere un peso all'offerta nel motore di apprendimento.

Esistono diverse funzioni facoltative che è possibile utilizzare per influenzare ulteriormente o ignorare le regole di trattamento. Per ulteriori informazioni sull'utilizzo delle offerte di Interact, consultare il manuale *Interact Administrator's Guide*.

Le regole di trattamento sono organizzate in base a segmenti smart. È possibile assegnare il numero desiderato di offerte a ciascun segmento. Dopo aver assegnato le offerte a un segmento, è possibile definire una zona in cui l'offerta è applicabile. È possibile assegnare la stessa offerta allo stesso segmento più volte e assegnarla a zone diverse.

Se si elimina un segmento smart o si ritira un'offerta, Campaign disabilita qualsiasi regola di trattamento che contiene tale segmento od offerta.

I segmenti smart sono associati a celle all'interno di una campagna. È possibile modificare i codici cella associati a ciascun segmento smart dalla scheda della strategia di interazione.

È necessario selezionare le offerte create da un modello di offerta con **Consenti l'utilizzo delle offerte create da questo modello nelle interazioni in tempo reale** abilitato. In caso contrario, vengono generati dati del report non precisi.

Le regole di trattamento sono definite nella scheda della strategia di interazione di una campagna. È possibile copiare strategie di interazione da una campagna ad un'altra utilizzando l'icona Copia strategia di interazione all'inizio della scheda.

### Idoneità dell'offerta

Le regole di trattamento sono il primo livello di metodi che Interact utilizza per determinare le offerte idonee per un visitatore. Interact dispone di diverse funzioni facoltative che è possibile implementare per arricchire le assegnazioni delle offerte ai visitatori.

Nel seguente elenco vengono visualizzate le funzioni facoltative in Interact che è possibile utilizzare per arricchire le assegnazioni delle offerte ai visitatori.

- Soppressione dell'offerta
- Offerte globali
- Assegnazioni di offerte individuali
- Annullamento punteggi
- Apprendimento

Prima di creare le regole di trattamento, verificare con l'amministratore di Interact quali funzioni di idoneità dell'offerta sono disponibili. Ad esempio, se si utilizza una tabella di sovrascrittura del punteggio per sovrascrivere il punteggio di marketing, potrebbe non essere necessario modificare i punteggi di marketing predefiniti per tutte le regole di trattamento.

Per ulteriori informazioni sulle funzioni di idoneità dell'offerta, consultare il manuale *Interact Administrator's Guide*.

## Punteggio marketing

Ogni regola di trattamento contiene un punteggio di marketing, rappresentato dall'indicatore. Il punteggio predefinito è 50. Maggiore è il punteggio, maggiore è la probabilità che Interact selezioni l'offerta da consigliare. In base alla modalità di configurazione delle regole di trattamento in più campagne, è possibile che più offerte siano assegnate agli stessi segmenti smart.

Interact utilizza il punteggio di marketing per determinare l'offerta da visualizzare se sono disponibili più offerte per una singola richiesta. Ad esempio, se per una richiesta di offerta occorre scegliere tra l'offerta A con il punteggio di marketing 30 e l'offerta B con il punteggio di marketing 80, Interact presenta l'offerta B.

Se due o più offerte con il punteggio più alto, hanno lo stesso punteggio, Interact spezza il legame tra le offerte effettuando una selezione casuale tra le offerte corrispondenti. Ciò aiuta ad assicurare che un singolo visitatore che interagisce nella stessa zona più volte abbia maggiori probabilità di visualizzare delle offerte differenti a ogni interazione. È possibile, se lo si desidera, modificare questo comportamento modificando la proprietà di configurazione Interact | offerServing | offerTieBreakMethod. Consultare l'appendice sulle "Interact Proprietà di configurazione al runtime nel manuale *Interact Administrator's Guide per i dettagli* .

Se si assegna la stessa offerta allo stesso segmento con punteggi diversi, ad esempio, due diverse campagne possono creare regole di trattamento per lo stesso canale interattivo, Interact usa il punteggio più alto.

È anche possibile definire il punteggio di marketing utilizzando le opzioni avanzate per la regola di trattamento. È possibile creare un'espressione utilizzando le macro IBM , gli attributi dell'offerta, le variabili di sessione, le tabelle dimensionali e altri valori del profilo di un cliente per definire il punteggio di marketing.

È possibile ignorare eventuali modifiche apportate al punteggio marketing nella scheda della strategia di interazione fornendo i dati in una tabella di annullamento dei punteggi. Mediante una tabella di sovrascrittura dei punteggi, è possibile importare facilmente i punteggi generati in IBM PredictiveInsight, Contact Optimization o in altri software di modeling. Nella tabella di annullamento dei punteggi, è possibile definire punteggi superiori a 100.

Se si abilita l'apprendimento integrato, i punteggi di marketing vengono utilizzati negli algoritmi di apprendimento.

Per i dettagli sull'utilizzo della tabella di sovrascrittura dei punteggi, consultare il manuale *Interact Administrator's Guide*.

## Opzioni avanzate delle regole di trattamento

È possibile migliorare le regole di trattamento mediante le opzioni avanzate. È possibile aggiungere un'espressione per determinare se la regola di trattamento è applicabile o per annullare il punteggio marketing.

## Regole di trattamento per offerte esterne ai diagrammi di flusso interattivo

Scrivere le espressioni per l'idoneità delle offerte direttamente all'interno delle regole di trattamento per controllare in che modo designare le offerte all'esterno dei diagrammi di flusso interattivi. Alcune regole possono avere una gestione più semplice a questo livello piuttosto che a livello di segmentazione.

Ad esempio, si potrebbe scrivere l'espressione `offer.dynamic.ownProductX='yes'`, ossia, se l'attributo dell'offerta `ownProductX` è `yes`, utilizzare questa regola di trattamento. In questo esempio, si potrebbe includere un'offerta specifica oppure avere un punteggio diverso per l'offerta per le persone già proprietarie del prodotto X. È possibile creare delle regole di trattamento specifiche, ad esempio assegnando offerte specifiche basate sugli attributi dell'offerta oppure sul giorno della settimana.

## Regole di trattamento per regolare i punteggi di marketing

È possibile inoltre scrivere le espressioni per definire o regolare il punteggio di marketing.

Ad esempio, `profileTable.dimensionTable.scoreAdj * MarketerScore`, che moltiplica il valore della colonna `scoreAdj` al punteggio di marketing corrente definito dall'indicatore per la regola di trattamento.

## Utilizzo della scheda Strategia di interazione

La scheda della strategia di interazione è la posizione nella campagna in cui si assegnano offerte per le interazioni in tempo reale. Quando si crea la scheda della strategia di interazione, assegnarla a un canale interattivo.

È possibile creare il numero di campagne contenenti le schede della strategia di interazione richiesto dalla propria organizzazione. Ad esempio, se si dispone di una campagna per nuovi conti correnti e un'altra per prestiti per auto, entrambe possono fare riferimento allo stesso canale interattivo per il call center. Non è possibile copiare o spostare le schede della strategia di interazione.

**Nota:** è possibile creare una scheda della strategia di interazione per canale interattivo per campagna. Se si dispone di tre canali interattivi, è possibile disporre di un massimo di tre schede della strategia di interazione in una singola campagna e a ciascuna di queste schede deve essere assegnato un canale interattivo differente.

La scheda della strategia di interazione contiene due sezioni principali, l'area di distribuzione e l'area delle regole di trattamento. L'area di distribuzione mostra lo stato della distribuzione delle regole di trattamento. Le regole di trattamento consentono di assegnare le offerte ai segmenti.

È possibile utilizzare la **Ricerca rapida** per cercare zone, segmenti e alberi di offerte sulla pagina Strategia interattiva. È anche possibile utilizzare la funzionalità **Filtro avanzato** per cercare le zone.

## Campagne con schede della strategia di interazione

La scheda riepilogo delle campagne mostra i segmenti e le offerte associati alla campagna. Le offerte aggiunte alla campagna dalle regole di trattamento vengono

visualizzate nella scheda riepilogo della campagna solo se vengono soddisfatte tre condizioni. In primo luogo, è necessario distribuire la strategia di interazione. Quindi, occorre configurare il modulo della cronologia dei contatti e delle risposte per trasferire i dati dall'ambiente runtime all'ambiente di progettazione. Infine, il trasferimento dei dati dall'ambiente runtime all'ambiente di progettazione deve essere completato. Ad esempio, configurare il modulo della cronologia dei contatti e delle risposte in modo che venga eseguito ogni due ore. Quindi, aggiungere una scheda della strategia di interazione alla campagna. Le offerte non vengono visualizzate nella scheda di riepilogo della campagna. Distribuire, quindi, la scheda della strategia di interazione. Le offerte ancora non vengono visualizzate nella scheda di riepilogo della campagna. Due ore dopo, quando il modulo della cronologia dei contatti e delle risposte ha terminato il trasferimento dei dati successivo, le offerte vengono visualizzate nella scheda di riepilogo della campagna.

I segmenti smart non vengono visualizzati nella scheda riepilogo della campagna.

### **Creazione di una scheda della strategia di interazione**

È possibile creare una scheda della strategia di interazione durante la creazione di una campagna o durante la visualizzazione della scheda **Riepilogo** di una campagna esistente.

#### **Prima di iniziare**

È necessario creare un canale interattivo prima di creare le schede della strategia di interazione.

#### **Procedura**

1. È possibile aggiungere una scheda della strategia di interazione a una campagna in uno dei seguenti modi:
  - Quando si crea una campagna, fare clic su **Salva e aggiungi una strategia di interazione**.
  - Quando si visualizza la scheda **Riepilogo** di una campagna esistente, fare clic sull'icona **Aggiungi una strategia di interazione**.Viene visualizzata la pagina della nuova strategia di interazione.
2. Immettere un **Nome** ed una **Descrizione** per la scheda della strategia di interazione.
3. Selezionare il **Canale interattivo** per la scheda della strategia di interazione.
4. Fare clic su **Salva e crea regole di trattamento**. Facendo clic su **Salva e crea regole di trattamento** si entra nella strategia di interazione nella modalità di modifica, dove è possibile fare o salvare modifiche. Consultare “Aggiunta o modifica di una regola di trattamento” a pagina 67 per informazioni sull'aggiunta e la modifica delle regole di trattamento.
5. Fare clic su **Salva e esci** dopo aver finito di creare le regole di trattamento o su **Annulla** per uscire dalla modalità di modifica della strategia di interazione e ritornare nella scheda di strategia di interazione in modalità di sola lettura.

#### **Risultati**

È possibile modificare il nome e la descrizione della strategia di interazione successivamente facendo clic sull'icona **Modifica proprietà**. Non è possibile modificare il canale interattivo al quale è associata la strategia di interazione.

È possibile modificare una scheda della strategia di interazione in seguito facendo clic sull'icona **Modifica strategia**.

È possibile eliminare una strategia di interazione facendo clic sull'icona **Elimina strategia di interazione**. La possibilità di eliminare la strategia di interazione dipende dallo stato di distribuzione del canale interattivo associato a questa scheda della strategia di interazione.

### **Visualizzazione di una scheda della strategia di interazione**

Quando una campagna possiede una o più schede di strategia di interazione associate ad essa, è possibile visualizzare ogni scheda per consultare le impostazioni correnti e dettagliate e lo stato di distribuzione della strategia di interazione ed è inoltre possibile contrassegnare la strategia di interazione per la distribuzione senza dover passare alla modalità automatica. In questa sezione vengono indicate le informazioni che è possibile visualizzare in modalità di sola visualizzazione.

### **Informazioni canali interattivi**

Il campo **Per il canale interattivo** visualizza il canale interattivo con il quale questa scheda di strategia dell'interazione viene associata. Fare clic sul nome del canale interattivo per andare direttamente alla scheda riepilogo del canale interattivo associato.

### **Informazioni sulla ricerca rapida**

La funzionalità Ricerca rapida è abilitata per zone, segmenti e alberi di offerte sulla scheda Strategia interattiva. Inoltre, la funzionalità Filtro avanzato è abilitata per le zone.

### **Informazioni sulla distribuzione**




Esistono due campi nella scheda della strategia di interazione che forniscono informazioni sulla distribuzione:

- Stato della distribuzione. Il pulsante **Stato di distribuzione** indica lo stato corrente della scheda della strategia di interazione, ad esempio Non ancora distribuito, Distribuito, la data dell'ultima distribuzione, la data dell'ultimo annullamento della distribuzione e così via.
- Azione di distribuzione. Fare clic sul pulsante azione di distribuzione per specificare un'azione da eseguire con questa strategia di interazione, in base allo stato corrente. Le scelte includono:
  - **Contrassegna per la distribuzione**. Se lo stato è "Non ancora distribuito", è possibile fare clic su questo pulsante per contrassegnare la strategia di interazione per la distribuzione.
  - **Contrassegna per l'annullamento della distribuzione**. Se lo stato è "Distribuito", è possibile fare clic su questo pulsante per contrassegnare la strategia di interazione per l'annullamento della distribuzione.
  - **Annulla la richiesta di distribuzione**. Se si è fatto clic su **Contrassegna per la distribuzione**, è possibile annullare questa richiesta facendo clic su questo pulsante.
  - **Annulla la richiesta di annullamento della distribuzione**. Se si è fatto clic su **Contrassegna per l'annullamento della distribuzione**, è possibile annullare questa richiesta facendo clic su questo pulsante.

## Visualizzazione delle regole di trattamento

La scheda della strategia di interazione contiene un elenco completo delle regole di trattamento disponibili per la strategia. È possibile utilizzare questo elenco per visualizzare le regole di trattamento nei seguenti modi:

*Tabella 9. Opzioni di visualizzazione della strategia di interazione. Opzioni di visualizzazione della strategia di interazione*

Opzione di visualizzazione	Descrizione
Visualizza tramite menu	Consente di visualizzare l'elenco delle regole di trattamento raggruppate per segmento (insieme alle zone, offerte e altre opzioni per questo segmento) o raggruppate per zona (insieme ai segmenti, offerte e altre opzioni per questa zona).
Icona impostazioni di apprendimento automatico cella (  )	Fare clic su questa icona per consultare una vista in sola lettura delle impostazioni di apprendimento automatico per questo segmento.  Questa icona è disponibile in modalità di sola lettura soltanto quando si sta visualizzando per segmento.
Icona per la visualizzazione del report Prestazioni cella interattiva (  )	Fare clic su questa icona per visualizzare il report Prestazioni cella interattiva per offerta per questo segmento.
Filtraggio delle colonne per omettere valori specifici	Per impostazione predefinita, la tabella mostra tutti i valori per i segmenti o le zone specifiche. Se una intestazione colonna viene accompagnata dall'icona di filtro (  ), è possibile fare clic sull'icona per selezionare soltanto gli elementi specifici per tipo che si desidera visualizzare. Consultare "Filtraggio tabelle nei prodotti IBM " a pagina 122 per ulteriori informazioni sull'utilizzo dei filtri colonna.
Impostazioni regola di trattamento in sola lettura	Per tutte le altre informazioni sulle regole di trattamento, incluso <b>Abilitato</b> , <b>Punteggio marketer</b> , <b>Opzioni avanzate</b> e <b>Attributi offerta</b> , è possibile visualizzare le informazioni (o fare clic sulle icone per visualizzare informazioni aggiuntive) come durante la creazione delle regole di trattamento stesse, con la restrizione che tutte le informazioni sono in sola lettura e non possono essere modificate.

Per modificare le informazioni sulla scheda strategia di interazione, fare clic sull'icona **Modifica strategia** per entrare nella modalità di modifica.

### Attività correlate:

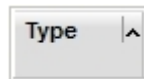
"Elenco tabelle nei prodotti IBM " a pagina 67

## Elenco tabelle nei prodotti IBM :

Durante la visualizzazione di una tabella di informazioni nei prodotti IBM , possono essere disponibili delle funzioni che consentono di personalizzare la vista tabella per ordinare le informazioni in ordine crescente o decrescente, in base al valore di una colonna o a combinazioni di valori di colonna. Questa sezione descrive come individuare ed utilizzare le opzioni di elenco, quando sono disponibili in una tabella.

### Informazioni su questa attività




La procedura qui descritta si applica solo alle tabelle in cui è supportato l'elenco in base all'intestazione della colonna. Per identificare una tabella in cui questa funzione è supportata, muovere il puntatore del mouse nell'intestazione della colonna. Se viene visualizzato un controllo di ordinamento, come mostrato nel seguente esempio, la tabella supporta l'ordinamento per intestazione della colonna:



Il controllo sul lato destro dell'intestazione della colonna indica il criterio di ordinamento per questa colonna, descritto nella tabella della procedura riportata di seguito.

### Procedura

1. Per determinare il criterio di ordinamento di una tabella utilizzando una singola colonna, fare clic su uno dei seguenti controlli nell'intestazione della colonna:

Icona Ordina	Descrizione
	Ordina la tabella utilizzando la colonna selezionata in ordine crescente.
	Ordina la tabella utilizzando la colonna selezionata in ordine decrescente.
	Annulla l'ordinamento della tabella utilizzando questa colonna.

2. In alternativa, spostare il mouse su di una o più colonne aggiuntive e fare clic sull'icona crescente o decrescente per ordinare i valori di colonna aggiuntivi ("2" indica un ordinamento secondario, "3" indica un ordinamento terziario, e così via). Ogni livello di ordinamento che viene aggiunto, viene applicato ai dati nella tabella nell'ordine che gli viene assegnato. Ad esempio, se si seleziona Data come colonna di ordinamento primaria e Ora come secondaria, tutte le righe nella tabella verranno ordinate per data e quelle con valori di data identici verranno ordinate in base l'ora.
3. Per cancellare una colonna in modo che non influenzi il criterio di ordinamento di una tabella, fare clic sull'icona di ordinamento sulla colonna finché non viene visualizzata una "x", quindi fare clic sulla "x".

## Aggiunta o modifica di una regola di trattamento

Utilizzare **Aggiungi regole** su una scheda della strategia di interazione per aggiungere o modificare una regola di trattamento.

## Prima di iniziare

È necessario creare segmenti smart e offerte prima di creare le regole di trattamento.

Inoltre è necessario visualizzare la scheda della strategia interattiva in modalità di modifica. Per accedere alla modalità di modifica, fare clic sull'icona **Modifica strategia** sulla scheda della strategia interattiva.

**Nota:** non è possibile modificare una strategia se è stata contrassegnata per una distribuzione.

## Procedura

1. Nella scheda della strategia di interazione, fare clic sull'icona **Aggiungi regole**



Viene visualizzato il pannello **Aggiungi regole**.


### Nota:

Mentre si trascina un oggetto dal pannello **Aggiungi regole** nella tabella che definisce la regola di trattamento, il colore dell'oggetto che viene trascinato cambia da rosso a verde. Il verde indica che è possibile trascinare il segmento nell'ubicazione specifica sull'elenco; il rosso indica che non è possibile trascinare il segmento in quella ubicazione. Consultare le descrizioni di ogni oggetto per una spiegazione su dove è possibile trascinare gli oggetti nella regola di trattamento.


2. Aggiungere un segmento a una regola selezionando un segmento dalla scheda **Segmenti disponibili** del pannello **Aggiungi regole** e trascinarlo nella tabella delle regole. Se vengono trascinati più segmenti alla tabella delle regole, vengono automaticamente create più regole.

È possibile trascinare soltanto segmenti nella colonna **Segmenti idonei**. L'ordine delle regole non ha importanza.

Dopo aver aggiunto un segmento alla regola, è possibile fare clic sulle seguenti icone accanto al nome del segmento.

- Utilizzare l'icona **Impostazioni di apprendimento automatico** (  ) per determinare il modello di apprendimento che si applica a questo segmento nella regola di trattamento. Per impostazione predefinita, il modello di apprendimento è ereditato da ogni zona, ma è possibile utilizzare questa finestra di dialogo per specificare che in alternativa possano essere applicati i punteggi marketing invece del modello di apprendimento. Per ulteriori dettagli consultare "Utilizzo dei modelli di apprendimento per la selezione delle offerte" a pagina 49.

È anche possibile visualizzare e modificare le Impostazioni di auto-apprendimento facendo clic sul nome di un segmento e selezionando **Sovrascrivi apprendimento automatico per questo segmento** dal menu che viene visualizzato.

- Se l'icona **Visualizza report** (  ) è visibile, è possibile visualizzare il report Prestazioni cella interattiva per offerta per questa strategia.
3. Per aggiungere zone alla regola di trattamento, fare clic sulla scheda **Zone disponibili** nel pannello **Aggiungi regole**.



La scheda **Zone disponibili** che contiene le zone a cui è possibile assegnare le offerte in specifici segmenti.

4. Aggiungere una zona a una regola selezionando una o più zone dalla scheda **Zone disponibili** del pannello **Aggiungi regole** e trascinandole sulla tabella delle regole.

Se vengono selezionate più zone, ogni zona trascinata nella tabella crea un'unica regola di trattamento.

È possibile trascinare offerte nella colonna **Zone idonee** per un segmento particolare o nel segmento stesso per realizzare la stessa azione. L'ordine delle zone non corrisponde.

È possibile modificare le zone in un segmento in un qualsiasi punto, facendo clic sul nome della zona nella colonna **Zone idonee** e selezionando la casella di spunta dopo ogni zona che si vuole includere o selezionando **Tutte le zone** per modificare la zona selezionata per comprendere tutte le zone. Quando viene modificata una voce **Tutte le zone** per selezionare zone singole, regole di trattamento singole vengono create automaticamente per le zone specifiche selezionate.

5. Per aggiungere le offerte alla regola di trattamento, fare clic sulla scheda **Offerte disponibili** nel pannello **Aggiungi regole**.

Viene visualizzata la scheda **Offerte disponibili** che contiene le offerte che è possibile consigliare come parte di questa regola di trattamento.

6. Aggiungere un'offerta a una regola selezionandola dalla scheda **Offerte disponibili** del pannello **Aggiungi regole** e trascinandola sulla tabella delle regole.


È inoltre possibile selezionare più offerte e trascinarle nella tabella delle regole.


È possibile trascinare offerte nella colonna **Offerte consigliate** per una zona particolare o nella zona stessa per realizzare la stessa azione. L'ordine delle regole non ha importanza; tuttavia, trascinandola su un'offerta già presente in questo elenco inserisce la regola sotto tale offerta.

È possibile aggiungere più offerte ad una regola di trattamento e Interact duplica le regole di trattamento per ogni offerta automaticamente.

7. Per modificare il punteggio marketing per una regola di trattamento specifica, regolare l'indicatore nella colonna Punteggio marketer. Per modificare il punteggio di marketing per più regole di trattamento contemporaneamente, selezionare la casella di spunta accanto a ogni regola di trattamento da modificare e scegliere **Modifica regole selezionate > Opzioni avanzate**.

8. Per aggiungere un'opzione avanzata per definire l'idoneità della regola o sovrascrivere il punteggio di marketing, fare clic sull'icona delle opzioni

avanzate (  ), ubicata alla destra dell'indicatore di punteggio, in una regola di trattamento o selezionare più zone di cui si desidera modificare le opzioni avanzate, in seguito scegliere **Modifica regole selezionate > Opzioni avanzate**. Utilizzare l'indicatore per assegnare un punteggio marketing alla regola di trattamento. Fare clic sul pulsante di selezione dopo **Considera questa regola idonea se la seguente espressione ha valore true** o **Utilizza la seguente espressione come punteggio marketing** per consultare le opzioni per la definizione delle opzioni dell'idoneità della regola avanzate. Per informazioni sulla definizione delle regole avanzate, consultare "Aggiunta delle opzioni avanzate ad una regola di trattamento" a pagina 70.

9. Per specificare offerte parametrizzate per una regola di trattamento, fare clic sull'icona **Attributi offerta parametrizzati** (  ) nella colonna **Attributi**

**offerta** oppure selezionare la casella di spunta dopo una o più regole di trattamento e scegliere **Modifica regole selezionate > Offerte parametrizzate**. Utilizzare la casella di dialogo che viene visualizzata per specificare i nomi e i valori degli attributi dell'offerta parametrizzata come descritto in "Aggiunta di attributi di offerta parametrizzati ad una regola di trattamento" a pagina 72.

10. Dopo aver effettuato una modifica alla scheda della strategia di interazione, fare clic su **Salva e esci** per ritornare alla modalità di sola lettura o fare clic su **Salva** per salvare i cambiamenti e continuare con la modifica.

È possibile eliminare la modifiche e ritornare alla modalità di sola lettura facendo clic su **Annulla** in qualsiasi momento.

## Operazioni successive

Viene visualizzato un messaggio di avviso se si aggiunge la stessa offerta allo stesso segmento per la stessa zona, ad eccezione di Tutte le zone, per evitare la duplicazione. È possibile scegliere di ignorare questo messaggio di avviso.

È possibile visualizzare segmenti e offerte nella vista ad albero o nella vista elenco. La vista ad albero mostra i segmenti o le offerte nella struttura a cartelle creata nella pagina dei segmenti o delle offerte. La vista elenco mostra i segmenti o le offerte in ordine alfabetico per nome. Le colonne **Diagramma di flusso di origine** e **Ultima esecuzione** sono vuote per tutti i segmenti smart. È anche possibile ricercare segmenti e offerte per nome, descrizione o codice. La ricerca dei segmenti può restituire solo segmenti smart.

È possibile visualizzare il report Prestazioni celle interattive per offerta per un segmento facendo clic sul link **Visualizza** sotto Statistiche resa. Se si selezionano offerte per le quali non è stata abilitata la casella di spunta **Consenti l'uso di offerte create da questo modello in interazioni in tempo reale**, non viene raccolto alcun dato per la creazione di report.


## Aggiunta delle opzioni avanzate ad una regola di trattamento

Utilizzare l'icona della scheda **Modifica strategia di interazione** in una scheda della strategia di interazione per aggiungere le opzioni avanzate a una regola di trattamento.

## Informazioni su questa attività


È possibile scrivere un'espressione per definire l'idoneità della regola di trattamento o per sovrascrivere il punteggio di marketing.

## Procedura

1. Se ancora non è stata modificata una scheda della strategia di interazione fare clic sulla scheda e sull'icona della scheda **Modifica strategia di interazione** per entrare nella modalità di modifica. Quando si è nella modalità di sola lettura, è possibile visualizzare, ma non modificare, le seguenti opzioni avanzate seguendo gli step riportati di seguito.
2. Selezionare una o più regole di trattamento alle quali si desidera aggiungere delle opzioni avanzate e completare quindi uno dei seguenti step:
  - a. Fare clic sull'icona delle opzioni avanzate (  ), che si trova a destra dell'indicatore del punteggio, in una regola di trattamento per aggiungere opzioni avanzate.

**Nota:**

Le colonne e le icone **Abilitato**, **Punteggio marketer**, **Opzioni avanzate** e **Attributei offerta** (Attributi offerta parametrizzati) non sono visibili quando è visibile il pannello **Aggiungi regole**. Per visualizzare queste colonne

durante la modifica di una regola, fare clic sull'icona **Chiudi** (  ).

- b. Selezionare il nome di una o più zone idonee e fare clic su **Modifica regole selezionate > Opzioni avanzate**.

Viene visualizzato il pannello Opzioni avanzate. Per impostazione predefinita, viene selezionato **Non utilizzare opzioni avanzate**, che indica i valori di Punteggio marketing che dovrebbero essere utilizzati. Tuttavia, è possibile sovrascrivere queste impostazioni seguendo gli step successivi.

3. Selezionare **Considera questa regola idonea se la seguente espressione ha valore true** per creare una regola di idoneità o **Utilizza la seguente espressione come punteggio marketing** per sovrascrivere il punteggio di marketing.

Selezionare **Non utilizzare opzioni avanzate** per disabilitare le opzioni avanzate. Questa operazione non elimina alcuna espressione.

4. Scrivere la propria **Espressione**.

Per assistere l'utente nella creazione dell'espressione, vengono elencati tutti gli operatori, le funzioni e le variabili disponibili.

Per determinare la validità dell'espressione, è possibile fare clic su **Verifica sintassi**.

**Nota:** la funzione **Verifica sintassi** utilizza il server runtime Interact per l'esecuzione di test per la convalida. Il server di runtime per l'esecuzione di test deve essere attivo affinché sia possibile completare la verifica della sintassi.

5. Fare clic su **OK** dopo aver concluso con la modifica delle opzioni avanzate per chiudere la finestra di dialogo e salvare le modifiche.

#### **Espressioni di opzioni avanzate per regole di trattamento:**

È possibile scrivere un'espressione booleana per filtrare le regole di trattamento o un'espressione per calcolare un annullamento del punteggio del marketer. Tuttavia, il numero di elementi costitutivi dell'espressione è limitato.

**Importante:** macro personalizzate, campi derivati e variabili utente non sono disponibili per le opzioni avanzate delle regole di trattamento.

Sono disponibili i seguenti elementi costitutivi.

- Macro IBM supportate da Interact  
Per un elenco di macro IBM supportate da Interact, consultare il manuale *IBM Macros User's Guide*.
- Attributi dell'offerta
- Variabili di sessione
- Tabelle dimensionali
- Dati del profilo
- Punteggio marketer

Se si definisce un'espressione booleana per un punteggio marketing, vero diventa 1 e falso diventa 0. Se si definisce un'espressione numerica per un'espressione booleana, 0 è falso e tutti gli altri valori sono veri.

**Nota:** le prestazioni potrebbero risentirne se si ha un'espressione che utilizza **EXTERNALCALLOUT** nelle opzioni avanzate delle regole di trattamento. Ad esempio, se

vi sono 100 offerte idonee (ciascuna con un'opzione avanzata con un EXTERNALCALLOUT) di cui Interact deve ridurre la priorità rispetto a un'offerta migliore, allora Interact deve valutare ogni opzione e attivare potenzialmente 100 callout esterne per soddisfare quella richiesta getOffers.

Di seguito alcuni esempi di espressioni per filtrare le regole e calcolare il punteggio utilizzando i diversi elementi costitutivi disponibili.

Considerare questa regola idonea se la seguente espressione è true

```
profileTable.accountType != 'Gold' ||
  profileTable.dimensionTable.accountBalance > 5000
Offer.Static.EffectiveDateFlag = 0
Offer.Dynamic.OfferColor = 'Blue'
EXTERNALCALLOUT('GetPrimeRate') <= 6.9
```

In questo esempio, il callout esterno GetPrimeRate è un programma Java che accede ad un sito Web e raccoglie i tassi di interesse correnti.

Utilizzare la seguente espressione come punteggio di marketing

```
AVG(profileTable.dimensionTable.accountBalance)
MarketerScore + STDEV(profileTable.dimensionTable.accountBalance)
```

Nel seguente esempio il punteggio marketer prende in considerazione il ciclo di vita del cliente (che rappresenta la probabilità generale del marketer di essere reattivo alle offerte e il desiderio della società di acquisire questo cliente), il fatto predeterminato che la società desidera proporre determinate classi di prodotti a questo specifico cliente e il valore generale aggiunto dall'accettazione dell'offerta all'account del cliente dal punto di vista della società.

```
Calculated Marketer's Score =
  [sLifeCycle] *
  [wClassA] *
  [(wShortTermVal * vShortTerm) + (wLongTermVal * vLongTerm)]
```

Attributi del cliente:

```
wShortTermVal = global weighting towards short term value = 1
wLongTermVal = global weighting towards long term value = 0.7
wClassA = customer weighting towards product class A = 1.2
sLifeCycle = customer life cycle score = 1.5
  1 - Onboarding
  1.5 - Settled
  0.2 - At Risk
  0 - Leaving
```

Attributi dell'offerta:

```
vShortTerm = offer short term value gain = 250
vLongTerm = offer long term value gain = 150
```

## **Aggiunta di attributi di offerta parametrizzati ad una regola di trattamento**

Per ogni regola di trattamento o serie di regole di trattamento, è possibile parametrizzare i valori di alcuni attributi di offerta al runtime in base ai dati del profilo. Utilizzando una finestra di dialogo disponibile nella scheda della strategia, è possibile creare mapping che parametrizzino gli attributi dell'offerta con costanti o espressioni. Una volta distribuita la strategia, i mapping creati vengono utilizzati nell'ambiente di runtime per sovrascrivere i valori degli attributi delle offerte restituite.

## Prima di iniziare

Assicurarsi di avere definito le offerte con degli attributi che è possibile parametrizzare dalla scheda della strategia e di avere assegnato una o più offerte alle regole di trattamento che si stanno definendo.


## Informazioni su questa attività

Quando le offerte vengono richieste, il runtime di Interact esegue le richieste come di consueto, ma prima che vengano restituite, il runtime determina se ogni attributo di queste offerte può essere parametrizzato in base alle regole di trattamento della strategia applicate. Per le offerte parametrizzate, il runtime recupera i mapping degli attributi appropriati, le valuta e restituisce i risultati come valori di restituzione.

**Nota:** se il runtime determina che un attributo di offerta viene parametrizzato in base alle impostazioni della regola di trattamento e alla funzione guidata da tabelle (come ad esempio la Casella del processo Interact sul diagramma di flusso del batch), l'ordine nel quale vengono valutati è all'inizio white list, in seguito le regole di trattamento della strategia, poi i risultati della query offerBySQL e alla fine, se i criteri di sistema non sono disponibili, le offerte predefinite.


È possibile creare, visualizzare e modificare le impostazioni degli attributi di offerta parametrizzati utilizzando uno o due metodi sulla scheda della strategia.

## Procedura

1. Se ancora non è stata modificata una scheda della strategia di interazione fare clic sulla scheda e sull'icona della scheda **Modifica strategia di interazione** per entrare nella modalità di modifica. Quando si è nella modalità di sola lettura, è possibile visualizzare, ma non modificare, le impostazioni di parametrizzazione dell'attributo seguendo gli step di seguito descritti.
2. Selezionare una o più regole di trattamento alle quali si desidera aggiungere le impostazioni di parametrizzazione dell'attributo dell'offerta e completare quindi uno dei seguenti step:
  - a. Fare clic sull'icona di parametrizzazione dell'attributo dell'offerta (  ), che si trova a destra dell'indicatore del punteggio e dell'icona delle opzioni avanzate, nella regola di trattamento.

### Nota:

Le colonne e le icone **Abilitato**, **Punteggio marketer**, **Opzioni avanzate** e **Attributei offerta** (Attributi offerta parametrizzati) non sono visibili quando è visibile il pannello **Aggiungi regole**. Per visualizzare queste colonne

durante la modifica di una regola, fare clic sull'icona **Chiudi** (  ).

- b. Se si sta visualizzando la scheda di strategia in modalità di modifica, selezionare il nome di una o più zone idonee o uno o più segmenti idonei, in seguito fare clic su **Modifica regole selezionate > Offerte parametrizzate**.

Viene visualizzato il pannello Attributi offerta parametrizzati, che presenta ogni attributo nella colonna **Nome attributo** e il valore corrente da utilizzare per tale attributo nella colonna **Valore attributo**. Per impostazione predefinita, vengono visualizzati i valori predefiniti per gli attributi. Tuttavia, è possibile sovrascrivere questi valori seguendo gli step successivi.

3. Nella colonna **Valore attributo**, fare clic sul valore attualmente visualizzato.
  4. Utilizzare la finestra di dialogo che viene visualizzata per immettere una costante letterale per questo attributo dell'offerta o per creare un'espressione utilizzando il generatore dell'espressione fornita.  
Per assistere l'utente nella creazione dell'espressione, vengono elencati tutti gli operatori, le funzioni e le variabili disponibili.  
Per determinare la validità dell'espressione è possibile fare clic su **Verifica sintassi**.
- Nota:** la funzione **Verifica sintassi** utilizza il server runtime Interact per l'esecuzione di test per la convalida. Il server di runtime per l'esecuzione di test deve essere attivo affinché sia possibile completare la verifica della sintassi.
5. Fare clic su **OK** dopo aver concluso con la modifica delle opzioni avanzate per chiudere la finestra di dialogo e salvare le modifiche.

## Aggiunta o modifica di regole di trattamento con la procedura guidata Regola


Utilizzare la **Procedura guidata Regola** in una scheda della strategia di interazione per aggiungere o modificare le regole di trattamento. È possibile aggiungere più regole di trattamento contemporaneamente utilizzando questo metodo.

### Prima di iniziare

È necessario creare segmenti smart e offerte prima di creare le regole di trattamento.

Inoltre è necessario visualizzare la scheda della strategia interattiva in modalità di modifica. Per accedere alla modalità di modifica, fare clic sull'icona **Modifica strategia** sulla scheda della strategia interattiva.

### Procedura

1. Nella scheda di una strategia di interazione, fare clic sulla **Procedura guidata Regola**  .
2. Selezionare le offerte da includere nelle regole generate tramite la **Procedura guidata Regola**. È possibile cercare le offerte o esaminare l'elenco delle offerte disponibili. Fare clic su **Avanti** dopo aver selezionato le offerte da includere.
3. Selezionare i segmenti da includere nelle regole generate. È possibile cercare i segmenti o esaminare l'elenco dei segmenti disponibili. Fare clic su **Avanti** dopo aver selezionato i segmenti da includere.
4. Associare le zone a ogni segmento selezionato da includere nelle regole generate. Per impostazione predefinita è selezionato **Tutte le zone**. È possibile assegnare zone differenti a qualsiasi segmento singolo o gruppo di segmenti selezionato. Selezionare nell'elenco di segmenti gli elementi desiderati e associare le zone desiderate. Fare clic su **Avanti** dopo aver associato le zone a ogni segmento selezionato.
5. In **Modifica opzioni avanzate regola**, è possibile regolare il punteggio di marketing. È possibile inoltre abilitare e aggiungere espressioni di regole. Fare clic su **Verifica sintassi** per convalidare un'espressione prima di continuare. Quindi, fare clic su **Avanti**. Le modifiche vengono applicate a tutte le regole create e modificate.
6. Modificare gli attributi parametrizzati comuni alle offerte selezionate. Fare clic su ogni valore per modificare l'attributo dell'offerta. Fare clic su **Verifica**

- sintassi** per convalidare un'espressione prima di continuare. Quindi, fare clic su **Avanti**. Le modifiche vengono applicate a tutte le regole create e modificate.
- Impostare il comportamento della procedura guidata per il processo di generazione della regola. È possibile scegliere di aggiornare le regole esistenti con le modifiche. È inoltre possibile modificare la vista dei risultati della procedura guidata e visualizzare solo le regole che vengono create o aggiornate dalla **Procedura guidata Regola**.
  - Fare clic su **Fine** per applicare le regole.

## Operazioni successive

È possibile visualizzare segmenti e offerte nella vista ad albero o nella vista elenco. La vista ad albero mostra i segmenti o le offerte nella struttura a cartelle creata nella pagina dei segmenti o delle offerte. La vista elenco mostra i segmenti o le offerte in ordine alfabetico per nome. Le colonne **Diagramma di flusso di origine** e **Ultima esecuzione** sono vuote per tutti i segmenti smart. È anche possibile ricercare segmenti e offerte per nome, descrizione o codice. La ricerca dei segmenti può restituire solo segmenti smart.

È possibile visualizzare il report Prestazioni celle interattive per offerta per un segmento facendo clic sul link **Visualizza** sotto Statistiche resa. Se si selezionano offerte per le quali non è stata abilitata la casella di spunta **Consenti l'uso di offerte create da questo modello in interazioni in tempo reale**, non viene raccolto alcun dato per la creazione di report.


## Abilitazione e disabilitazione delle regole di trattamento

È possibile abilitare e disabilitare le regole di trattamento senza eliminarle. Non è possibile abilitare o disabilitare le regole fino a quando la scheda della strategia di interazione non è completamente caricata.

### Informazioni su questa attività

È possibile visualizzare i menu facendo clic sul segmento o sull'offerta.

**Nota:**

Le colonne e le icone **Abilitato**, **Punteggio marketer**, **Opzioni avanzate** e **Attributei offerta** (Attributi offerta parametrizzati) non sono visibili quando è visibile il pannello **Aggiungi regole**. Per visualizzare queste colonne durante la modifica di una regola, fare clic sull'icona **Chiudi** (  ).

### Procedura

- Aprire la scheda della strategia di interazione contenente le regole di trattamento da modificare.
- Fare clic sull'icona **Modifica strategia** per entrare nella modalità di modifica.
- Modificare le regole di trattamento utilizzando uno dei metodi riportati di seguito.

Azione	Procedura
Abilitare una singola regola	Fare clic sull'icona <b>Abilita regola</b> finché il segno di spunta è verde (e non in grigio).
Abilitare tutte le regole contenenti una determinata offerta	Fare clic su un'offerta e selezionare <b>Abilita tutte le regole che riguardano questa offerta</b> .

Azione	Procedura
Abilitare tutte le regole contenenti un determinato segmento (cella)	Fare clic su un segmento e selezionare <b>Abilita tutte le regole per questo segmento</b> .
Disabilitare una singola regola	Fare clic sull'icona <b>Abilita regola</b> finché non viene visualizzato un segno di spunta grigio (in grigio).
Disabilitare tutte le regole contenenti una determinata offerta	Fare clic su un'offerta e selezionare <b>Disabilita tutte le regole che riguardano questa offerta</b> .
Disabilitare tutte le regole contenenti un determinato segmento (cella)	Fare clic su un segmento e selezionare <b>Disabilita tutte le regole per questo segmento</b> .

4. Dopo aver finito con l'abilitazione o la disabilitazione delle regole di trattamento, fare clic su **Salva** per salvare le modifiche e rimanere nella modalità di modifica o **Salva e esci** per salvare le modifiche e ritornare nella modalità di sola lettura.

## Eliminazione delle regole di trattamento

È possibile eliminare le regole di trattamento che non si utilizzano più. È possibile aprire i menu facendo clic sul segmento o sull'offerta. Eliminando tutte le regole per un segmento si elimina anche il segmento dalla tabella delle regole di trattamento.

### Procedura

1. Aprire la scheda della strategia di interazione contenente le regole di trattamento da modificare.
2. Fare clic sull'icona **Modifica strategia** per entrare nella modalità di modifica.
3. Eliminare le regole di trattamento utilizzando i metodi riportati di seguito.

Azione	Procedura
Eliminare una singola regola	Fare clic su un'offerta e selezionare <b>Modifica regole selezionate &gt; Elimina regole</b> .
Eliminare tutte le regole che riguardano un'offerta	Fare clic su un'offerta e selezionare <b>Elimina tutte le regole che riguardano questa offerta</b> .
Eliminare tutte le regole per un segmento (cella)	Fare clic su un segmento e selezionare <b>Elimina tutte le regole per questo segmento</b> .

4. Dopo aver finito con l'eliminazione delle regole di trattamento, fare clic su **Salva** per salvare le modifiche e rimanere nella modalità di modifica o **Salva e esci** per salvare le modifiche e ritornare nella modalità di sola lettura.

## Distribuzione di schede della strategia di interazione

Una volta configurata la scheda della strategia di interazione, lo step successivo è di contrassegnare la scheda della strategia per la distribuzione. Quando si contrassegna una scheda della strategia di interazione per la distribuzione, viene visualizzata una notifica nel canale interattivo associato a questa scheda della strategia di interazione per indicare che essa può essere distribuita in un gruppo di server runtime per test o produzione.

Quando una scheda della strategia di interazione è contrassegnata per la distribuzione, non è possibile modificarla. Se occorre apportare ulteriori modifiche prima della distribuzione della scheda della strategia di interazione, è possibile annullare la richiesta di distribuzione. In questo modo, la scheda della strategia



viene rimossa dall'elenco di elementi la cui distribuzione è in sospenso e, a questo punto, è possibile modificarla, se necessario.

Quando una scheda della strategia di interazione non è più necessaria, è possibile contrassegnarla per annullarne la distribuzione. La richiesta di ritiro viene aggiunta alla coda di richieste di distribuzione. Alla successiva distribuzione di tutte le modifiche, la scheda della strategia di interazione e tutte le relative regole di trattamento vengono rimosse dal server runtime.

### **Contrassegno di una scheda della strategia di interazione per la distribuzione**

Una volta terminata la creazione e la modifica di una strategia di interazione per un canale interattivo, è possibile contrassegnarla per la distribuzione.

#### **Prima di iniziare**

Una strategia di interazione deve essere creata per un canale interattivo.

#### **Procedura**

1. Visualizzare la pagina di riepilogo del canale di interazione associato alla strategia di interazione che si desidera contrassegnare per la distribuzione.
2. Nella sezione **Strategie associate** della scheda **Riepilogo**, fare clic sulla strategia interattiva che si desidera contrassegnare per la distribuzione.  
Viene visualizzata la scheda strategia di interazione.
3. Fare clic sul pulsante **Contrassegna per la distribuzione**.

#### **Risultati**

La scheda della strategia di interazione è contrassegnata per la distribuzione. La strategia di interazione viene aggiunta all'elenco di elementi in attesa di distribuzione nella pagina di riepilogo del canale interattivo.

#### **Nota:**

Non è possibile modificare una strategia di interazione contrassegnata per la distribuzione.

alla successiva distribuzione del canale interattivo, vengono incluse le modifiche a questa scheda della strategia di interazione.

Se sono installati dei report e si fa clic su **Visualizza cronologia distribuzione** nella parte superiore della scheda **Riepilogo** del canale interattivo, è possibile visualizzare il report Cronologia distribuzione canale interattivo per visualizzare i risultati delle distribuzioni.

### **Annullamento di una richiesta di distribuzione**

Utilizzare una scheda della strategia di interazione per annullare una richiesta di distribuzione.

#### **Procedura**

1. Visualizzare la scheda della strategia di interazione per la quale si desidera annullare la distribuzione.
2. Fare clic su **Annulla richiesta distribuzione**.

## Risultati

La scheda della strategia di interazione non è più contrassegnata per la distribuzione. La scheda della strategia di interazione viene rimossa dall'elenco di elementi in attesa di distribuzione nella scheda di riepilogo del canale interattivo. È ora possibile modificare la scheda della strategia di interazione.

Facendo clic su **Visualizza cronologia distribuzione**, è possibile visualizzare il report Cronologia distribuzione canale interattivo se sono stati installati i report.

### **Contrassegno di una scheda della strategia di interazione per l'annullamento della distribuzione**

Se non occorrono più i segmenti smart creati da una scheda della strategia di interazione, è possibile annullare la distribuzione della scheda della strategia. In questo modo tutti i riferimenti della scheda della strategia vengono rimossi dal server runtime. Questa opzione è disponibile solo se è stata precedentemente distribuita la scheda della strategia di interazione.

### **Procedura**

1. Visualizzare la scheda della strategia di interazione che si desidera contrassegnare per l'annullamento della distribuzione.
2. Fare clic su **Contrassegna per l'annullamento della distribuzione**.

## Risultati

La scheda della strategia di interazione è contrassegnata per l'annullamento della distribuzione. La richiesta di rimozione dei dati viene aggiunta all'elenco di elementi in attesa di distribuzione nella scheda di riepilogo del canale interattivo. Non è possibile modificare una scheda della strategia di interazione che è contrassegnata per l'annullamento della distribuzione.

Alla successiva distribuzione del canale interattivo, tutti i riferimenti a questa scheda della strategia di interazione vengono rimossi dai server runtime.

Facendo clic su **Visualizza cronologia distribuzione**, è possibile visualizzare il report Cronologia distribuzione canale interattivo se sono stati installati i report.

## **Esportazione di un canale interattivo**

In Interact, è possibile esportare una versione di distribuzione precedente di canale interattivo. Quando si esporta una versione di distribuzione, è possibile inviare l'esportazione al supporto tecnico IBM per risolvere qualsiasi problema con la distribuzione.

È possibile esportare una versione di distribuzione di canale interattivo dalla sezione **Cronologia distribuzione** della scheda **Distribuzione** nel canale interattivo. Quando si esporta un canale interattivo, viene salvato come ExportIC.exp per impostazione predefinita.

Gli oggetti disabilitati non vengono esportati come parte del package di esportazione.

Il canale interattivo viene esportato nella struttura riportata di seguito.




- Oggetti dipendenti
  - Campagne




- Offerte
- Dati globali
  - Macro personalizzate
  - Livelli destinatario
  - Associazione definizioni attributi dell'offerta
  - Configurazione apprendimento
  - Associazione tabelle CH RH
  - Pattern di evento
- Canali interattivi
  - Diagrammi di flusso interattivi
  - Strategie
  - Riferimento eventi globali ereditati
  - Profili
  - Offerte per SQL
  - Modulo di apprendimento
  - Diagrammi di flusso Interact
  - Zone
  - Informazioni sulla distribuzione
  - Restrizioni
  - Offerte per tabella
  - Gruppi di server
- Altri oggetti esportati
  - Riferimenti dell'offerta
  - Riferimenti della campagna
  - Celle predefinite offerte per SQL
  - Segmenti
  - Celle predefinite offerte predefinite
  - Rilevamento configurazione
  - Celle obiettivo

## Riferimento della strategia di interazione

Utilizzare la tabella in questa sezione per comprendere le icone nella scheda della strategia di interazione.

Le icone sono descritte nella tabella seguente, procedendo da sinistra a destra.

Nome icona	Descrizione
<b>Modifica strategia</b> 	Fare clic per aggiungere nuove regole di trattamento a questa strategia di interazione.
<b>Modifica proprietà</b> 	Fare clic per modificare il nome e la descrizione della strategia di interazione. Non è possibile modificare il canale interattivo.
<b>Elimina strategia di interazione</b> 	Fare clic su questa icona per eliminare la scheda della strategia di interazione.

Nome icona	Descrizione
<b>Aggiungi diagramma di flusso</b> 	Fare clic su questa icona per aggiungere un diagramma di flusso batch a questa campagna. <b>Attenzione:</b> Per aggiungere diagrammi di flusso interattivi, è necessario crearli in una sessione.
<b>Aggiungi strategia di interazione</b> 	Fare clic su questa icona per aggiungere una strategia di interazione a questa campagna.
<b>Copia strategia di interazione in</b> 	Facendo clic su questa icona (in modalità di sola lettura) per creare una copia di questa strategia di interazione. Quando si fa clic su questa icona, viene visualizzata una finestra di dialogo dove è possibile specificare la destinazione della copia.

## (Facoltativo) Assegnazione di celle obiettivo e di controllo

Poiché la strategia di interazione è parte di una campagna, è anche possibile utilizzare il foglio di calcolo delle celle obiettivo. Il foglio di calcolo delle celle obiettivo (definito TCS) è una funzione in forma di foglio di calcolo per ciascuna campagna che visualizza tutte le celle all'interno di tale campagna e i relativi dettagli, incluse le offerte assegnate.

Il foglio TCS funziona in modo leggermente diverso con le strategie di interazione rispetto ai diagrammi di flusso del batch. È possibile utilizzare entrambi gli approcci, top-down e bottom-up. Le celle generate dalle regole di trattamento nella scheda della strategia di integrazione diventano celle inferiori in TCS. È possibile utilizzare l'approccio top-down esattamente come avviene con i diagrammi di flusso del batch. Tuttavia, attualmente l'assegnazione dell'offerta alla cella dalla cella della strategia di interazione non viene visualizzata in TCS. Inoltre, non è possibile assegnare un'offerta a un foglio TCS per l'uso nelle regole di trattamento; è necessario utilizzare la scheda della strategia di interazione per assegnare offerte a celle per interazioni in tempo reale.

Non è necessario approvare le celle utilizzate nelle strategie di interazione in un Marketing Operations TCS.

Anche le celle di controllo funzionano in modo differente per le interazioni in tempo reale. Ad esempio, su un sito Web è necessario presentare sempre un'offerta per evitare problemi di layout della pagina. L'offerta per una cella di controllo può essere una semplice immagine del marchio invece di un'offerta tradizionale. I report disponibili se installati non forniscono dati su celle di controllo per interazioni in tempo reale.

Per ulteriori informazioni sul foglio di calcolo delle celle obiettivo, consultare il manuale *Campaign - Guida per l'utente*.

## Sostituzione del codice cella

Quando si crea una regola di trattamento, Campaign associa i segmenti alle celle. Se necessario, è possibile sovrascrivere il nome della cella o il codice cella.

### Procedura

1. Fare clic sul segmento di cui si intende modificare il codice cella.
2. Selezionare **Sovrascrivi nome e codice cella**.

- Viene visualizzata la finestra di dialogo **Sovrascrivi nome e codice cella**.
3. Modificare il **Nome cella obiettivo**.
  4. Modificare il codice cella come segue:
    - Generare un nuovo codice cella utilizzando il generatore del codice cella di Campaign selezionando **Utilizzare un codice generato automaticamente o immesso manualmente, appositamente creato per questa regola** e facendo clic su **Genera automaticamente**.
    - Immettere un codice cella selezionando **Utilizzare un codice generato automaticamente o immesso manualmente, appositamente creato per questa regola** ed immettendo un nuovo **Codice cella obiettivo**.
    - Selezionare un codice cella creato nel TCS (Target Control Spreadsheet) in modalità discendente selezionando **Selezionare o immettere un codice cella obiettivo precedentemente creato** e selezionando il codice dall'elenco.  
L'elenco viene filtrato in base a ciò che si è immesso. Ad esempio, se si immette ABC, l'elenco visualizza solo i codici cella che iniziano con "ABC".
  5. Fare clic su **Salva e torna** per chiudere la casella di dialogo **Sovrascrivi nome e codice cella** oppure fare clic su **Salva e modifica successivo** per modificare il nome ed il codice della cella del successivo segmento.

---

## Distribuzione della configurazione di Interact

Durante la configurazione di Interact, è stato necessario contrassegnare la scheda della strategia di interazione e tutti i diagrammi di flusso interattivi per la distribuzione. Una volta completata l'intera configurazione dell'implementazione di Interact nell'ambiente di progettazione, è possibile distribuire la configurazione su un server di runtime.

Per informazioni dettagliate sulla distribuzione dei canali interattivi, consultare Capitolo 5, "Server di runtime di distribuzione", a pagina 113.

---

## Eseguire simulazioni per verificare gli scenari API

È possibile eseguire simulazioni in fase di progettazione per verificare facilmente gli eventi, i pattern evento e le strategie definite per il canale interattivo, per assicurarsi di ricevere i risultati desiderati in fase di runtime.

Dalla scheda **Simulatore** nel canale interattivo, è possibile creare scenari per verificare le differenti combinazioni di API nella fase di progettazione di Interact.

È possibile creare, eseguire, salvare e copiare scenari di base e avanzati.

Gli scenari di base simulano le API `startSession` e `getOffer`. Per gli scenari di base, è possibile definire nome, descrizione, livello destinatario, ID del destinatario, zona e numero di offerte per lo scenario. Dopo aver eseguito la simulazione, le offerte restituite dall'API `getOffer` vengono visualizzate nella scheda **Risultati simulazione**. È possibile visualizzare il nome offerta, la descrizione, il codice offerta, il codice trattamento, il punteggio e gli attributi offerta.

Gli scenari avanzati possono verificare le API `startSession`, `getOffers`, `postEvent`, `getProfile` e `endSession`. È possibile impostare una sequenza di esecuzione e aggiungere più API `getOffers` e `postEvent` in uno scenario. Dalla scheda **Risultati simulazione** è possibile visualizzare i risultati per le API aggiunte allo scenario.

Il log per l'ultima esecuzione viene visualizzato nella scheda **Log**.

Le simulazioni utilizzano il gruppo dei server di runtime di test specificato in **Campaign | partitions | partition[n] | Interact | simulator**. Pertanto, un canale interattivo di cui eseguire la simulazione deve essere distribuito a un gruppo di server impostato in questa proprietà di configurazione.

È possibile simulare solo API Java.

## Creazione di uno scenario di base per eseguire simulazioni

Creare uno scenario di base per verificare le API `startSession` e `getOffer` in fase di progettazione per assicurarsi che restituiscano i risultati previsti.


### Informazioni su questa attività

#### Procedura

1. Dalla scheda **Simulatore** nel canale interattivo, fare clic su **Crea uno scenario di base** nella tavolozza **Scenario**.
2. Immettere un nome per lo scenario di base.
3. Immettere una descrizione.
4. Selezionare un livello destinatario dall'elenco a discesa.
5. Selezionare un ID destinatario.

È possibile immettere un ID del destinatario manualmente o ricercarlo.

- a. Per utilizzare l'opzione di ricerca della tabella profili per l'ID del

destinatario, fare clic su . Per impostazione predefinita, vengono visualizzati solo i primi 10 record e 20 colonne di una tabella.

Il simulatore utilizza il database dei profili e il server definito nella proprietà **Campaign | partitions | partition[n] | Interact | serverGroups | [serverGroup impostato per il simulatore] | prodUserDataSource** per caricare i record del profilo ed eseguire ricerche di ID del destinatario. `prodUserDataSource` deve essere configurato come **Interact | general | serverGroups | prodUseDataSource**, in tal modo l'ID del destinatario impostato durante la definizione del profilo esiste quando si esegue la simulazione. La tabella profili associata nella scheda **Riepilogo canale interattivo** dal database della fase di progettazione deve essere un sottoinsieme della tabella profili nel database di runtime.

- b. Fare clic su **Aggiungi condizione** per specificare i criteri di ricerca. Se si aggiungono più condizioni, vengono trattate come condizioni AND nei risultati della ricerca.
- c. Fare clic su **Trova** per popolare i risultati per i criteri di ricerca.
- d. Dalla scheda **Selezione colonne di visualizzazione**, è possibile scegliere colonne specifiche da visualizzare nei risultati della ricerca selezionando **Mostra tutto**, **Mostra selezionati** o **Mostra deselezionati** dall'elenco a discesa. Utilizzare **Attributi di ricerca** per cercare all'interno dell'elenco filtrato. Quando si seleziona o deseleziona un attributo, la tabella dei risultati della ricerca vengono aggiornati immediatamente.
- e. Evidenziare il record che corrisponde ai propri criteri e fare clic su **Seleziona**. Questo ID del destinatario viene aggiunto allo scenario.

Se non vengono trovati record corrispondenti ai criteri di ricerca è possibile creare un record temporaneo con la definizione di scenario per corrispondere ai criteri. Questa definizione di scenario non è nel database. Interact crea un record temporaneo che corrisponde alle condizioni di ricerca. La casella di testo ID del destinatario viene visualizzata come **Record temporaneo**. Il **Record**

**temporaneo** viene sempre creato con l'ID del destinatario anonimo, indipendentemente da quanto specificato nelle condizioni di ricerca. Lo scenario può essere salvato con le condizioni **Record temporaneo**, ricaricato ed eseguito con il **Record temporaneo** salvato, ma questo **Record temporaneo** non viene creato nella tabella profili. Viene solo salvato con la definizione dello scenario come coppia-nome-valore. Se si seleziona un record profilo esistente nella tabella profili, il **Record temporaneo** viene rimosso dalla definizione dello scenario.

6. Selezionare una **Zona** dall'elenco a discesa. Poiché tutti i punti di interazione in una zona si comportano nello stesso modo, Interact sceglie il primo IP nella zona selezionata e lo imposta come parametro IP nell'API `getOffers`. Nell'elenco a discesa vengono visualizzate solo le zone che hanno IP definiti.
7. Immettere il **Numero di offerte** che lo scenario deve restituire. Se non si immette il numero di offerte, Interact restituisce tutte le offerte assegnate nella strategia.
8. Fare clic su **Salva** per aggiungere questo scenario agli scenari salvati. Da **Scenari salvati** è anche possibile modificare, copiare o eliminare scenari precedentemente salvati.
9. Fare clic su **Esegui** per verificare questo scenario.  
La simulazione viene eseguita su un thread differente. È comunque possibile sfogliare o modificare gli scenari di simulazione, ma non è possibile avviare un'altra esecuzione prima del completamento della precedente.

**Nota:** non è possibile eseguire uno scenario non salvato. Se si crea o si modifica uno scenario, è necessario salvarlo prima di poter eseguire lo scenario con gli aggiornamenti. Se si tenta di eseguire uno scenario non salvato, viene eseguito l'ultimo scenario salvato.

10. Fare clic su **Interrompi** per interrompere l'esecuzione della simulazione, se necessario.

## Risultati

Quando l'esecuzione termina è possibile vedere le offerte restituite dal metodo `getOffers` nella scheda **Risultati simulazione**. È possibile visualizzare il nome offerta, la descrizione, il codice offerta, il codice trattamento e il punteggio. È possibile visualizzare altri attributi facendo clic sull'icona nella colonna **Visualizza attributo**. Per impostazione predefinita, i risultati vengono visualizzati per punteggio più alto.

Nella scheda **Log**, è anche possibile visualizzare i risultati del log per l'esecuzione dello scenario. Vengono visualizzati i risultati di log solo dell'ultima esecuzione. I log visualizzati in questa scheda sono uguali a quelli registrati in `interact.log`, ma questa scheda filtra i log per ID sessione e data/ora di avvio dell'esecuzione della simulazione. Il livello di registrazione è determinato da `interact_log4j.properties`.

## Creazione di uno scenario avanzato per eseguire simulazioni

Creare uno scenario avanzato per verificare più metodi API in fase di progettazione per assicurarsi che restituiscano i risultati previsti.


### Informazioni su questa attività

Negli scenari avanzati, è possibile verificare le API `startSession`, `getOffers`, `postEvent`, `getProfile` e `endSession`.

## Procedura

1. Dalla scheda **Simulatore** nel canale interattivo, fare clic su **Crea uno scenario avanzato** nella tavolozza **Scenario**.
2. Nella scheda **Generale**, fornire un nome e una descrizione per lo scenario.
3. Sulla scheda **Definizione scenario**, immettere un ID sessione per lo scenario avanzato. L'ID sessione è condiviso per tutte le API. Se non si definisce un ID sessione, ne viene creato uno al runtime e utilizzato nell'esecuzione in batch delle API.
4. Fare clic su **Aggiungi API** per selezionare un metodo `startSession`, `getOffers`, `postEvent`, `getProfile` o `endSession` per lo scenario.
5. Aggiungere un metodo `startSession`.
  - a. Selezionare un livello destinatario dall'elenco a discesa.
  - b. Selezionare un ID destinatario.

È possibile immettere un ID del destinatario manualmente o ricercarlo. Per utilizzare l'opzione di ricerca della tabella profili per l'ID del

destinatario, fare clic su . Fare clic su **Aggiungi condizione** per specificare i criteri di ricerca. Se si aggiungono più condizioni, vengono trattate come condizioni AND nei risultati della ricerca. Fare clic su **Trova** per popolare i risultati per i criteri di ricerca. Dalla scheda **Selezione colonne di visualizzazione**, è possibile scegliere colonne specifiche da visualizzare nei risultati della ricerca. Quando si seleziona o deseleziona un attributo, la tabella dei risultati della ricerca vengono aggiornati immediatamente. Evidenziare il record che corrisponde ai propri criteri e fare clic su **Seleziona**. Questo ID del destinatario viene aggiunto allo scenario.

Il simulatore utilizza il database dei profili e il server definito nella proprietà **Campaign | partitions | partition[n] | Interact | serverGroups | [serverGroup impostato per il simulatore] | prodUserDataSource** per caricare i record del profilo ed eseguire ricerche di ID del destinatario. `prodUserDataSource` deve essere configurato come **Interact | general | serverGroups | prodUseDataSource**, in tal modo l'ID del destinatario impostato durante la definizione del profilo esiste quando si esegue la simulazione. La tabella profili associata nella scheda **Riepilogo canale interattivo** dal database della fase di progettazione deve essere un sottoinsieme della tabella profili nel database di runtime.

- c. Selezionare la casella di spunta per fare affidamento su una sessione esistente o per attivare l'indicatore di debug se si desidera abilitare una di queste opzioni per il metodo `startSession`.
  - d. Aggiungere i parametri per l'API. Immettere un nome e un valore per il parametro. È anche possibile selezionare parametri predefiniti dall'elenco a discesa **Nome**. Scegliere un tipo dall'elenco a discesa. Fare clic sul segno di spunta per aggiungere questo parametro.
6. Aggiungere un metodo `getOffers`. Selezionare una **Zona** dall'elenco a discesa e aggiungere il **Numero di offerte**. Se non si aggiunge il **Numero di offerte**, per impostazione predefinita vengono restituite tutte le offerte assegnate nella strategia.
  7. Aggiungere un metodo `postEvent`. Aggiungere un nome evento e i parametri per questo metodo. È anche possibile selezionare parametri predefiniti dall'elenco a discesa **Nome**.
  8. Aggiungere un metodo `getProfile`. Non è necessario configurare questa API.
  9. Aggiungere un metodo `endSession`. Non è necessario configurare questa API.



10. È possibile definire l'ordine delle API utilizzando le frecce verso l'alto e il basso. È possibile aggiungere `getOffers` e `postEvent` più di una volta in uno scenario e riorganizzarli di conseguenza. È anche possibile eliminare una API se si decide di non volerla includere nella simulazione dello scenario.
11. Fare clic su **Salva** per aggiungere questo scenario agli scenari salvati. Da **Scenari salvati** è anche possibile modificare, copiare o eliminare scenari precedentemente salvati.
12. Fare clic su **Esegui** per verificare questo scenario.  
La simulazione viene eseguita su un thread differente. È comunque possibile sfogliare o modificare gli scenari di simulazione, ma non è possibile avviare un'altra esecuzione prima del completamento della precedente.

**Nota:** non è possibile eseguire uno scenario non salvato. Se si crea o si modifica uno scenario, è necessario salvarlo prima di poter eseguire lo scenario con gli aggiornamenti. Se si tenta di eseguire uno scenario non salvato, viene eseguito l'ultimo scenario salvato.

13. Fare clic su **Interrompi** per interrompere l'esecuzione della simulazione, se necessario.

## Risultati

Quando l'esecuzione termina è possibile vedere i risultati nella scheda **Risultati simulazione**. I risultati sono visualizzati nello stesso ordine delle API nella scheda **Definizione scenario**.

Nella scheda **Log**, è anche possibile visualizzare i risultati del log per l'esecuzione dello scenario. Vengono visualizzati i risultati di log solo dell'ultima esecuzione. I log visualizzati in questa scheda sono uguali a quelli registrati in `interact.log`, ma questa scheda filtra i log per ID sessione e data/ora di avvio dell'esecuzione della simulazione. Il livello di registrazione è determinato da `interact_log4j.properties`.



---

## Capitolo 3. Diagrammi di flusso interattivi

I diagrammi di flusso interattivi sono simili ai diagrammi di flusso del batch di Campaign quando vengono utilizzati per creare segmenti strategici.

Utilizzare i diagrammi di flusso del batch in Campaign per completare una sequenza di azioni sui dati per l'esecuzione delle campagne. I diagrammi di flusso batch sono costituiti da processi, che vengono configurati per eseguire la manipolazione dei dati effettiva richiesta per la campagna. Quando si utilizzano i diagrammi di flusso del batch in sessioni, creare costrutti di dati persistenti, quali segmenti strategici, che sono disponibili a livello globale per tutte le campagne. Un segmento strategico è un elenco di ID creati in una sessione e resi disponibili per tutte le campagne. Un segmento strategico non presenta differenze rispetto ad altri segmenti (come, ad esempio, quelli creati dal processo Segmento) ad eccezione del fatto che è disponibile a livello globale e può essere utilizzato in qualsiasi campagna.

I diagrammi di flusso interattivi soddisfano uno scopo simile, ossia assegnare visitatori ai touchpoint in segmenti. Ogni diagramma di flusso interattivo è costituito da processi, che vengono configurati per assegnare i visitatori ai segmenti. I diagrammi di flusso interattivi creano anche segmenti che sono disponibili a livello globale per qualsiasi strategia di interazione per un canale interattivo corrispondente in qualsiasi campagna. Tuttavia, i segmenti creati dai diagrammi di flusso interattivi sono diversi da quelli creati dai diagrammi di flusso batch. I segmenti creati dai diagrammi di flusso batch sono un elenco di ID. I segmenti creati dai diagrammi di flusso interattivi, denominati segmenti smart, sono la definizione dei clienti che devono essere inseriti nel segmento.

I diagrammi di flusso interattivi sono progettati per funzionare in tempo reale e lavorare con un visitatore alla volta. Dopo la distribuzione del diagramma di flusso su un server runtime, esiste un'istanza di ciascun diagramma di flusso per ogni visitatore attivo del touchpoint. Ogni visitatore passa attraverso i diagrammi di flusso interattivi per essere assegnato ai segmenti smart in tempo reale. È possibile configurare i diagrammi di flusso interattivi in modo che facciano riferimento ai dati nell'origine dati di produzione e ai dati raccolti in tempo reale dal touchpoint.

A ciascun diagramma di flusso interattivo può essere associato un solo livello destinatario. È possibile, tuttavia, associare più diagrammi di flusso interattivi a un livello destinatario.

Durante la progettazione dei diagrammi di flusso interattivi, è necessario ricordare che le prestazioni di tali diagrammi sono diverse da quelle dei diagrammi di flusso batch. Questi diagrammi di flusso vengono eseguiti in tempo reale. Se il caricamento della pubblicità nel sito Web richiede troppo tempo, il cliente potrebbe passare a un altro sito. Quando si progettano diagrammi di flusso, occorre lavorare insieme all'amministratore del touchpoint, bilanciando i requisiti di segmentazione con i requisiti di prestazioni del touchpoint. Alcune considerazioni sulla progettazione da discutere con l'amministratore del touchpoint includono il numero di diagrammi di flusso interattivi da eseguire per livello destinatario e il numero di volte in cui viene richiesta una ricerca nel database.

Poiché i diagrammi di flusso interattivi vengono eseguiti sul server runtime e non all'interno dell'ambiente di progettazione, non è possibile eseguire un diagramma

di flusso interattivo in Campaign. È possibile, tuttavia, eseguire un test di un diagramma di flusso interattivo in Campaign.

---

## Creazione di diagrammi di flusso interattivi

I diagrammi di flusso interattivi tipici iniziano con un processo di interazione, passano attraverso processi di manipolazione dei dati e terminano con almeno un processo PopulateSeg. I processi di manipolazione dei dati, Decisione, Selezione ed Esempio, possono essere utilizzati per creare segmenti dettagliati. I processi Decisione ed Esempio possono essere utilizzati per creare la logica di diramazione, mentre il processo Selezione può essere utilizzato per arricchire i dati presi in considerazione durante il processo decisionale e la segmentazione. Il processo Snapshot può essere utilizzato per rendere persistenti in un database i dati del profilo, i dati della sessione o i dati calcolati in tempo reale.

Tutti i diagrammi di flusso interattivi devono iniziare con un processo di interazione. Il processo di interazione definisce anche il numero di record di destinatari elaborato durante l'esecuzione di test del diagramma di flusso.

Il processo Decisione può essere utilizzato per dividere l'input in celle diverse creando dei rami in base alle espressioni delle condizioni.

Dopo aver separato l'input in celle del diagramma di flusso, utilizzare il processo PopulateSeg per identificare i membri delle celle come membri di segmenti smart.

È possibile utilizzare il processo Selezione per accedere a query avanzate e aumentare la selezione dei visitatori. Il processo Selezione consente di accedere a variabili utente, campi derivati, macro personalizzate e callout Web. È anche possibile includere dati di tabelle dimensionali disponibili nell'origine dati.

Il processo Esempio offre una selezione limitata delle configurazioni di esempio disponibili in un diagramma di flusso del batch. Come avviene con i diagrammi di flusso del batch, utilizzare il processo Esempio per creare una o più celle per differenti trattamenti, gruppi di controllo oppure un sottoinsieme di dati per il modeling.

Utilizzare il processo Snapshot per scrivere dati in una tabella nell'origine dati. Ad esempio, se si utilizza un processo Selezione per accedere a dati in tempo reale mediante callout Web e macro personalizzate, utilizzare il processo Snapshot per aggiungere tali dati al profilo del cliente.

---

## Creazione di diagrammi di flusso interattivi

Utilizzare la scheda **Riepilogo** di una sessione per aggiungere un diagramma di flusso interattivo.

### Prima di iniziare

**Importante:** quando si creano diagrammi di flusso interattivi, tenere presente che è necessario definire il livello destinatario per il diagramma di flusso. Non è possibile modificare il livello destinatario del diagramma di flusso dopo averlo creato.

### Procedura

1. Aprire la scheda **Riepilogo** della sessione a cui si desidera aggiungere un diagramma di flusso interattivo.

2. Fare clic sull'icona **Aggiungi diagramma di flusso**.  
Viene visualizzata la pagina Proprietà diagramma di flusso.
3. Inserire un nome e una descrizione per il diagramma di flusso.
4. Selezionare il tipo **Diagramma di flusso batch standard**.  
Quando si seleziona **Diagramma di flusso batch standard**, vengono visualizzate le impostazioni di configurazione per i diagrammi di flusso interattivi.
5. Selezionare il canale interattivo per questo diagramma di flusso interattivo.
6. Selezionare il **Livello destinatario** per questo diagramma di flusso interattivo.
7. Fare clic su **Salva e modifica diagramma di flusso**.  
Nella pagina Modifica diagramma di flusso batch standard viene visualizzata la tavolozza del processo e un'area di lavoro del diagramma di flusso vuota.

## Risultati

È possibile ora modificare il diagramma di flusso interattivo.

---

## Diagrammi di flusso interattivi e origini dati

Come per i diagrammi di flusso batch, utilizzare i diagrammi di flusso interattivi per definire i segmenti a cui appartengono i membri destinatario, in base alle caratteristiche dei dati associati ai segmenti. Tuttavia, i dati utilizzati in un diagramma di flusso interattivo sono diversi da quelli utilizzati nei diagrammi di flusso batch.

I diagrammi di flusso del batch utilizzano dati disponibili in database. Anche i diagrammi di flusso interattivi utilizzano dati del profilo persistenti di un database, ma possono anche utilizzare dati di sessione in tempo reale. I dati della sessione in tempo reale possono includere tutti i dati che è possibile estrarre dal touchpoint. È possibile includere il tempo di attesa di un chiamante, tenere traccia del sito Web dal quale proviene il visitatore, determinare le condizioni meteorologiche del luogo in cui risiede il visitatore e così via. I dati del profilo persistenti provengono da tabelle di database, in modo simile ai diagrammi di flusso del batch. Possono essere inclusi tutti i dati tradizionali disponibili sui visitatori: nome, numero account, indirizzo e così via.

## Tabella profili per esecuzione di test

Durante la fase di progettazione, è possibile accedere solo a dati del profilo persistenti. Campaign non è connesso a un touchpoint, quindi, non può raccogliere i dati della sessione in tempo reale. Per creare diagrammi di flusso interattivi che fanno riferimento ai dati della sessione in tempo reale e per completare le esecuzioni di test di diagrammi di flusso interattivi, è necessario che in una tabella profili per l'esecuzione di test siano disponibili i dati campione della sessione in tempo reale.

La tabella profili per esecuzione di test deve contenere almeno un elenco di ID appropriati per il livello destinatario del diagramma di flusso. Ad esempio, se il livello destinatario di un diagramma di flusso è Nucleo familiare, la tabella a cui fa riferimento il processo di interazione deve contenere almeno un elenco di ID nucleo familiare. È disponibile una tabella profili per esecuzione di test per ciascun livello destinatario. Queste tabelle sono associate per ciascun canale interattivo.

La tabella profili per esecuzione di test include anche una colonna per ciascuna parte di dati di sessioni in tempo reale utilizzati nella logica di segmentazione. Ad esempio, se il designer di touchpoint raccoglie il nome della pagina Web di provenienza del visitatore e lo memorizza con il nome linkFrom, nella tabella profili per l'esecuzione di test sarà presente una colonna denominata linkFrom .

La tabella profili per l'esecuzione di test potrebbe anche includere altri dati. Se vengono indicati tutti i dati del profilo nelle tabelle dimensionali, non è necessario, tuttavia, includere copie dei dati del profilo persistente alla tabella profili.

La persona che progetta i diagrammi di flusso interattivi, la persona che progetta e codifica l'integrazione con il touchpoint e l'amministratore di Interact devono tutti lavorare insieme per progettare la tabella profili per l'esecuzione di test. Il designer di touchpoint deve fornire un elenco dei dati di sessione in tempo reale disponibile. Il designer di diagrammi di flusso deve fornire un elenco dei dati richiesti per la segmentazione e un elenco di dati di esempio consigliati per eseguire il test della logica di segmentazione. L'amministratore di Interact deve fornire un elenco di tutte le ottimizzazioni e le impostazioni di configurazione che potrebbero influenzare la progettazione del diagramma di flusso. Ad esempio, se si sta tentando di migliorare le prestazioni limitando il numero di volte in cui si accede al database, è necessario determinare insieme quali dati si trovano nella tabella profili e quali nelle tabelle dimensionali.

## **Tabelle dimensionali**

È possibile associare le tabelle dimensionali per i diagrammi di flusso interattivi. Tuttavia, è necessario associare le tabelle nel canale interattivo e non nel mapping della tabella di Campaign disponibile in Impostazioni di Campaign.

È necessario che le tabelle dimensionali abbiano una colonna associata alla tabella profili. È possibile associare una tabella dimensionale a un'altra tabella dimensionale. Una tabella dimensionale associata a un'altra tabella dimensionale deve disporre di una colonna associata all'altra tabella dimensionale. Una catena di tabelle dimensionali deve infine essere associata alla tabella profili. Ad esempio, la tabella dimensionale A deve condividere una colonna con la tabella dimensionale B, la tabella dimensionale B deve condividere una colonna con la tabella dimensionale C, mentre la tabella dimensionale C deve condividere una colonna con la tabella profili.

È possibile disporre di molte tabelle dimensionali; tuttavia, devono esistere tutte nella stessa origine dati. Tutte le tabelle dimensionali devono essere associate nel canale interattivo prima di iniziare ad eseguire attività in un diagramma di flusso interattivo. Non è possibile associare le tabelle per recuperare dati all'interno di un diagramma di flusso interattivo (è possibile associare una tabella generale da utilizzare con un processo Snapshot).

Nonostante sia possibile avere molte tabelle dimensionali, collaborare con l'amministratore del touchpoint per confermare che si stanno rispettando i requisiti sulle prestazioni.

## **Configurazione di diagrammi di flusso interattivi**

In generale, i diagrammi di flusso interattivi sono configurati nello stesso modo dei diagrammi di flusso del batch. Sebbene sia necessario prendere in considerazione i diversi concetti alla base dei diagrammi di flusso interattivi rispetto ai diagrammi

di flusso batch, i processi in un diagramma di flusso interattivo vengono aggiunti e modificati nello stesso modo in cui si eseguono queste operazioni in un diagramma di flusso batch.

A meno che non venga menzionata un'eccezione in questa sede, per i dettagli sulla creazione di diagrammi di flusso in generale, quali aggiunta, la ridenominazione di processi e così via, consultare il manuale *Campaign - Guida per l'utente*.

- Tenere presente che non è possibile modificare il livello destinatario in un diagramma di flusso interattivo.
- La possibilità di eliminare o meno un diagramma di flusso interattivo dipende dal suo stato di distribuzione.
- Se si accede alla finestra di dialogo Mapping della tabella, facendo clic su **Carica** vengono caricate solo tabelle generali.  
È necessario eseguire il mapping di tutte le tabelle per un diagramma di flusso interattivo nel canale interattivo associato al diagramma di flusso.
- I cataloghi di tabelle archiviati non vengono utilizzati in diagrammi di flusso interattivi.

## Query e Interact

Diversi processi nei diagrammi di flusso interattivi e opzioni avanzate nelle regole di trattamento possono essere utilizzati per creare query per selezionare dati dall'origine dati. In generale, si tratta delle stesse query di Campaign.

È possibile utilizzare uno dei seguenti metodi per creare una query in diagrammi di flusso interattivi oppure opzioni avanzate di regole di trattamento.

- Seleziona e fai clic
- Programma di creazione di testo
- Macro

Per dettagli su questi metodi, consultare il manuale *Campaign - Guida per l'utente*.

- Corrispondenza di pattern di evento, che fornisce accesso allo stato di ogni pattern di evento definito per il canale interattivo (inclusi i pattern di evento nell'intervallo non aggiornato). È possibile includere i pattern di evento nella query per combinare altre logiche di segmentazione con la logica comportamentale oppure è possibile utilizzare lo stato del pattern da solo per definire un segmento comportamentale.

I potenziali valori per uno stato del pattern di evento vengono forniti come un numero intero con uno dei seguenti valori:

Tabella 10. Stati del pattern di evento

Stato del pattern di evento	Descrizione
1	La condizione del pattern è stata soddisfatta (il pattern è valido)
0	La condizione del pattern non è stata soddisfatta (il pattern non è valido)
-1	Il pattern è scaduto (è al di fuori dell'intervallo di date valido)
-2	Il pattern non è abilitato (la casella di spunta <b>Abilitato</b> non è selezionata nella finestra di dialogo della definizione del pattern di evento)

I diagrammi di flusso interattivi e le opzioni avanzate di regole di trattamento non supportano SQL raw.

Nelle seguenti sezioni vengono descritte le differenze tra le opzioni disponibili nei diagrammi di flusso interattivi e le opzioni avanzate di regole di trattamento.

## Tipi di dati e oggetti archiviati

Come Campaign, Interact supporta diversi tipi di dati per oggetti archiviati. Variabili utente, campi derivati e macro possono utilizzare tutti i tipi di dati Numero, Stringa e Data. Le costanti di data vengono interpretate utilizzando le impostazioni del formato della data di Campaign.

Interact supporta anche il tipo di dati Vettore. I vettori sono simili ad array, ad eccezione del fatto che il numero di elementi è variabile. Per tutti gli operatori disponibili per Interact è consentito un Vettore per almeno uno dei relativi argomenti.

Presupponendo che:

- $X \text{ [operation] } Y = Z$  dove  $X$ ,  $Y$  e  $Z$  sono vettori
- $S_x$ ,  $S_y$ ,  $S_z$  sono le dimensioni di ciascun vettore
- $D_x$ ,  $D_y$ ,  $D_z$  sono i tipi di dati per ciascun vettore e  $X$  e  $Y$  devono contenere gli stessi tipi di dati.

Si verifica la seguente condizione:

- $S_z = S_x * S_y$
- $D_x = D_y = D_z$

Di seguito vengono riportati un paio di esempi.

La seguente tabella mostra in che modo Interact valuta le espressioni  $IF((X+Y)==10)$  e  $IF(NOT((X+Y)==10))$  in cui  $X=\{1,2,3\}$  e  $Y=\{9,10,11\}$ .

X	S	X+Y	(X+Y)==10?	NOT((X+Y)==10)?
1	9	10	True	False
1	10	11	False	True
1	11	12	False	True
2	9	11	False	True
2	10	12	False	True
2	11	13	False	True
3	9	12	False	True
3	10	13	False	True
3	11	14	False	True

Poiché l'equazione deve avere come risultato true o false e almeno una delle operazioni viene valutata come true, il risultato di entrambe le espressioni  $IF((X+Y)==10)$  e  $IF(NOT((X+Y)==10))$  è true.

## Campi derivati, variabili utente, macro e Interact

Sebbene sia possibile creare espressioni in diagrammi di flusso interattivi e opzioni avanzate per regole di trattamento, tutti gli elementi costitutivi non sono disponibili in entrambi i programmi di creazione di query. Nella tabella contenuta



in questa sezione viene descritto l'elemento costitutivo della query, se è disponibile nei diagrammi di flusso interattivi o nelle opzioni avanzate ed eventuali note speciali.

Se non diversamente descritto nella seguente tabella, per ulteriori dettagli sulla generazione di query, consultare il manuale *Campaign*.

Oggetto	Disponibile in diagramma di flusso interattivo	Disponibile in opzioni avanzate	Note
Campi derivati	Sì	No	È possibile utilizzare campi derivati, campi derivati persistenti, campi derivati archiviati e variabili utente nei diagrammi di flusso interattivi con i processi Decisione, Selezione e Snapshot. I campi derivati possono contenere costanti, variabili utente, altri campi derivati e macro. Se si sta creando un campo derivato in un diagramma di flusso interattivo che si desidera rendere disponibile come coppia nome-valore nell'API di Interact, è necessario anteporre al nome il prefisso definito nella proprietà di configurazione <code>SessionVar</code> , ad esempio, <code>SessionVar.DerivedFieldName</code> .
Variabili utente	Sì	No	Le variabili utente possono contenere solo valori numerici o stringhe. I diagrammi di flusso interattivi non supportano il tipo di dati None. Valore corrente non è supportato per le variabili utente.
Macro IBM	Sì	Sì	Un elenco di selezione di macro IBM è disponibile per l'uso in diagrammi di flusso interattivi e opzioni avanzate per regole di trattamento. L'ambiente di progettazione elenca le macro IBM disponibile nel programma di creazione di query. Per dettagli sull'uso delle macro, consultare il manuale <i>IBM Macros User's Guide</i> .  <b>Nota:</b> NUMBER, IS e IN funzionano in modo diverso nei diagrammi di flusso interattivi e nelle opzioni avanzate rispetto a Campaign.  <b>Nota:</b> le prestazioni potrebbero risentirne se si ha un'espressione che utilizza EXTERNALCALLOUT nelle opzioni avanzate delle regole di trattamento. Ad esempio, se vi sono 100 offerte idonee (ciascuna con un'opzione avanzata con un EXTERNALCALLOUT) di cui Interact deve ridurre la priorità rispetto a un'offerta migliore, allora Interact deve valutare ogni opzione e attivare potenzialmente 100 callout esterne per soddisfare quella richiesta <code>getOffers</code> .

Oggetto	Disponibile in diagramma di flusso interattivo	Disponibile in opzioni avanzate	Note
Macro personalizzate	Sì	No	I tipi di macro personalizzata SQL raw: Selezione elenco ID oppure SQL raw: Selezione elenco ID + Valore non sono supportati nei diagrammi di flusso interattivi.

## Utilizzo di EXTERNALCALLOUT

EXTERNALCALLOUT è una funzione disponibile quando si utilizzano macro personalizzate nei processi Decisione, Selezione e Snapshot in diagrammi di flusso interattivi. EXTERNALCALLOUT può essere utilizzato per eseguire una chiamata sincrona a un servizio esterno, ad esempio, per richiedere il punteggio del credito per un determinato livello destinatario.

Per utilizzare i callout esterni, è necessario scrivere il servizio esterno in Java utilizzando l'interfaccia `IAffiniumExternalCallout`. Per ulteriori dettagli sull'interfaccia `IAffiniumExternalCallout`, consultare il manuale *Interact Administrator's Guide*.

---

## Processo di interazione

Tutti i diagrammi di flusso interattivi devono iniziare con il processo Interazione. È possibile utilizzare il processo di interazione per avviare un diagramma di flusso interattivo e per definire la dimensione del profilo di test di esempio utilizzato da Interact per l'esecuzione di un test dei diagrammi di flusso interattivi.

---

## Processo Decisione

Il processo Decisione è lo strumento di lavoro del diagramma di flusso interattivo. Il processo Decisione divide le celle trasferite nel processo in nuove celle in base a criteri configurabili. Ogni nuova cella crea un ramo, in modo simile a una struttura ad albero decisionale.

Un diagramma di flusso interattivo può contenere il numero di processi Decisione necessari. Ad esempio, il primo processo Decisione in un diagramma di flusso interattivo può creare le celle Valore alto, Valore medio e Valore basso. È possibile, quindi, avere altri tre processi Decisione, uno per ciascun segmento e dividerli in altri segmenti più specifici, ad esempio, Acquirente frequente, Acquirente, Acquirente raro.

Quando si esegue un diagramma di flusso interattivo sul server runtime, un solo cliente alla volta passa attraverso il diagramma. Se un ramo è vuoto, l'ambiente runtime non elabora tale ramo né i relativi elementi figlio.


Il processo Decisione può ricavare i dati da un processo che crea celle, ad esempio i processi Interazione, Decisione, Esempio o Selezione.

La configurazione del processo Decisione è un processo in due step. In primo luogo, è necessario selezionare le celle di input, in secondo luogo, è necessario configurare i rami.

## Configurazione del processo Decisione

La configurazione del processo Decisione è un processo in due step: occorre prima selezionare le celle di input e occorre quindi configurare i rami.

### Procedura

1. Aprire un diagramma di flusso interattivo per la modifica (fare clic su **Modifica**  nella barra degli strumenti del diagramma di flusso).
2. Trascinare il processo Decisione dalla tavolozza al diagramma di flusso.
3. Fornire input al processo Decisione collegandolo a uno o più processi di manipolazione dei dati.  
I processi di manipolazione dei dati includono Interazione, Decisione, Esempio o Selezione.
4. Fare doppio clic sul processo Decisione.  
Viene visualizzata la casella di dialogo **Configurazione del processo Decisione** e viene aperta la scheda **Decisione**.
5. Selezionare una cella di origine dall'elenco a discesa **Input**.
6. Se si desidera creare segmenti che si escludono reciprocamente, selezionare la casella di spunta **Rami che si escludono a vicenda**.  
Se si desidera un ramo contenente tutti gli ID cliente rimanenti, è necessario selezionare **Rami che si escludono a vicenda**.
7. Configurare i rami.
8. Opzionale: Fare clic sulla scheda **Generale** per assegnare un nome e una nota al processo.  
Il nome viene visualizzato sul processo nel diagramma di flusso. Le note vengono visualizzate quando si sposta il puntatore sul processo nel diagramma di flusso.
9. Fare clic su **OK**.

### Risultati

Il processo è configurato e abilitato nel diagramma di flusso.

## Configurazione dei rami del processo Decisione

Configurare un ramo in un processo Decisione per utilizzare un diagramma di flusso interattivo. Il processo Decisione crea i rami dividendo le celle trasferite nel processo in nuove celle in base a criteri configurabili.

### Procedura

1. Completare una delle seguenti azioni sulla scheda **Decisione** di un processo decisionale:
  - Selezionare un ramo e fare clic su **Modifica** per modificare la condizione del ramo.
  - Fare clic su **Aggiungi ramo...** per creare un ramo.
  - Selezionare un ramo e fare clic su **Rimuovi** per eliminare un ramo.
2. Nella casella di dialogo **Modifica ramo** o **Nuovo ramo**, immettere un nome ramo.
3. Se non si desidera creare una query o selezionare tutti i clienti restanti, scegliere **Seleziona tutti i record rimanenti**.

La scelta di **Seleziona tutti i record rimanenti** è utile se questo processo Decisione è successivo a svariati processi di manipolazione dei dati e se gli ID cliente sono stati già filtrati da processi precedenti.

**Nota:** per selezionare tutti i clienti restanti, è necessario selezionare **Rami che si escludono a vicenda** nella casella di dialogo **Configurazione processo Decisione**. Se non si seleziona **Rami che si escludono a vicenda**, questo ramo seleziona tutti gli ID cliente collegati al processo Decisione.

**Seleziona ID cliente con** è selezionato per impostazione predefinita e il programma di creazione di query è attivo.

4. Selezionare una tabella dall'elenco a discesa **Seleziona in base a**.
5. Creare una condizione per il ramo utilizzando le query.
6. Fare clic su **OK**.

## Risultati

La casella di dialogo viene chiusa e si ritorna alla scheda **Decisione** del processo Decisione. È possibile continuare a configurare i rami o terminare la configurazione del processo Decisione.

---

## Processo PopulateSeg


Il processo PopulateSeg esegue una funzione simile al processo CreateSeg in diagrammi di flusso del batch; il processo PopulateSeg prende le celle di input e le trasforma in segmenti smart. I segmenti creati con il processo PopulateSeg sono i segmenti smart che si utilizzano nelle regole di trattamento. Il processo PopulateSeg è un nodo terminale di diagrammi di flusso interattivi.

Ricordare che solo segmenti smart possono essere utilizzati nelle strategie di interazione. Non è possibile utilizzare segmenti strategici nelle strategie di interazione.

## Creazione di segmenti smart

È necessario creare segmenti smart per le strategie di interazione. Non è possibile utilizzare segmenti strategici nelle strategie di interazione.

### Procedura

1. Aprire un diagramma di flusso interattivo per la modifica (fare clic su **Modifica**  nella barra degli strumenti del diagramma di flusso).
2. Trascinare il processo PopulateSeg dalla tavolozza al diagramma di flusso.
3. Fornire l'input al processo PopulateSeg collegandolo a uno o più processi di manipolazione dei dati.

I processi di manipolazione dei dati includono Decisione, Esempio o Seleziona.

4. Fare doppio clic sul processo PopulateSeg.  
Viene visualizzata la casella di dialogo **Configurazione del processo PopulateSeg** e viene aperta la scheda **Segmenti risultato**.
5. Selezionare una o più celle di origine dall'elenco a discesa **Input**.
6. Nella sezione **Segmenti risultato**, selezionare una **Cella di input** e un **Nome segmento**.

Se si desidera creare un segmento, selezionare **Nuovo segmento** e completare la finestra di dialogo **Nuovo segmento smart**. Immettere un **Nome** e una

**Descrizione** e selezionare la cartella del segmento in cui si desidera creare il segmento. È possibile organizzare i segmenti smart nello stesso modo in cui si organizzano i segmenti strategici.

**Nota:** i caratteri speciali non devono essere utilizzati nei nomi segmento smart.

7. Opzionale: Fare clic sulla scheda **Generale** per assegnare un nome e una nota al processo.

Il nome viene visualizzato sul processo nel diagramma di flusso. Le note vengono visualizzate quando si sposta il puntatore sul processo nel diagramma di flusso.

8. Fare clic su **OK**.

## Risultati

Il processo è configurato e abilitato nel diagramma di flusso.

---

## Processo Esempio in diagrammi di flusso interattivi

Il processo Esempio in diagrammi di flusso interattivi ha lo stesso scopo dei processi Esempio in diagrammi di flusso del batch: per creare una o più celle per diversi trattamenti, gruppi di controllo oppure un sottoinsieme di dati per il modeling. Tuttavia, il processo Esempio in diagrammi di flusso interattivi contiene solo un sottoinsieme delle funzioni del processo Esempio in diagrammi di flusso del batch. La calcolatrice della dimensione di esempio e la dimensione della cella massima sono stati rimossi. I processi Esempio in diagrammi di flusso interattivi offrono anche un nuovo metodo per selezionare l'esempio, la funzione hash deterministica.

In un diagramma di flusso del batch, il processo Esempio seleziona casualmente un numero di clienti in una cella di esempio. In un diagramma di flusso interattivo, tuttavia, durante l'esecuzione, il processo Esempio gestisce un singolo cliente alla volta. Quando si definisce la % per un esempio, si definisce la probabilità che un visitatore diventi un membro di tale cella.

Quando si definiscono le celle di esempio, è necessario creare almeno due celle. Definire una % per un esempio e selezionare **Tutti i restanti** per l'altro. In caso contrario, è possibile ottenere risultati non previsti. Ad esempio, se si crea solo un esempio 30%, il restante 70% di visitatori non viene assegnato ad alcuna cella.

È necessario collegare il processo Esempio a un processo PopulateSeg per completare la creazione di un segmento smart utilizzato per il campionamento.

La funzione hash deterministica assegna i visitatori all'esempio in modo casuale. Tuttavia, se lo stesso visitatore passa attraverso il diagramma di flusso interattivo più volte, il visitatore viene inserito nella stessa cella. Se si desidera assicurarsi che i visitatori siano idonei ad essere campionati in modo diverso dopo essere stati inseriti ripetutamente nella stessa cella, è possibile configurare un periodo di tempo per la funzione hash deterministica. (Adeguare la data della prima reimpostazione e il numero di giorni tra le reimpostazioni).




Se si sta creando un digramma di flusso che copia la funzionalità di un altro diagramma di flusso, è possibile accertarsi che il processo Esempio utilizzi la stessa funzione hash deterministica del diagramma di flusso interattivo originale utilizzando il campo Valore di inizializzazione hash. Per inserire i visitatori nello stesso gruppo di esempio, utilizzare lo stesso numero di celle, valore di

inizializzazione hash, data di prima reimpostazione e periodo di reimpostazione in entrambi i processi Esempio. Interact utilizza il valore di inizializzazione input hash e la data di reimpostazione per determinare la cella in cui è inserito il visitatore.

## Configurazione del processo Esempio

Utilizzare un diagramma di flusso interattivo in modalità Modifica per configurare un processo Esempio.

### Procedura

1. Aprire un diagramma di flusso interattivo per la modifica (fare clic su **Modifica**  nella barra degli strumenti del diagramma di flusso).
2. Trascinare il processo Esempio  dalla tavolozza al diagramma di flusso.
3. Fornire l'input al processo Esempio collegandolo ad un processo di manipolazione dei dati.  
I processi di manipolazione dei dati includono Decisione, Esempio o Seleziona. È possibile collegare il processo Esempio anche a un processo Interazione.
4. Fare doppio clic sul processo Esempio.
5. Selezionare una cella di origine dall'elenco a discesa **Input**.  
Tutte le celle di output dai processi connessi al processo Esempio vengono riportate nell'elenco a discesa.
6. Determinare il numero di esempi che si desidera creare per ciascuna cella di input e immettere tale numero nel campo **N. di celle di esempio/output**.  
Per impostazione predefinita, vengono creati tre esempi per ciascuna cella di input, con i nomi predefiniti Sample1, Sample2 e Sample3.
7. Selezionare ogni esempio nella colonna **Nome output** e completare le azioni riportate di seguito.
  - a. Fare doppio clic sulla casella di testo del nome output e digitare il nome desiderato per modificare il nome dell'esempio.  
È possibile utilizzare qualsiasi combinazione di lettere, numeri e spazi. Non utilizzare punti (.) o barre (/ oppure \).
  - b. Immettere la probabilità che un visitatore venga assegnato all'esempio nel campo **Dimensione** o selezionare la casella di spunta **Tutti i restanti**.  
La percentuale (%) deve essere inferiore a 100,00.
8. Opzionale: Modificare il **Valore di inizializzazione hash** nella **Funzione hash deterministica**.  
È necessario modificare il Valore di inizializzazione hash solo se si desidera che questo processo Esempio assegni i visitatori alle celle nello stesso modo utilizzato da un altro processo Esempio. Il valore di inizializzazione hash deve essere un valore alfanumerico.
9. Opzionale: Immettere la **Data della prima reimpostazione** nella **Funzione hash deterministica**.  
Fare clic sul pulsante con i puntini  per selezionare una data dal calendario.
10. Opzionale: Immettere il numero di giorni tra una reimpostazione e l'altra.

11. Opzionale: Fare clic sulla scheda **Generale** per assegnare un nome e una nota al processo.  
Il nome viene visualizzato sul processo nel diagramma di flusso. Le note vengono visualizzate quando si sposta il mouse sul processo in un diagramma di flusso.
12. Fare clic su **OK**.

## Risultati

Il processo è configurato e abilitato nel diagramma di flusso.

È necessario connettere il processo Esempio a un processo PopulateSeg per completare la creazione di un segmento smart utilizzato per il campionamento.

---

## Processo Seleziona in diagrammi di flusso interattivi



Il processo Seleziona nei diagrammi di flusso interattivi ha lo stesso scopo del processo Seleziona nei diagrammi di flusso batch, ovvero specificare i dati del cliente che si desidera utilizzare nel diagramma di flusso interattivo. Il processo Seleziona in diagrammi di flusso interattivi contiene un sottoinsieme del processo Seleziona in diagrammi di flusso del batch; ossia solo le schede Origine e Generale.

È possibile utilizzare il processo Seleziona per selezionare i dati dall'origine dati e per aumentare i dati presenti nella tabella di profilo utilizzata nel processo Interazione. È anche possibile accedere a variabili utente, campi derivati e macro. Tenere presente che i diagrammi di flusso interattivi sono limitati a un singolo livello destinatario. Tuttavia, è possibile utilizzare il processo Seleziona per fare riferimento ai dati in una tabella dimensionale a un livello destinatario differente. Ad esempio, è possibile fare riferimento a una tabella con i dati sulla transazione del nucleo familiare in un diagramma di flusso interattivo con il livello destinatario cliente per eseguire l'ordinamento in base ai dati relativi al nucleo familiare.

## Configurazione del processo Seleziona

Utilizzare un diagramma di flusso interattivo in modalità Modifica per configurare il processo Seleziona.

### Procedura

1. Aprire un diagramma di flusso interattivo per la modifica (fare clic su **Modifica**  nella barra degli strumenti del diagramma di flusso).
2. Trascinare il processo Seleziona  dalla tavolozza al diagramma di flusso.
3. Fornire l'input al processo Seleziona collegandolo ad un processo di manipolazione dei dati.  
I processi di manipolazione dei dati includono Decisione, Interazione, Esempio o Seleziona.
4. Fare doppio clic sul processo Seleziona.
5. Selezionare una cella di origine dall'elenco a discesa **Input**.  
Tutte le celle di output di un processo collegato al processo Seleziona vengono riportate nell'elenco a discesa.
6. Determinare se si desidera selezionare tutte le righe dall'origine dati o se si desidera filtrare le righe che sono basate sui criteri specificati. Selezionare una delle seguenti opzioni.

- a. Utilizzare **Seleziona ID <cliente>** per includere tutte le righe di dati dell'origine dati nell'elenco a discesa Input.
  - b. Utilizzare **Seleziona ID <cliente> con** per creare una query e selezionare solo determinati ID in base ai criteri definiti.
7. Se si utilizza l'opzione **Seleziona ID <cliente> con** per selezionare solo determinati ID in base a specifici criteri, creare una query.
  8. Opzionale: Fare clic sulla scheda **Generale** per aggiungere un nome e delle note al processo o per configurare il **Nome cella di output** o il **Codice cella**.  
Il nome viene visualizzato sul processo nel diagramma di flusso. Le note vengono visualizzate quando si sposta il mouse sul processo in un diagramma di flusso.
  9. Fare clic su **OK**.

## Risultati

Il processo è configurato e abilitato nel diagramma di flusso.

---

## Processo Snapshot in diagrammi di flusso interattivi

Il processo Snapshot nei diagrammi di flusso interattivi ha lo stesso scopo dei processi Snapshot nei diagrammi di flusso batch, ovvero acquisire un elenco di ID e di dati associati ed esportarli in una tabella. Il processo Snapshot in diagrammi di flusso interattivi contiene un sottoinsieme del processo Snapshot in diagrammi di flusso del batch. È possibile eseguire il salvataggio solo in una tabella. Non è possibile inoltre ordinare o ignorare voci duplicate nella tabella poiché i diagrammi di flusso interattivi gestiscono solo un record alla volta, queste funzioni non sono necessarie.

### Snapshot e formati di dati

Quando si esegue il salvataggio in una tabella esistente dal processo Snapshot, Interact salva i dati come descritto nella seguente tabella.

Da	in Testo (Stringa)	in Numero (Doppio)	in Data (Data)
Testo (stringa)	Valore originale	Doppio	SimpleDateFormat come definito in  Proprietà di configurazione defaultDateFormat
Numero (doppio)	Stringa	Valore originale	Genera eccezione
Data (data)	SimpleDateFormat come definito in  Proprietà di configurazione defaultDateFormat	Genera eccezione	Valore originale


Quando si scrive in una tabella precedentemente non esistente, l'ambiente di runtime Interact crea in modo dinamico una tabella utilizzando tipi di dati predefiniti. È possibile ignorare questi tipi di dati predefiniti creando una tabella di tipi di dati alternativi. Per ulteriori informazioni, consultare *Interact - Guida dell'amministratore*.



## Configurazione del processo Snapshot

È possibile utilizzare un diagramma di flusso interattivo per configurare il processo Snapshot.

### Procedura

1. Aprire un diagramma di flusso interattivo per la modifica (fare clic su **Modifica**  nella barra degli strumenti del diagramma di flusso).



2. Trascinare il processo Snapshot dalla tavolozza al diagramma di flusso.

3. Fornire l'input al processo Snapshot collegandolo ad un processo di manipolazione dei dati.

I processi di manipolazione dei dati includono Decisione, Interazione, Esempio o Selezione.

4. Fare doppio clic sul processo Snapshot.

5. Selezionare una cella di origine dall'elenco a discesa **Input**.

Tutte le celle di output di un processo collegato al processo Snapshot vengono riportate nell'elenco a discesa.

6. Selezionare una tabella dall'elenco **Esporta in**.


Se non esiste una tabella, selezionare **Nuova tabella associata** e seguire le istruzioni per creare una tabella in *IBM Campaign - Guida dell'amministratore*.

7. Selezionare un'opzione per specificare come gestire gli aggiornamenti della tabella di output:

- a. **Aggiungi a dati esistenti** - aggiunge le nuove informazioni alla fine della tabella. Questo è il metodo consigliato per le tabelle di database.
- b. **Sostituisci tutti i record** - rimuove tutti i dati esistenti dalla tabella e li sostituisce con le nuove informazioni.
- c. **Aggiorna record** - tutti i campi specificati per la snapshot vengono aggiornati con i valori dell'esecuzione corrente del processo.

8. Specificare i campi scritti dal processo Snapshot.

- a. I campi nella tabella vengono visualizzati nell'elenco **Campi candidati** nella colonna **Nome campo**. È possibile trovare automaticamente campi

corrispondenti facendo clic sul pulsante Crea corrispondenza . I campi con corrispondenze esatte per i nomi dei campi della tabella vengono aggiunti automaticamente all'elenco **Campi di cui effettuare una snapshot**. Se vengono trovati più campi corrispondenti, viene utilizzata la prima corrispondenza.

- b. È possibile selezionare manualmente i campi da includere.

- a. Selezionare i campi che si desidera includere nell'output dall'elenco **Campi candidati**.

È possibile selezionare più campi contemporaneamente utilizzando i tasti **Ctrl+Clic** o un intervallo contiguo di campi utilizzando i tasti **Maiusc+Clic**.

- b. Spostare i campi selezionati nell'elenco **Campi di cui effettuare una snapshot** facendo clic su **Aggiungi>>**.

- c. È possibile modificare manualmente le associazioni facendo clic su **<< Rimuovi** o **Aggiungi >>**.

- d. Se lo si desidera, riordinare i campi nell'elenco **Campi di cui effettuare una snapshot** selezionando un campo e facendo clic su **Su 1** o **Giù 1** per spostarlo in alto o in basso nell'elenco.
9. Opzionale: Fare clic sulla scheda **Generale** per aggiungere un nome e delle note al processo o per configurare il **Nome processo**.  
Il nome viene visualizzato sul processo nel diagramma di flusso. Le note vengono visualizzate quando si sposta il puntatore sul processo in un diagramma di flusso.
10. Fare clic su **OK**.

## Risultati

Il processo è configurato e abilitato nel diagramma di flusso.

---

## Esecuzioni di test di diagrammi di flusso interattivi

Le esecuzioni del test del diagramma di flusso interattivo verificano la logica di segmentazione di un diagramma di flusso interattivo. I diagrammi di flusso interattivi sono destinati ad essere eseguiti su un server runtime con un visitatore alla volta. Tuttavia, è possibile eseguire il test di tali diagrammi in Campaign per assicurarsi che il diagramma di flusso interattivo crei ed assegni i visitatori ai segmenti previsti. Per un test completo dei diagrammi di flusso interattivi e di come interagiscono con il touchpoint, occorre distribuire il diagramma di flusso interattivo su un server di runtime per l'esecuzione di test.

Il metodo per eseguire il test dei diagrammi di flusso interattivi è lo stesso utilizzato per il test di diagrammi di flusso batch, ovvero, completare l'esecuzione di un test. Sebbene i risultati possano sembrare simili (a ogni segmento viene assegnato un numero di membri), il modo in cui il diagramma di flusso assegna i membri è diverso. Quando si completa l'esecuzione di un test di un diagramma di flusso interattivo, l'ambiente di progettazione utilizza un ambiente runtime. L'ambiente runtime considera ciascuna riga nella tabella profili come un visitatore, eseguendo un visitatore alla volta nel diagramma di flusso.

L'ambiente runtime fa riferimento ai dati del cliente forniti nelle tabelle, che sono indicati nei diagrammi di flusso interattivi e tutti i dati in tempo reale disponibili dai parametri evento, callout esterni e così via. Durante l'esecuzione di un test, l'ambiente di progettazione non ha accesso ai dati in tempo reale effettivi. L'ambiente di progettazione utilizza i dati disponibili nella tabella di esecuzione di test. Consultare l'amministratore di Interact per aggiungere dati di esempio nel profilo per l'esecuzione di test che possono eseguire il test dei diagrammi di flusso interattivi correttamente. Ad esempio, se si definisce una logica di segmentazione che separa i membri destinatari basati sulla prima cifra del codice postale, accertarsi che sia presente una voce nel profilo per l'esecuzione del test per ogni possibile prima cifra.

Per impostazione predefinita, il processo di interazione limita il numero di record di input nella tabella profili che viene utilizzato nell'esecuzione di un test, ma è possibile regolare il numero di record utilizzati a seconda delle esigenze. L'ambiente di progettazione seleziona il primo numero di record in base all'ordine di ID del destinatario. Ad esempio, se si limita l'esecuzione del test a cinque record, l'ambiente di progettazione utilizza i primi cinque record nella tabella profili di esecuzione del test, ordinata in base all'ID del destinatario.

**Nota:** i diagrammi di flusso interattivi non sono ottimizzati per l'esecuzione di migliaia di record. Se si avvia l'esecuzione di un test per elaborare un numero elevato di record, il completamento dell'esecuzione del test potrebbe richiedere diversi minuti.

È possibile visualizzare solo i risultati dell'ultima esecuzione di test. L'ambiente di progettazione elimina tutti i dati della precedente esecuzione di test quando avvia una nuova esecuzione. Se esistono più di 1000 voci nell'esecuzione del test o si desidera visualizzare i dati dell'esecuzione del test dopo aver chiuso la finestra di esecuzione del test, i dati dell'esecuzione del test vengono memorizzati nelle seguenti tabelle nel database definito da `testRunDataSource`.


- `TestAttr_n`. Contiene gli ID dei destinatari per l'esecuzione di test.
- `TestCount_n`. Contiene i dati per il report Conteggi celle dell'esecuzione di test, ovvero, il numero di membri in ciascuna cella.
- `TestError_n`. Contiene i dati per il report Errori dell'esecuzione di test ossia gli errori, se si sono verificati, nell'esecuzione di test.
- `TestSeg_n`. Contiene i dati per il report Dati del segmento dell'esecuzione di test, ovvero, l'ID del destinatario e il segmento assegnato.

Il suffisso `_n` indica l'ID del diagramma di flusso. È possibile determinare l'ID del diagramma di flusso esaminando la tabella `UA_Flowchart` nelle tabelle di sistema Campaign.

## Configurazione delle dimensioni dell'esecuzione di test

È possibile configurare la dimensione dell'esecuzione di test di un processo di interazione.

### Procedura

1. Aprire un diagramma di flusso interattivo per la modifica (fare clic su **Modifica**  nella barra degli strumenti del diagramma di flusso) e fare doppio clic sul processo di interazione.  
Viene visualizzata la finestra **Configurazione processo di interazione** che mostra la scheda **Input**.
2. Selezionare **Limitare i record di input a** e immettere il numero di record.
3. Fare clic su **OK**.


## Esecuzione di test


Utilizzare un diagramma di flusso interattivo in modalità Modifica per un'esecuzione di test.

### Informazioni su questa attività

Le esecuzioni di test di diagrammi di flusso interattivi funzionano in modo diverso dalle esecuzioni di test di diagrammi di flusso del batch. Non è possibile interrompere e riavviare o arrestare un'esecuzione di test di diagrammi di flusso interattivi.

### Procedura

1. Aprire un diagramma di flusso interattivo per la modifica (fare clic su **Modifica**  nella barra degli strumenti del diagramma di flusso).

2. Fare clic su **Esegui**  nella barra degli strumenti del diagramma di flusso e selezionare **Diagramma di flusso dell'esecuzione di test**.

L'ambiente di progettazione utilizza l'ambiente di runtime definito nella proprietà di configurazione `serverGroup`, con tutti i dati nell'origine dati dell'esecuzione di test per verificare il diagramma di flusso interattivo.

Viene visualizzata una finestra di dialogo che riporta lo stato dell'esecuzione di test.

3. Al termine dell'esecuzione di test, fare clic su **Visualizza risultati** per visualizzare i risultati.

## Risultati

I risultati dell'esecuzione di test si compongono di quattro tabelle:

- **Dati del segmento dell'esecuzione di test.** Visualizza l'ID destinatario e il segmento assegnato.
- **Dati dell'attributo dell'esecuzione di test.** Visualizza tutti i dati nella tabella profili per ciascun ID destinatario.
- **Conteggi celle dell'esecuzione di test.** Visualizza il numero di membri in ciascuna cella.
- **Errori dell'esecuzione di test.** Visualizza gli errori, se si sono verificati, nell'esecuzione di test.

In modo simile ai diagrammi di flusso del batch, l'esecuzione di test popola anche il numero di membri in ciascuna cella emessa in output dal processo. Siccome i processi senza successori non emettono in output celle ad altri processi, i numeri non vengono popolati. Ad esempio, creare un diagramma di flusso semplice **Interazione > Decisione > PopulateSeg**. Al termine dell'esecuzione di test, il processo **Interazione** visualizza il numero di membri nella propria cella di output sotto al contrassegno blu che indica che il processo è stato eseguito correttamente. Questo numero deve essere uguale alla **Dimensione dell'esecuzione di test**. Il processo **Decisione** visualizza il numero di membri in ciascuna cella. Se il processo **Decisione** crea tre celle, vi saranno tre numeri, separati da punto e virgola (;), ad esempio 29;11;10. Poiché il processo **PopulateSeg** non emette in output celle ad altri processi, non visualizza alcun membro.

---

## Distribuzione di diagrammi di flusso interattivi

Quando si configura il diagramma di flusso interattivo, è necessario contrassegnare il diagramma di flusso per la distribuzione. Quando si contrassegna un diagramma di flusso interattivo per la distribuzione, viene visualizzata una notifica sul canale interattivo associato a questo diagramma di flusso interattivo, per indicare che può essere distribuito a un gruppo di server di runtime per test o produzione.

Quando un diagramma di flusso interattivo è contrassegnato per la distribuzione, non è possibile modificare il diagramma di flusso. Se è necessario apportare ulteriori modifiche prima della distribuzione del diagramma di flusso interattivo, è possibile annullare la richiesta di distribuzione. In questo modo, il diagramma di flusso viene rimosso dall'elenco di elementi in attesa di distribuzione.

Quando un diagramma di flusso interattivo non è più necessario, è possibile contrassegnarlo per annullarne la distribuzione. La richiesta di ritiro viene aggiunta alla coda di richieste di distribuzione. Alla successiva distribuzione di tutte le modifiche, il diagramma di flusso interattivo viene rimosso dal server Interact. Le regole di trattamento contenenti i segmenti dinamici creati dal

diagramma di flusso rimosso continuano ad esistere, tuttavia, poiché non esiste alcun diagramma di flusso interattivo per assegnare un visitatore a tale segmento, nessun visitatore viene assegnato ai segmenti creati dal diagramma di flusso rimosso.

## Distribuzione di un diagramma di flusso interattivo

È possibile distribuire un diagramma di flusso interattivo mentre si visualizza il diagramma di flusso.

### Prima di iniziare

Assicurarsi che il diagramma di flusso non è in modalità di modifica.

### Procedura

1. Visualizzare il diagramma di flusso interattivo che si desidera contrassegnare per la distribuzione.

È necessario visualizzare il diagramma di flusso. Non è possibile contrassegnare il diagramma di flusso per la distribuzione in modalità di modifica.

I diagrammi di flusso interattivi sono disponibili solo nelle sessioni.

2. Fare clic su **Contrassegna per la distribuzione**.

### Risultati

Il diagramma di flusso interattivo è contrassegnato per la distribuzione. Il diagramma di flusso interattivo viene aggiunto all'elenco di elementi in attesa di distribuzione nella scheda di riepilogo del canale interattivo. Non è possibile modificare un diagramma di flusso interattivo contrassegnato per la distribuzione.

Alla successiva distribuzione del canale interattivo, vengono incluse le modifiche a questo diagramma di flusso interattivo.

## Annullamento di una richiesta di distribuzione

Annullando una richiesta di distribuzione, è possibile rimuovere un diagramma di flusso interattivo dall'elenco di elementi in attesa di essere distribuiti. Quindi, è possibile modificare il diagramma di flusso.

### Procedura

1. Visualizzare il diagramma di flusso interattivo di cui si desidera annullare la distribuzione.

È necessario visualizzare il diagramma di flusso. Non è possibile annullare la distribuzione di un diagramma di flusso in modalità di modifica.

I diagrammi di flusso interattivi sono disponibili solo in sessioni.

2. Fare clic su **Annulla richiesta distribuzione**.

### Risultati

Il diagramma di flusso interattivo non è più contrassegnato per la distribuzione. Il diagramma di flusso interattivo viene rimosso dall'elenco di elementi in attesa di distribuzione nella scheda di riepilogo del canale interattivo. È possibile ora modificare il diagramma di flusso interattivo.

## Annullamento della distribuzione di un diagramma di flusso interattivo

Se non occorrono più i segmenti smart creati da un diagramma di flusso interattivo, è possibile annullare la distribuzione del diagramma di flusso. In questo modo tutti i riferimenti del diagramma di flusso vengono rimossi dal server runtime.

### Prima di iniziare

- Si dispone di un diagramma di flusso interattivo distribuito.
- Il diagramma di flusso interattivo non è in modalità di modifica.

### Procedura

1. Visualizzare il diagramma di flusso interattivo che si desidera contrassegnare per l'annullamento della distribuzione.

È necessario visualizzare il diagramma di flusso. Non è possibile contrassegnare il diagramma di flusso per annullarne la distribuzione in modalità di modifica.

I diagrammi di flusso interattivi sono disponibili solo in sessioni.

2. Fare clic su **Contrassegna per l'annullamento della distribuzione**.

### Risultati

Il diagramma di flusso interattivo è contrassegnato per l'annullamento della distribuzione. La richiesta di rimozione dei dati viene aggiunta all'elenco di elementi in attesa di distribuzione nella scheda di riepilogo del canale interattivo. Non è possibile modificare un diagramma di flusso interattivo contrassegnato per l'annullamento della distribuzione.

Alla successiva distribuzione del canale interattivo, tutti i riferimenti a questo diagramma di flusso interattivo vengono rimossi dai server runtime.

---

## Capitolo 4. Processo Elenco interazioni nei diagrammi di flusso del batch

Quando Interact è installato, il processo Elenco interazioni è disponibile in diagrammi di flusso del batch. Simile ai processi Elenco chiamate ed Elenco offerte, il processo Elenco interazioni consente di specificare quali offerte proporre a determinati visitatori sul proprio sito interattivo. In questo modo, è possibile proporre offerte a interi livelli destinatario o a specifici individui oppure sopprimere offerte per specifici membri destinatario utilizzando funzioni guidate da tabelle.

Utilizzare i diagrammi di flusso batch in IBM Campaign per completare una sequenza di azioni sui dati per l'esecuzione delle campagne. I diagrammi di flusso batch sono costituiti da processi, che vengono configurati per eseguire la manipolazione dei dati effettiva richiesta per la campagna. IBM Interact offre l'integrazione con diagrammi di flusso batch di Campaign che aiutano a determinare l'elenco di offerte che possono essere presentate a un determinato destinatario o tipo di destinatario.

---

### Casella del processo Elenco interazioni

La casella del processo Elenco interazioni è un processo di diagramma di flusso del batch disponibile solo quando IBM Interact è installato sul server Campaign.

Utilizzare la casella del processo Elenco interazioni in un diagramma di flusso batch per determinare le offerte che vengono presentate ai clienti dal server di runtime Interact, incluse le scelte riportate di seguito.

- Soppressione dell'offerta a livello individuale (una "black list")
- Assegnazione dell'offerta a livello individuale (una "white list" o annullamento del punteggio)
- Assegnazione dell'offerta a livello destinatario (offerte globali o predefinite)
- Assegnazione dell'offerta mediante query SQL personalizzata

Il server di runtime ha accesso all'output mediante questo processo quando l'utente distribuisce la campagna interattiva. Un diagramma di flusso batch può contenere più istanze della casella del processo Elenco interazioni. Quando si utilizza la casella del processo Elenco Interact in un diagramma di flusso del batch e si utilizzano più gruppi di server con origini dati di produzione differenti che puntano a database di produzione differenti, è necessario esportare le tabelle su tutti i database di produzione configurati in tutti i gruppi di server. Tuttavia, se la casella del processo Elenco Interact esporta o crea la tabella in un solo database di produzione di un gruppo di server, la distribuzione dei canali interattivi ha esito negativo sull'altro gruppo di server in cui la tabella non è stata esportata o creata.

Quando si utilizza il processo Elenco interazioni, è necessario avere familiarità con i concetti riportati di seguito.

- Capitolo 4, "Processo Elenco interazioni nei diagrammi di flusso del batch"

Attività che è possibile completare da questa pagina:


- "Configurazione del processo Elenco interazioni" a pagina 108


---

## Configurazione del processo Elenco interazioni

Utilizzare un diagramma di flusso batch per aggiungere un processo Elenco interazioni all'area di lavoro del diagramma di flusso.

### Procedura

1. Aprire un diagramma di flusso del batch per la modifica (fare clic su **Modifica**  nella barra degli strumenti del diagramma di flusso).

2. Trascinare il processo Elenco interazioni  dalla tavolozza al diagramma di flusso.

Il processo Elenco interazioni è disponibile in un diagramma di flusso batch se IBM Interact è installato sul server Campaign.

3. Fornire input al processo Elenco interazioni collegandolo a uno o più processi di manipolazione dei dati, quali Esempio o Selezione.
4. Fare doppio clic sul processo Elenco interazioni nel diagramma di flusso. Viene visualizzata la finestra di dialogo di configurazione del processo.
5. Nella scheda **Adempimento**, specificare i dettagli di adempimento dell'output dell'elenco.

- a. Utilizzare l'elenco a discesa **Tipo OfferList** per specificare il tipo di filtro delle offerte che il processo deve utilizzare:

- **Black list (soppressione offerte)** - indica le offerte da non presentare ad uno specifico destinatario. Ciò consente di impedire la visualizzazione delle offerte per specifici visitatori, in base al segmento di destinatari a cui appartiene il visitatore.
- **White list (sovrascrittura punteggio)** - indica che Interact deve presentare sempre un'offerta a un determinato destinatario indipendentemente dal fatto che il punteggio di marketing possa far sì che Interact renda disponibile l'offerta.
- **Offerte globali (offerte predefinite)** - definisce le offerte che possono essere presentate (opzione simile a White list) per un intero tipo di destinatario, ossia, un'offerta predefinita che può essere visualizzata da ogni visitatore in un determinato destinatario, indipendentemente dal segmento di cui può altrimenti far parte il visitatore.
- **Filtro offerte (offerte per SQL)** - consente di fornire una query SQL per determinare quali offerte presentare ai visitatori specificati. Questa opzione consente, ad esempio, di presentare un'offerta in base alla preferenza di uno specifico visitatore.

Se si seleziona questo tipo elenco di offerte, l'input per questo processo è determinato dalla query SQL e l'elenco a discesa **Input/Destinatario** è visualizzato in grigio e non può essere selezionato.


Il **Tipo elenco di offerte** specificato qui determina il comportamento del processo Elenco interazioni, nonché le opzioni disponibili in questa finestra di dialogo di configurazione, come indicato di seguito.

- b. Dall'elenco a discesa **Canale interattivo**, scegliere il canale interattivo che specifica i punti di interazione, gli eventi e altre impostazioni che è possibile applicare al processo Elenco interazioni che si sta definendo.

Questo elenco a discesa mostra automaticamente i canali interattivi già definiti nell'ambiente in fase di progettazione di Interact.




- c. (Solo **White List** o **Black List**) Dall'elenco a discesa **Selezione**, specificare le celle di input da utilizzare come origine dati per l'elenco contatti. Per utilizzare più di una cella (ad esempio, più segmenti di input), fare clic sul

pulsante dei puntini di sospensione  accanto al campo **Selezione**. Quindi utilizzare la casella di dialogo **Selezione celle da utilizzare** visualizzata e selezionare le celle di input da utilizzare.

Se si selezionano più celle di input in questo step, tutte le celle di input selezionate devono avere lo stesso livello destinatario.

**Nota:** se il processo contatti non è connesso ad un processo che fornisce celle di output, non sono disponibili celle da selezionare nell'elenco a discesa **Selezione**. Per risolvere questo problema, chiudere la finestra di configurazione del processo e collegare il processo Elenco interazioni a un processo di output, quindi avviare nuovamente il processo di configurazione. Utilizzare solo codice cella distribuito e attivo nell'Elenco interazioni.

- d. (Solo **Offerta globale**) Utilizzare l'elenco a discesa **Livello destinatario** per specificare il tipo di destinatario per il quale si desidera applicare questo processo Elenco interazioni.
- e. Utilizzare l'elenco a discesa **Origine dati di destinazione** per indicare l'origine dati in cui si desidera scrivere l'output di questo processo.
- f. Immettere la tabella del database nella quale si desidera scrivere l'output di questo processo nel campo **Nome tabella**.
- g. Per specificare i campi scritti nella tabella OfferList specificata ogni volta che questo processo viene eseguito, fare clic sul pulsante con i puntini di

sospensione  accanto al campo **Nome tabella**.

Viene visualizzata la finestra di dialogo **Opzioni di personalizzazione**. La serie predefinita di campi scritti nella tabella viene visualizzata nell'elenco **Campi per l'output**.

- Selezionare i campi che si desidera includere nell'output dall'elenco **Campi candidati**.  
È possibile utilizzare i campi generati da IBM Campaign espandendo l'elenco dei **campi generati da IBM Campaign** o utilizzare i campi derivati facendo clic sul pulsante **Campi derivati**.
- Per associare un campo candidato a un campo già presente nell'elenco **Campi per l'output**, selezionare il campo candidato e, quindi, un campo nell'elenco **Campi candidati**, quindi fare clic su **Aggiungi>>**.
- Per aggiungere un campo candidato all'elenco **Campi da registrare** senza associarlo a un campo esistente, fare clic sulla riga vuota dopo l'ultima voce dell'elenco **Campi candidati**, quindi fare clic su **Aggiungi>>**.
- Rimuovere i campi dall'elenco **Campi per l'output** selezionandoli e facendo clic su **<<Rimuovi**.
- Se lo si desidera, riordinare i campi nell'elenco **Campi per l'output** selezionando un campo e facendo clic su **Su1** o **Giù1** per spostarlo in alto o in basso nell'elenco.
- Se lo si desidera, fare clic sul pulsante **Campi derivati** per creare una variabile per fornire l'output per la tabella.

- h. Selezionare un'opzione per specificare come gestire gli aggiornamenti della tabella di output:
- **Aggiungi a dati esistenti** - Ogni esecuzione di questo processo aggiunge dati di output alla tabella specificata nel campo **Nome tabella**
  - **Sostituisci tutti i record** - ogni esecuzione di questo processo rimuove i dati della tabella prima che vengano scritti i nuovi dati di output.
6. Fare clic sulla scheda **Trattamento** per assegnare una o più offerte o elenchi di offerte a ciascuna cella obiettivo definita in questo processo.

Viene visualizzata l'interfaccia **Assegnare le offerte alle celle**.

La modalità di configurazione dell'output nella scheda Trattamento dipende dal tipo di **Elenco offerte** selezionato nella scheda Adempimento.

- a. **Black list (soppressione offerte)** - Per ogni cella obiettivo visualizzata nella tabella, fare clic sulla colonna **Offerta** per effettuare una selezione da un elenco a discesa di offerte disponibili, oppure fare clic su **Assegna offerte...** Utilizzare la finestra di dialogo Assegna offerte per selezionare una o più offerte che si desidera sopprimere per le celle di input (visitatori) specificate nella scheda Adempimento di questo processo.
- b. **White list (sovrascrittura punteggio)** - Per ogni cella obiettivo visualizzata nella tabella, fare clic sulla colonna **Offerta** per effettuare una selezione da un elenco a discesa di offerte disponibili, oppure fare clic su **Assegna offerte...** Utilizzare la finestra di dialogo Assegna offerte per selezionare una o più offerte che si desidera utilizzare per le celle di input (visitatori) specificate nella scheda Adempimento di questo processo, anche se in base al punteggio marketing questa offerta non verrebbe presentata al visitatore.
- c. **Offerte globali (offerte predefinite)** - Per ogni cella obiettivo visualizzata nella tabella, fare clic sulla colonna **Offerta** per selezionare le offerte desiderate da un elenco a discesa, oppure fare clic su **Assegna offerte...** Utilizzare la finestra di dialogo Assegna offerte per selezionare le offerte che si desidera presentare a tutti i visitatori del tipo di destinatario selezionato nella scheda Adempimento per questo processo, indipendentemente dal segmento a cui appartengono.
- d. **Filtro offerte (offerta per SQL)** - Fare clic sul pulsante Offerta per SQL per creare un'espressione SQL che consenta al server runtime Interact per selezionare le offerte che si desidera presentare ad una serie di visitatori. Utilizzare la finestra di dialogo Crea offerta per SQL visualizzata nei seguenti modi.
- Selezionare un nome modello SQL esistente dall'elenco a discesa **SQL** o immettere un nuovo nome in questo campo per il modello se si sta definendo un nuovo modello.
  - Fornire il contenuto della query SQL nel campo **Modello SQL**.
  - Fare clic su **Verifica sintassi** per determinare se l'espressione è valida. la funzione **Verifica sintassi** utilizza il server runtime Interact per l'esecuzione di test per la convalida. Il server di runtime per l'esecuzione di test deve essere attivo affinché sia possibile completare la verifica della sintassi.

**Nota:** se si utilizza SQL Server, **Verifica sintassi** non mostra errori nell'espressione nemmeno quando l'espressione non è valida. Se l'espressione non è valida, l'esecuzione di test del diagramma di flusso ha esito negativo anche se aveva avuto esito positivo quando è stato utilizzato **Verifica sintassi**.

Per ulteriori informazioni sull'uso della finestra di dialogo Crea offerta per SQL, consultare *Creazione di query mediante SQL* nel manuale *IBM Campaign - Guida dell'utente*.

7. Opzionale: Fare clic sulla scheda **Generale** per assegnare un nome o delle note al processo.  
Il nome viene visualizzato sul processo nel diagramma di flusso. Le note vengono visualizzate quando si sposta il puntatore sul processo nel diagramma di flusso.
8. Fare clic su **OK** per completare la configurazione del processo Elenco interazioni.

## Risultati

Il processo viene configurato e abilitato nel diagramma di flusso. È possibile eseguire un test del processo per verificare che restituisca i risultati previsti.

---

## Ricerca di diagrammi di flusso e di oggetti correlati ai diagrammi di flusso

Utilizzare **Ricerca diagrammi di flusso** per trovare un diagramma di flusso o un oggetto correlato a un diagramma di flusso immettendo uno o più caratteri come criteri di ricerca.

### Informazioni su questa attività

Gli oggetti correlati al diagramma di flusso includono nomi di caselle del processo e diagrammi di flusso, dettagli di configurazione, descrizioni, proprietari, variabili utente, tabelle del database utente, segmenti, offerte associate e qualsiasi altro oggetto memorizzato nei file della sessione della campagna. Quando si effettua una ricerca, vengono ricercati tutti i diagrammi di flusso nelle campagne nella partizione corrente. La ricerca non è sensibile al maiuscolo/minuscolo. Ad esempio, una ricerca per "Cliente" può trovare database utente, caselle del processo e offerte assegnate che contengono la parola "cliente".

### Procedura

1. Fare su **Ricerca diagrammi di flusso** da qualsiasi ubicazione disponibile:
  - Sulla pagina **Tutte le campagne** o **Tutte le sessioni**
  - Da qualsiasi scheda Diagramma di flusso in modalità di visualizzazione
2. Quando si apre la finestra di dialogo **Ricerca diagrammi di flusso**, immettere i criteri di ricerca.  
Se si fa clic sul pulsante **Cerca** senza immettere alcun criterio, i risultati della ricerca includono tutti i diagrammi di flusso.
3. Utilizzare l'area Risultati della ricerca per esaminare i risultati e facoltativamente navigare tra i diagrammi di flusso. Ad esempio, è possibile fare clic sul nome di un diagramma di flusso per aprirlo in modalità di visualizzazione.  
Se si desidera visualizzare un elenco di tutte le caselle del processo contenenti i criteri di ricerca, espandere una cella nella colonna **Caselle del processo corrispondenti** o utilizzare le icone **Espandi tutto/Comprimi tutto** nella barra degli strumenti dei risultati della ricerca.
4. I risultati della ricerca vengono conservati, anche se si chiude la finestra di dialogo. Pertanto, è possibile spostarsi in vari diagrammi di flusso ed essere

comunque in grado di accedere ai risultati di ricerca esistenti. I risultati rimangono finché non si fa clic su **Cancella risultati** nella casella di dialogo o si esegue un'altra ricerca.

---

## Capitolo 5. Server di runtime di distribuzione

Per distribuzione si intende il modo in cui si trasferisce tutta la configurazione definita nell'ambiente di progettazione ai gruppi di server runtime. La distribuzione è raggruppata in base al canale interattivo. Quando si distribuisce un canale interattivo, si inviano tutti i dati associati a un canale interattivo al gruppo di server runtime selezionato. Per questo motivo, quando si creano canali interattivi, occorre definire i server di runtime di produzione e i server di runtime non di produzione, ossia di test.

**Importante:** È necessario disporre del ruolo `InteractAdminRole` per distribuire un canale interattivo.

La prima distribuzione contiene i seguenti dati:

- Tutti i diagrammi di flusso interattivi associati al canale interattivo che sono contrassegnati per la distribuzione.  
Sono inclusi i segmenti smart.
- Tutte le strategie di interazione associate al canale interattivo che sono contrassegnate per la distribuzione.  
Sono incluse le regole di trattamento, che comprendono anche le offerte.
- Tutti gli eventi, le zone e i punti di interazione definiti nel canale interattivo.
- Altri dati richiesti non specifici dei canali interattivi, incluse definizioni dei livelli destinatario, configurazioni di apprendimento integrato, definizioni di attributi di offerte, definizioni di macro personalizzate, informazioni di mapping della cronologia dei contatti e delle risposte e date di inizio e di fine delle campagne.

Per tutte le successive distribuzioni del canale interattivo, Interact invia quanto segue al server di runtime selezionato.

- Tutti i dati associati al canale interattivo, inclusi punti di interazione ed eventi.
- Tutti i diagrammi di flusso interattivi e le strategie di interazione associati al canale interattivo che sono contrassegnati per la distribuzione.
- L'ultima versione distribuita di tutti i diagrammi di flusso interattivi e delle strategie di interazione contenuti nelle distribuzioni precedenti, che non sono contrassegnate per l'annullamento della distribuzione.
- Tutti gli altri dati richiesti non specifici di canali interattivi.

Se un diagramma di flusso interattivo o una strategia di interazione è contrassegnata per l'annullamento della distribuzione, Interact disabilita tutti i dati e i riferimenti alle strategie e ai diagrammi di flusso di cui è stata annullata la distribuzione sul server di runtime.

**Nota:** una volta distribuito un canale interattivo in un server runtime di Interact, il server runtime viene associato all'ambiente di progettazione in questione, inclusa la partizione Campaign. Se si tenta di riutilizzare lo stesso server runtime associandolo a un nuovo ambiente di progettazione, la distribuzione ha esito negativo. Questo scenario può verificarsi se è stata eseguita un'installazione temporanea di Campaign e un'installazione di produzione di Campaign.

La distribuzione è un processo in quattro step.

1. Configurare e contrassegnare tutti i diagrammi di flusso interattivi associati a un canale interattivo per la distribuzione.
2. Configurare e contrassegnare tutte le schede della strategia associate a un canale interattivo per la distribuzione.
3. Configurare la scheda degli eventi e dei punti di interazione del canale interattivo.
4. Implementare i dati dalla scheda di distribuzione del canale interattivo.

Quando si contrassegna un diagramma di flusso interattivo o una strategia di interazione per la distribuzione o l'annullamento della distribuzione, il diagramma o la strategia rimane contrassegnato e bloccato per la modifica fino a quando non viene distribuito su un server di produzione. La seguente tabella mostra lo stato "contrassegnato per la distribuzione" di una strategia di interazione mentre si eseguono determinate azioni nell'ambiente di progettazione.

Step	Stato "contrassegnato"	Azione in ambiente di progettazione
1	Contrassegnato per la distribuzione e bloccato per modifica	Contrassegnare una strategia di interazione per la distribuzione.
2	Contrassegnato per la distribuzione e bloccato per modifica	Distribuire ovunque su un gruppo di server temporanei. L'esecuzione di test sul server temporaneo mostra che le regole di trattamento devono essere modificate.
3	Disponibile per modifica	Annullare la richiesta di distribuzione per la strategia di interazione per apportare le modifiche.
4	Contrassegnato per la distribuzione e bloccato per modifica	Dopo aver apportato le modifiche alla strategia di interazione, contrassegnarla di nuovo per la distribuzione.
5	Contrassegnato per la distribuzione e bloccato per modifica	Distribuire ovunque di nuovo su un gruppo di server temporanei. L'esecuzione di test con le regole di trattamento modificate è riuscita e il canale interattivo è pronto per la produzione.
6	Disponibile per modifica	Distribuire sul gruppo di server di produzione.

## Tempo per la distribuzione

È necessario distribuire il canale interattivo quando si apportano modifiche ai seguenti dati.

- Diagrammi di flusso interattivi
- Canali interattivi
- Strategie di interazione
- Definizioni del livello destinatario
- Configurazione dell'apprendimento integrato
- Definizioni dell'attributo dell'offerta
- Definizioni di macro personalizzate
- Informazioni su mapping cronologia di contatti e risposte
- Date di inizio e di fine della campagna
- Ritiro di offerte

Se si modifica qualsiasi altro dato richiesto non specifico dei canali interattivi, è necessario rieseguire la distribuzione di tutti i canali interattivi associati al gruppo di server affinché le modifiche vengano applicate.

---

## Server runtime

I server runtime sono lo strumento di lavoro per l'implementazione di Interact. I server runtime sono in ascolto e rispondono alle richieste inviate dal touchpoint mediante l'API di Interact. Quando il touchpoint richiede un'offerta, il server runtime risponde con l'offerta.

Interact utilizza i gruppi di server. Un gruppo di server contiene uno o più server runtime. Se si dispone di più server runtime, è possibile configurarli per utilizzare un server di bilanciamento del carico per migliorare le prestazioni. Il touchpoint deve essere configurato per comunicare con questi server runtime.

È possibile disporre di più gruppi di server. Ad esempio, un gruppo per il call center e un altro per il sito Web. È anche possibile utilizzare un gruppo per l'esecuzione di test e uno per la comunicazione con un touchpoint live utilizzato dal cliente. A ogni canale interattivo può essere associato un solo gruppo di server di produzione.

Dopo aver terminato la progettazione e la configurazione dell'interazione nell'ambiente di progettazione e dopo aver completato il codice API di Interact per comunicare con il touchpoint, è possibile inviare o distribuire i dati di interazione sul server runtime. Una volta distribuiti i dati di interazione sul server runtime, è possibile avviare il test per verificare il funzionamento del touchpoint con Interact.

---

## Distribuzione ed eliminazione

Per essere certi di non rimuovere inavvertitamente dati necessari per l'esecuzione corretta di un server di runtime Interact, la distribuzione di una configurazione dell'interazione blocca gli oggetti Interact, in modo che non sia possibile eliminarli. Dopo aver distribuito una configurazione dell'interazione, non è possibile eliminare la scheda della strategia di interazione, il diagramma di flusso interattivo o il canale interattivo associato alla configurazione dell'interazione finché non si rimuove l'oggetto da tutti i gruppi di server.

Se si contrassegna una strategia di interazione o un diagramma di flusso interattivo come elementi da rimuovere e si distribuisce il canale interattivo su tutti i gruppi di server che contenevano la strategia di interazione o il diagramma di flusso interattivo, è possibile eliminare la strategia di interazione o il diagramma di flusso interattivo.

Se si rimuove un canale interattivo da tutti i gruppi di server sui quali è stato distribuito, è possibile eliminare le strategie di interazione, i diagrammi di flusso interattivi o i canali interattivi.

Ad esempio, il canale interattivo A contiene il diagramma di flusso interattivo A e la strategia di interazione A. Si distribuisce il canale interattivo A sul gruppo di server Test e sul gruppo di server Produzione. Si determina che il diagramma di flusso interattivo A non è adeguato, quindi si crea il diagramma di flusso interattivo B. Si contrassegna il diagramma di flusso interattivo A per l'eliminazione e il diagramma di flusso interattivo B per la distribuzione. Si distribuisce il diagramma di flusso sul gruppo di server Test. Non è possibile eliminare il diagramma di flusso interattivo A perché è ancora distribuito sul

gruppo di server Produzione. Dopo avere eseguito la distribuzione sul gruppo di server Produzione, è possibile eliminare il diagramma di flusso interattivo A. Nel corso del tempo, si determina che è necessario ristrutturare la configurazione dell'interazione. Si crea il canale interattivo B, la strategia di interazione B e il canale interattivo C. Si distribuisce la configurazione sul gruppo di server Test e sul gruppo di server Produzione. Inoltre, si rimuove il canale interattivo A, la strategia di interazione A e il diagramma di flusso interattivo B dal gruppo di server Produzione. Non è possibile eliminare gli oggetti perché sono tutti distribuiti. Dopo aver rimosso il canale interattivo A, la strategia di interazione A e il diagramma di flusso interattivo B dal gruppo di server Test, è possibile eliminare il canale interattivo A, la strategia di interazione A e il diagramma di flusso interattivo B.

## Eliminazione di un canale interattivo

Dopo aver distribuito una configurazione di interazione, non è possibile eliminare un canale interattivo associato alla configurazione di interazione fino a quando non viene rimosso l'oggetto da tutti i gruppi di server, per essere sicuri di non rimuovere accidentalmente dati richiesti dal server di runtime.

### Informazioni su questa attività

Di conseguenza, prima di eliminare un canale interattivo, è necessario rimuovere la distribuzione degli eventuali oggetti associati.

### Procedura

1. Fare clic sulla strategia associata nella scheda di riepilogo del canale interattivo. Contrassegnare la strategia di interazione associata per la rimozione della distribuzione.
2. Fare clic sul diagramma di flusso associato nella scheda di riepilogo del canale interattivo. Contrassegnare il diagramma di flusso Interact associato per la rimozione della distribuzione.
3. Fare clic su **Visualizza cronologia distribuzione** nella scheda di riepilogo del canale interattivo. Se tutte le modifiche in sospeso sono contrassegnate da una **X**, fare clic su **Riesegui la distribuzione**. Continuare con lo step successivo quando la riesecuzione della distribuzione ha avuto esito positivo.
4. Evidenziare il gruppo di server, fare clic su **Annulla distribuzione**. **Annulla distribuzione** è abilitato solo se gli step precedenti sono stati completati correttamente. Continuare con lo step successivo quando l'annullamento della distribuzione ha avuto esito positivo.
5. Eliminare il canale interattivo associato.
6. Eliminare il diagramma di flusso associato.
7. Dall'elenco **Tutti i canali interattivi**, evidenziare il canale interattivo ed eliminarlo.

---

## Creazione di versioni di distribuzione

IBM Interact fornisce informazioni su ogni distribuzione e assegna ad esse un numero di versione, insieme ad ogni descrizione o nome fornito, per diverse ragioni. Per prima cosa, assicurarsi che il record di distribuzione sia conservato per un riferimento futuro, così che sia possibile tracciare quando si è verificata la distribuzione, quale utente ha distribuito i dati, se la distribuzione ha avuto un esito positivo o negativo, e così via. In seguito, Interact preserva lo stato della



distribuzione per assicurarsi che sia disponibile in futuro per la redistribuzione o per il ricaricamento nell'orario stabilito per l'utilizzo come base per ulteriori modifiche.

## Informazioni su ogni versione

Quando si distribuisce un canale interattivo o delle impostazioni, viene richiesto di denominare la versione che sta venendo distribuita, come ad esempio SalesPortal\_1, SalesPortal\_2 e così via. Un numero di versione sequenziale viene inoltre assegnato automaticamente. In alternativa è possibile inoltre fornire una descrizione della distribuzione. Tutte queste informazioni, insieme ad altre informazioni di stato come il tipo di distribuzione e il suo stato, sono disponibili nella sezione Cronologia di distribuzione della scheda di distribuzione del canale interattivo.

In qualsiasi momento, è possibile selezionare una versione di distribuzione nella sezione Cronologia distribuzioni e rieseguire la distribuzione così come era stata eseguita precedentemente (il che consente di ripristinare una distribuzione precedente se necessario) o ricaricare gli elementi da quella distribuzione agli ambienti della fase di progettazione come punto di partenza per ulteriori modifiche.

**Nota:** la redistribuzione di una versione (rollback ad una versione di distribuzione) deve essere utilizzata con attenzione. Ad esempio, gli oggetti della campagna o le offerte esistenti durante la distribuzione originale potrebbero non esistere più o potrebbero non essere più validi. Verificare il comportamento delle versioni precedenti utilizzandola in un ambiente di produzione.

## Azioni sulla versione

In aggiunta, per visualizzare le informazioni cronologiche per ogni distribuzione, esistono due azioni che possono essere prese sulle versioni precedenti della distribuzione:

*Tabella 11. Azioni sulla versione nella scheda di distribuzione*

Azione	Descrizione
Ridistribuzione	Permette di distribuire la versione specifica di una distribuzione precedente ad un gruppo di server specificato, seguendo gli stessi step e fornendo le stesse informazioni come per la distribuzione di un canale interattivo in sospenso.
Ricaricamento dei diagrammi di flusso individuali e delle strategie all'ambiente della fase di progettazione	Consente di ricaricare i diagrammi di flusso specificati e le strategie interattive al momento della progettazione, in modo che sia possibile utilizzarli come base per altre modifiche. È possibile selezionare diagrammi di flusso individuali o strategie da ricaricare oppure ricaricare l'intero canale interattivo.

---

## Distribuzione di un gruppo dei server di runtime

Questa procedura distribuisce ad un gruppo dei server di distribuzione runtime, test, o produzione per il canale interattivo.

## Prima di iniziare

Prima di eseguire la distribuzione in un gruppo di server di runtime di produzione attivi e utilizzati dal cliente, è necessario confermare che tutte le offerte interattive, i diagrammi di flusso interattivi, le schede delle strategie di interazione, i punti, le zone e gli eventi di interazione siano stati verificati e approvati.

Inoltre, una volta creata una distribuzione stabile, non modificare il canale interattivo, i diagrammi di flusso interattivi e le strategie di interazione associati a questa distribuzione, per essere certi di inviare la stessa configurazione quando si esegue la distribuzione al successivo gruppo di server (ad esempio, i server di produzione).

Se si dispone di nuovi diagrammi di flusso o sessioni, o modificati, è necessario spostarsi in tali diagrammi o sessioni e contrassegnarli manualmente per la distribuzione prima di distribuire il resto del canale. In caso contrario, le modifiche non verranno incluse in questa distribuzione.

## Procedura

1. Passare alla scheda **Distribuzione** del canale interattivo che si desidera distribuire.  
Viene visualizzata la scheda **Distribuzione**.
2. Fare clic su **Distribuisci modifiche del canale interattivo**.  
Viene visualizzata la finestra di dialogo **Distribuisci modifiche del canale interattivo**.
3. Utilizzare l'elenco a discesa **Selezionare un gruppo di server a cui verranno distribuite le modifiche** per specificare il gruppo di server di distribuzione, test o produzione sul quale eseguire la distribuzione.
4. Immettere un nome versione per questa versione di distribuzione, ad esempio Portal\_CustomerCheck\_6 o un altro valore che sia significativo per l'utente nella cronologia di distribuzione e negli altri report.
5. Opzionale: Immettere una descrizione per questa distribuzione che sia significativa nella cronologia della distribuzione e negli altri report per tenere traccia delle decisioni e dello scopo di questa distribuzione.
6. Opzionale: Selezionare o deselezionare la casella di spunta **Distribuire anche le impostazioni globali correnti**. Questa casella di spunta è selezionata per impostazione predefinita e distribuisce le impostazioni globali che includono le impostazioni di configurazione dell'apprendimento, le definizioni degli attributi dell'offerta, i mapping del livello destinatario e le macro personalizzate. Poiché la distribuzione di queste impostazioni potrebbe influire su altri canali interattivi già distribuiti nello stesso gruppo di server, si consiglia di deselezionare questa casella di spunta per lasciare le impostazioni esistenti nel gruppo di server così come sono già configurate.
7. Confermare che sono stati verificati i prerequisiti selezionando le caselle di spunta.  
Il pulsante **Distribuisci le modifiche** non diventa attivo finché non vengono confermati tutti i prerequisiti.
8. Fare clic su **Distribuisci le modifiche**.
9. Immettere il nome utente e la password per l'utente di Interact sul server runtime e fare clic su **Accesso al server**.  
Se si completano più distribuzioni durante la stessa sessione utente di IBM Marketing Software, i dati di accesso per il server runtime vengono memorizzati nella cache, in modo da non doverli immettere nuovamente.

Inoltre, tenere presente che le credenziali immesse qui devono essere definite in IBM Marketing Platform, anche se l'accesso integrato Windows è abilitato per l'installazione. Le credenziali di accesso integrato di Windows non vengono utilizzate per autorizzare le distribuzioni.

## Risultati

I dati sono distribuiti sul gruppo dei server di runtime. È possibile visualizzare i risultati nella sezione **Cronologia di distribuzione** della scheda **Distribuzione** e con il report Cronologia distribuzione canale.

---

## Annullamento della distribuzione di

Utilizzare gli step indicati di seguito per annullare una distribuzione.

### Informazioni su questa attività

Se si sta impostando un un canale interattivo o un touchpoint in modalità non in linea, è possibile annullare una distribuzione.

Quando si annulla la distribuzione, Interact disabilita i dati della precedente distribuzione dal server di runtime selezionato.

**Nota:** in molti casi, evitare l'annullamento della distribuzione da un server di produzione, perché l'annullamento della distribuzione effettivamente disabilita le regole per il canale interattivo. Invece, correggere i dati e distribuire le modifiche o utilizzare la funzione **Ridistribuisce** nella sezione **Cronologia di distribuzione** per sostituire le impostazioni di distribuzione con una versione precedente.

### Procedura

1. Passare alla scheda **Distribuzione** del canale interattivo di cui si desidera annullare la distribuzione.
2. Nella sezione **Distribuzioni attive**, selezionare una distribuzione ad un gruppo di server specifico e fare clic su **Annulla distribuzione**.  
Facendo clic su **Annullamento della distribuzione** si avvia il processo di rimozione della configurazione dell'interazione dal gruppo dei server di runtime. Se la distribuzione era per un gruppo di server di produzione, esistono alcune precauzioni per confermare che l'utente è pronto a inviare le modifiche a un server di produzione, in quanto si tratta di un sistema rivolto al cliente. Un'icona di avvertenza rossa su questo pulsante indica la presenza di modifiche che non sono state distribuite gruppo di server di produzione.
3. Opzionale: Fornire una spiegazione delle motivazione per l'annullamento della distribuzione nel campo **Descrizione distribuzione**.
4. Confermare che sono state verificate le conseguenze selezionando la casella di spunta.  
Il pulsante **Annulla distribuzione del canale interattivo** non diventa attivo finché non vengono confermate le conseguenze.
5. Fare clic su **Annulla distribuzione del canale interattivo**.
6. Immettere il nome utente e la password per un utente valido di Interact nel runtime di Interact e fare clic su **Accedi al server**.

Se si completano più distribuzioni durante la stessa sessione utente di Campaign, i dati di accesso per il runtime di Interact vengono memorizzati nella cache, quindi non è necessario immetterli nuovamente.

## Risultati

I dati sono disabilitati nel gruppo dei server di runtime di Interact. È possibile visualizzare i risultati nella sezione Cronologia di distribuzione della scheda di distribuzione o nel report Cronologia distribuzione canale interattivo. Annullando la distribuzione, non vengono rimossi i dati utilizzati nei report. Inoltre, una volta distribuita un'offerta, tutti i contenuti potranno essere controllati in futuro e, pertanto, non sarà più possibile modificarli.

Se si annulla la distribuzione di tutti i canali interattivi e i relativi dati associati da un server runtime Interact, non annulla la distribuzione del server runtime dall'ambiente di progettazione.

---

## Visualizzazione della scheda Distribuzione

Ogni canale interattivo include una scheda dove è possibile visualizzare le informazioni dettagliate su ogni distribuzione attiva di questo canale interattivo, visualizzare ogni modifica in sospeso, per lo stato di distribuzione del canale interattivo e consultare la cronologia delle distribuzioni precedenti. È inoltre possibile utilizzare la scheda Distribuzione, per distribuire, ridistribuzione e annullare la distribuzione delle impostazioni del canale interattivo. Questa sezione descrive cosa è possibile visualizzare nella scheda Distribuzione.

### Distribuzioni attive

Questa sezione contiene informazioni sulle distribuzioni attive in ogni gruppo di server definito. Ad esempio, è possibile che una versione del canale interattivo sia distribuita nel gruppo di server di test, mentre un'altra versione verificata completamente del canale interattivo sia distribuita nel gruppo di server di produzione.

### Modifiche in sospeso

Questi sono i componenti contrassegnati per la distribuzione, ma non ancora distribuiti. Il titolo della sezione **Modifiche in sospeso** indica quanti oggetti vengono modificati dalle distribuzioni in sospeso.

In questa sezione vengono elencati i diagrammi di flusso e le strategie in sospeso e non sono incluse le voci per i punti di interazione o altre impostazioni con distribuzione in sospeso. È possibile distribuire qui o distribuire soltanto le impostazioni globali. Questa tabella include le seguenti informazioni:

**Tipo** Indica il tipo di modifica che questa voce nella tabella rappresenta, ad esempio, diagramma di flusso, strategia interattiva, e così via.

**Modifica in attesa della distribuzione**

Un link al diagramma di flusso interattivo o alla strategia di interazione che contiene la modifica.

**Origine della modifica**

Un link alla sessione o alla campagna che contiene la modifica.

**Tipo di modifica**

Indica se la modifica è nuova (aggiunta/aggiornamento) o un ritiro (annullamento distribuzione).

**Data richiesta**

La data e l'ora in cui la modifica è stata contrassegnata per la distribuzione.

**Tempo di attesa**

Il tempo trascorso da quando la modifica è stata contrassegnata per la distribuzione. Questo valore non viene aggiornato automaticamente, ma viene aggiornato quando si ricarica la pagina o si fa clic sul pulsante **Aggiorna**.

**Richiedente**

Il nome dell'utente di Interact che ha contrassegnato la modifica per la distribuzione.

Se l'elemento è disabilitato, era nella distribuzione precedente, ma non è contrassegnato per la distribuzione. Ad esempio, la distribuzione originale conteneva i diagrammi di flusso interattivi A e B e le strategie di interazione C e D. È possibile modificare la strategia di interazione C e contrassegnarla per la distribuzione. L'elenco **Modifiche in attesa di distribuzione** visualizza A, B, C e D, ma solo C appare in nero. A, B e D sono disabilitati. L'utente modifica il diagramma di flusso interattivo B, ma non lo contrassegna per la distribuzione. Se si esegue la distribuzione ora, Interact distribuisce A, B e D originali e la nuova versione di C. Interact non utilizza la nuova versione del diagramma di flusso B perché non era contrassegnato per la distribuzione.

**Cronologia distribuzioni**

Tutta la cronologia di distribuzione acquisita in Interact può essere visualizzata qui e ordinata in base a uno qualsiasi dei tipi di colonna mostrati. Inoltre, è possibile filtrare le informazioni visualizzate qui per gruppo di server e per stato. Ad esempio, è possibile utilizzare il filtro della colonna per mostrare solo i canali interattivi distribuiti nel gruppo di server di produzione.

La sezione **Cronologia di distribuzione** contiene le seguenti informazioni:

**Nome versione**

Il nome assegnato a questa versione della distribuzione nelle finestre di dialogo **Distribuisci modifiche del canale interattivo** o **Distribuisci solo impostazioni globali**.

**Numero versione**

Il numero assegnato a questa versione della distribuzione.

**Operazione**

Il tipo di distribuzione, ad esempio, distribuzione del canale interattivo con tutte le impostazioni globali, distribuzione delle sole impostazioni globali e così via.

**Impostazioni globali**

Indica se le impostazioni globali vengono incluse o meno nella distribuzione (un segno di spunta indica che sono incluse). Notare che non è possibile ordinare in base allo stato **Impostazioni globali**.

**Descrizione distribuzione**

La descrizione immessa nella finestra di dialogo della distribuzione al momento della distribuzione.

**Data** La data e l'ora della distribuzione.

**Gruppo di server**

Il nome del gruppo di server a cui è stata inviata la distribuzione.

**Utente**

Il nome dell'account utente che ha richiesto la distribuzione.

**Stato** Indica se la distribuzione è riuscita o meno. Le distribuzioni con lo stato "Non riuscita" non possono essere ridistribuite o ricaricate nella fase di progettazione.

**Nome canale interattivo**

Il nome del canale interattivo al momento della distribuzione. Se il canale interattivo è stato ridenominato dopo la distribuzione, questo nome non viene aggiornato.

Sono presenti controlli pagina che determinano il numero massimo di righe da mostrare per pagina di questo elenco (5, 10, 20, e così via) e i link per andare all'avvio dell'elenco, alla pagina precedente e successiva dell'elenco e alla fine dell'elenco.

**Attività correlate:**

"Filtraggio tabelle nei prodotti IBM "

"Elenco tabelle nei prodotti IBM " a pagina 67

## Filtraggio tabelle nei prodotti IBM

Durante la visualizzazione di una tabella di informazioni nei prodotti IBM , possono essere disponibili funzioni che consentono di includere o di omettere informazioni specifiche (filtro) nella vista tabella, in base a un valore di colonna o alle combinazioni di valori di colonna. Questa sezione descrive come individuare ed utilizzare le opzioni di filtraggio, quando sono disponibili in una tabella.

### Informazioni su questa attività

La procedura qui descritta si applica solo alle tabelle in cui è supportato il filtraggio in base all'intestazione della colonna. Per identificare una tabella in cui questa funzione è supportata, ricercare la seguente icona in ogni intestazione della colonna:



Quando questa icona è grigia, il filtraggio è disponibile, ma non viene utilizzato per questa colonna. Nella seguente tabella vengono descritti i diversi stati di questa icona.

*Tabella 12. Icone di stato filtro colonna*



Icona Filtro	Descrizione
	Quando questa icona viene visualizzata accanto a un'intestazione della colonna, nella tabella non è attivo alcun filtro che utilizza quella colonna o i suoi valori. Fare clic sull'icona per avviare il filtraggio.

Tabella 12. Icone di stato filtro colonna (Continua)

Icona Filtro	Descrizione
	<p>Quando questa icona viene visualizzata accanto a un'intestazione della colonna, nella tabella è attivo un filtro che utilizza questa colonna o i suoi valori. Fare clic sull'icona per visualizzare, modificare o rimuovere il filtro.</p>

## Procedura

1. Per filtrare una tabella utilizzando una sola colonna, fare clic sull'icona del filtro nell'intestazione della colonna. Facendo clic sull'icona, viene visualizzata la finestra di dialogo del filtro che mostra tutti i valori in base ai quali è possibile filtrare la tabella. Per impostazione predefinita, vengono selezionati tutti i valori per indicare che nessuna informazione basata su questo criterio di filtro viene omessa dalla tabella.
2. Utilizzare questa casella di dialogo per selezionare i valori che si vuole visualizzare in questa tabella e deselegionare la casella di spunta accanto ai valori da omettere dalla visualizzazione. Ad esempio, se si sta filtrando la colonna **Stato**, si potrebbe selezionare la casella di spunta **Non riuscito** e deselegionare le rimanenti caselle di spunta, per visualizzare nella tabella solamente elementi con lo stato "Non riuscito".
3. Per selezionare tutti i valori da mostrare nella tabella allo stesso tempo, selezionare la casella di spunta **Filtro in base a** all'inizio della finestra di dialogo.
4. Per cancellare tutti i valori disponibili nella tabella, annullare la casella di spunta **Filtro in base a**.  
Ciò è utile se si desidera visualizzare solo un piccolo numero di un lungo elenco di valori possibili; è possibile deselegionare tutte le caselle di spunta contemporaneamente e selezionare solo quelle che si desidera visualizzare.
5. Per accettare le modifiche apportate e visualizzare la tabella filtrata come specificato, fare clic su **Filtro**.
6. Per rimuovere il filtro della colonna completamente dalla tabella, fare clic su **Rimuovi filtro**. Questo ha lo stesso effetto del selezionare tutte le caselle di spunta.

## Risultati

Quando si filtra più di una colonna, i filtri vengono combinati. Ad esempio, se sono stati filtrati alcuni gruppi di server e alcuni valori di stato, i risultati verranno combinati per mostrare solo i gruppi di server che si è scelto di visualizzare, che contengono i valori di stato specificati.





---

## Capitolo 6. Reporting di Interact

Interact è integrato con il reporting IBM Marketing Software per offrire report Cognos completi in Interact.

I report IBM Marketing Software forniscono schemi di reporting e strumenti di manutenzione correlati necessari per integrare Interact con la versione supportata di IBM Cognos BI e per eseguire e gestire i report Cognos disponibili in Interact.

---

### Dati dei report Interact

La creazione di report Interact richiede tre set di dati: i dati dell'ambiente di progettazione, i dati dell'ambiente runtime di produzione e i dati del modulo di apprendimento. Ad esempio, il report Riepilogo delle prestazioni delle offerte del canale richiede i dati dall'origine dati di Campaign per le offerte e i dati dalla cronologia di risposte e contatti del server runtime di produzione.

L'ambiente runtime memorizza tutta la cronologia di risposte e contatti in tabelle di staging per non influire negativamente sulle prestazioni dell'ambiente di produzione. Interact fornisce un modulo della cronologia delle risposte e dei contatti che copia i dati dal server runtime all'ambiente di progettazione affinché i report dispongano dei dati corretti. Se non si configura questo programma di utilità, i report non disporranno dei dati corretti.

Diversi report richiedono dati specifici sulle offerte. Per garantire che i report contengano i dati corretti, è necessario utilizzare le offerte create con un modello di offerta in cui sia abilitata l'opzione **Consenti l'utilizzo delle offerte create da questo modello nelle interazioni in tempo reale**.

---

### Report e schemi del reporting Interact

I report di Interact Report Package sono supportati dagli schemi di reporting di IBM . È possibile personalizzare gli schemi per specificare i periodi di tempo, configurare i livelli destinatario e creare ulteriori schemi del reporting sulle prestazioni.

È possibile personalizzare gli schemi del reporting in Interact Report Package nei seguenti modi:

- Specificare i periodi di tempo del calendario per i report sulle prestazioni
- Configurare il livello destinatario per i report sulle prestazioni
- Configurare ulteriori schemi del reporting sulle prestazioni per altri livelli destinatario

La seguente tabella associa i singoli report IBM Cognos BI forniti nel package dei report di Interact agli schemi del reporting IBM che li supportano.

	Schema visualizzazione interattiva	Schema visualizzazione prestazioni Interact	Canale interattivo / Cronologia distribuzione campagna	Schema visualizzazione runtime Interact	Schema visualizzazione apprendimento Interact
Campaign - Cronologia distribuzione canale interattivo	X		X		
Campaign - Prestazioni cella interattiva nel corso del tempo	X	X		X	
Campaign - Prestazioni cella interattiva per offerta	X	X		X	
Campaign - Prestazioni offerta interattiva nel corso del tempo	X	X		X	
Campaign - Prestazioni offerta interattiva per cella	X	X		X	
Campaign - Dettagli apprendimento offerta interattiva	X				X
Analisi aumento cella interattiva	X	X		X	X
Canale interattivo - Cronologia distribuzione canale	X		X		
Canale interattivo - Report di riepilogo attività eventi canale	X			X	
Canale interattivo - Riepilogo prestazioni punti di interazione canale	X	X		X	
Canale interattivo - Inventario regole di trattamento canale	X				
Analisi aumento segmento interattivo	X	X		X	
Prestazioni punti di interazione	X	X		X	

---

## Visualizzazione dei report di Interact

L'integrazione di Interact con i report può essere utilizzata per eseguire i report Cognos in Campaign. Alcuni report contengono link ad altri report per fornire ulteriori informazioni.

Poiché il report Interact esiste in Campaign, consultare il manuale *Campaign - Guida per l'utente* per istruzioni generiche sulla visualizzazione di report.

È possibile personalizzare tutti i report di esempio disponibili con Interact Reports Package, ad esempio, aggiungere altri livelli destinatario. Per informazioni dettagliate sulla personalizzazione di report di esempio di Interact, consultare il manuale *Marketing Platform Administrator's Guide*.

### Visualizzazione di report dalla scheda **Analisi del canale interattivo**

È possibile utilizzare l'area **Analitica** di un canale interattivo per visualizzare diversi report Interact.

#### Informazioni su questa attività

I seguenti report sono disponibili dalla scheda **Analitica** del canale interattivo:

- Cronologia distribuzione canale
- Riepilogo attività eventi canale
- Riepilogo prestazioni punti di interazione canale
- Analisi aumento segmento interattivo canale
- Prestazioni del modello di apprendimento del canale nel tempo
- Inventario regole di trattamento canale interattivo

#### Procedura

1. Selezionare un **Tipo di report** dalla scheda **Analisi**.

Se non sono necessarie attività di configurazione aggiuntive, il report viene visualizzato.

2. Se sono disponibili delle opzioni di configurazione dopo la visualizzazione del report, selezionare i filtri per il report e fare clic su **Aggiorna**. Ad esempio, selezionare il punto di interazione o una data e ora di fine da visualizzare per il report di riepilogo prestazioni punti di interazione canale. Su altri report, è possibile selezionare intervalli di date o dati del canale specifici da utilizzare per il filtraggio.
3. Se viene richiesto di immettere le opzioni di configurazione prima della generazione del report, ad esempio, nel caso del report Prestazioni modello di apprendimento canale nel tempo, selezionare i filtri e le opzioni del report richiesti e poi fare clic sui pulsanti **Avanti** o **Fine** nella parte inferiore del report.

#### Risultati

Viene visualizzato il report selezionato.

### Visualizzazione dei report Interact da **Analitica di Campaign**

Accedere a **Analitica > Analitica di Campaign** per visualizzare diversi report Interact.

## Informazioni su questa attività

The followI seguenti report sono disponibili da **Analitica di Campaign**:

- Cronologia distribuzione canale
- Prestazioni del modello di apprendimento del canale nel tempo
- Pattern di evento
- Analisi aumento cella interattiva
- Prestazioni cella interattiva per offerta
- Prestazioni cella interattiva nel corso del tempo
- Dettagli apprendimento offerta interattiva
- Prestazioni offerta interattiva per cella
- Prestazioni offerta interattiva nel corso del tempo

## Procedura

1. Selezionare un **Tipo di report** da **Analitica di Campaign**.

Se non sono necessarie attività di configurazione aggiuntive, il report viene visualizzato.

2. Se sono disponibili delle opzioni di configurazione dopo la visualizzazione del report, selezionare i filtri per il report e fare clic su **Aggiorna**. Ad esempio, selezionare la cella da visualizzare per il report **Prestazioni cella interattiva per offerta**.
3. Se viene richiesto di immettere le opzioni di configurazione prima della generazione del report, ad esempio, nel caso del report **Prestazioni modello di apprendimento canale nel tempo**, selezionare i filtri e le opzioni del report richiesti e poi fare clic sui pulsanti **Avanti** o **Fine** nella parte inferiore del report.

## Risultati

Viene visualizzato il report selezionato.

## Visualizzazione dei report di Interact dalla home Analitica

È possibile utilizzare la cartella **Report Interact** dall'area **Analitica di Campaign** per visualizzare diversi report di Interact.

## Informazioni su questa attività

I seguenti report sono disponibili dalla cartella **Report Interact** dell'area **Analitica di Campaign**:

- Cronologia distribuzione canale
- Prestazioni del modello di apprendimento del canale nel tempo
- Pattern di evento
- Analisi aumento cella interattiva
- Prestazioni cella interattiva per offerta
- Prestazioni cella interattiva nel corso del tempo
- Dettagli apprendimento offerta interattiva
- Prestazioni offerta interattiva per cella
- Prestazioni offerta interattiva nel corso del tempo

Inoltre, il report Report prestazioni zona per offerta è disponibile quando si fa clic sulla cartella Prestazioni zona nella cartella Report Interact dell'area Analitica di Campaign:

### Procedura

1. Selezionare **Analitica > Analitica di Campaign**
2. Selezionare la cartella **Report di Interact**. Facoltativamente, fare clic sulla cartella **Report entità interattiva** per visualizzare l'elenco dei report sulle prestazioni della zona.
3. Selezionare il report che si desidera visualizzare.  
Viene visualizzata la finestra **Parametri del report**.
4. Selezionare la campagna di cui si desidera visualizzare i dati, poi fare clic su **Crea il report**.  
Se non sono necessarie attività di configurazione aggiuntive, il report viene visualizzato.
5. Se esistono opzioni di configurazione dopo la visualizzazione del report, selezionare i filtri per il report e fare quindi clic su **Aggiorna**.  
Ad esempio, selezionare la cella da visualizzare per il report Prestazioni cella interattiva per offerta.
6. Se viene richiesto di immettere le opzioni di configurazione prima della generazione del report, ad esempio, nel caso del report Prestazioni modello di apprendimento canale nel tempo, selezionare i filtri e le opzioni del report richiesti e poi fare clic sui pulsanti **Avanti** o **Fine** nella parte inferiore del report.

### Risultati

Viene visualizzato il report selezionato.

---

## Portlet dei report Prestazioni punti di interazione

Il solo report specifico di Interact disponibile nel Dashboard è il portlet dei report sulle prestazioni dei punti di interazione. Questo portlet mostra il numero di offerte accettate per punto di interazione in un periodo di sette giorni. Analizzando il report, è possibile determinare le ubicazioni marketing più visitate sul canale interattivo per progettare future campagne.

Questo report di dashboard è definito per puntare al canale interattivo con ID 1. Per modificare l'ID del canale interattivo a cui il report fa riferimento, consultare il manuale *Marketing Platform Guida dell'amministratore*.

---

## Report Cronologia distribuzione canale (canale interattivo)

Il report Cronologia distribuzione canale è un log di controllo che tiene traccia delle modifiche apportate a tutti i server runtime ed è disponibile dalla scheda **Analisi** del canale interattivo. È possibile filtrare questo report in base ai server runtime, alle campagne o all'utente che ha eseguito la distribuzione.

I nomi di campagna, strategia di interazione, sessione e diagramma di flusso sono link alla campagna, alla strategia di distribuzione, alla sessione e al diagramma di flusso interattivo. Per tornare al report, utilizzare il pulsante Indietro del browser.

Questo report è anche disponibile dalla scheda **Analisi** della campagna e dalla cartella Report Interact nella home page Analitica.

## Report Riepilogo attività evento canale

Il report Riepilogo attività evento canale può essere utilizzato per tenere traccia dell'attività degli eventi distribuiti per un canale interattivo.

È possibile filtrare il report in base a tutte le categorie, a una determinata categoria, a tutti gli eventi o a un singolo evento. È possibile confrontare la frequenza con cui si è verificato un evento nel corso delle ultime ventiquattr'ore o degli ultimi sette giorni. Il report indica anche l'ora o il giorno in cui un evento si verifica più frequentemente o più raramente. È possibile utilizzare questi dati per determinare il modo migliore di ottimizzare le risorse di elaborazione o per pianificare le strategie di marketing in base al traffico previsto. Conoscendo gli orari più lenti, è possibile pianificare l'esecuzione delle distribuzioni negli orari meno problematici.

## Informazioni sul report di riepilogo prestazioni punti di interazione canale

Il report di riepilogo prestazioni punti di interazione canale misura le prestazioni di ciascun punto di interazione nel canale interattivo in tutte le offerte e i segmenti. Analizzando il report, è possibile determinare le ubicazioni marketing più visitate sul canale interattivo per progettare future campagne.

È possibile filtrare questo report in base a tutti i punti di interazione o a un singolo punto di interazione. Il report mostra il numero di offerte visualizzate, accettate e rifiutate per tale punto di interazione.

## Report Inventario regole di trattamento canale

Il report Inventario regola di trattamento canale è un elenco di tutte le regole di trattamento associate a un canale interattivo. È possibile filtrare questo elenco in base a una combinazione di celle obiettivo, zone e campagne. È possibile utilizzare questo report come strumento diagnostico quando si ricercano comportamenti marketing per una specifica cella, zona o campagna.

I nomi delle campagne e delle strategie di interazione sono link a campagne o strategie specifiche. Il nome dell'offerta è un link al report Prestazioni dell'offerta interattiva nel tempo filtrato in base all'offerta in questione. Per tornare al report Inventario regole di trattamento canale, utilizzare il pulsante Indietro del browser.

## Report Analisi aumento segmento interattivo

I report di analisi dell'aumento mostrano i miglioramenti delle prestazioni ottenuti utilizzando l'apprendimento integrato di Interact. Il report Analisi aumento segmento interattivo mostra la percentuale di offerte accettate per segmento smart, rispetto alle offerte presentate casualmente e alle offerte presentate dal modulo di apprendimento integrato di Interact. Questo report mostra i valori nel tempo in modo che sia possibile vedere le tendenze, in positivo o negativo, e utilizzare tali informazioni per perfezionare le strategie di marketing.

Questo report viene popolato solo se si utilizza il modulo di apprendimento integrato di Interact.

---

## Informazioni sul report Cronologia distribuzione canale (campagna)

Il report Cronologia distribuzione canale visualizza i dati di distribuzione per tutte le strategie di interazione e tutti i canali interattivi associati a una campagna. Utilizzare la scheda **Analisi** della campagna per visualizzare questo report.

I nomi di campagna, strategia di interazione, sessione e diagramma di flusso sono link alla campagna, alla strategia di distribuzione, alla sessione e al diagramma di flusso interattivo. Per tornare al report, utilizzare il pulsante Indietro del browser.

Questo report è disponibile da **Analisi** del canale interattivo.

## **Report Dettagli apprendimento offerta interattiva**

Il report Dettagli di apprendimento dell'offerta interattiva visualizza tutti gli attributi di apprendimento di cui si tiene traccia con il modulo di apprendimento integrato.

Ogni grafico nel report mostra la probabilità di un visitatore di rispondere all'offerta specificata se esiste un valore specifico per un determinato attributo di interesse. È possibile utilizzare questo report per analizzare i dati acquisiti dal modulo di apprendimento e utilizzarli per modificare gli attributi di cui si tiene traccia o le assegnazioni di offerte a segmenti.

È necessario selezionare un'offerta per visualizzare i dati nel report Dettagli apprendimento offerta interattiva. Per impostazione predefinita, non viene visualizzato alcun dato.

Questo report non è disponibile se si utilizza l'apprendimento esterno.

## **Report Prestazioni cella interattiva**

I report Prestazioni cella interattiva sono disponibili in due varianti: nel corso del tempo e in base all'offerta. Questi report misurano le prestazioni delle celle obiettivo nei relativi scenari di marketing in entrata per una campagna. Quando si filtra in base alla cella obiettivo, il filtraggio viene eseguito in base alla cella assegnata al segmento smart nella regola di trattamento. È possibile ordinare questi report in base a tutte le celle o a una cella obiettivo specifica. Questi report visualizzano il numero di offerte presentate, accettate e rifiutate per una cella obiettivo nel corso del tempo o per offerta. Questi report riguardano tutte le celle obiettivo associate alle regole di trattamento in una strategia di interazione in una campagna.

Se stanno venendo visualizzati questi report avendo fatto clic sul link nella scheda Strategia di interazione, il report viene automaticamente filtrato dalla cella obiettivo. Quando vengono visualizzati questi report utilizzando un link sotto al menu **Analitica > Analitica di Campaign**, il report copre tutte le celle obiettivo ma può essere filtrato per celle specifiche dopo la sua visualizzazione.

## **Report Prestazioni offerta interattiva**

I report Prestazioni offerta interattiva hanno due varianti: nel corso del tempo e in base all'offerta. Questi report misurano le prestazioni delle offerte nei relativi scenari di marketing in entrata per una determinata campagna. È possibile ordinare questi report in base a tutte le offerte o a un'offerta specifica.

Questi report visualizzano il numero di volte in cui un'offerta è stata presentata, accettata o rifiutata nel corso del tempo o per cella obiettivo (segmento). Questi report riguardano tutte le offerte associate alle regole di trattamento in una campagna.

## Report Analisi aumento cella interattiva

I report di analisi dell'aumento mostrano i miglioramenti delle prestazioni ottenuti utilizzando l'apprendimento integrato di Interact. Il report Analisi accuratezza cella interattiva mostra la percentuale di offerte accettate per cella rispetto alle offerte presentate casualmente e alle offerte presentate dall'apprendimento integrato di Interact.

Questo report mostra i valori nel tempo in modo che sia possibile vedere le tendenze, in positivo o negativo, e utilizzare tali informazioni per perfezionare le strategie di marketing. Questo report viene popolato solo se si utilizza il modulo di apprendimento integrato di Interact.

## Report Prestazioni del modello di apprendimento del canale nel tempo

Il report Prestazioni del modello di apprendimento del canale confronta le prestazioni di due modelli di apprendimento del canale in un certo periodo di tempo per aiutare nella determinazione dell'efficacia di ogni modello di apprendimento nel periodo di tempo specificato.

Se viene selezionato questo report dalla scheda dell'analisi di un canale interattivo, il report viene generato automaticamente per il canale interattivo corrente. Se il report viene generato selezionando **Analitica > Analitica di Campaign > Report interattivi**, è possibile selezionare il canale interattivo sul quale il report deve essere applicato. È possibile filtrare questo report per un intervallo di date specifico e per proprietà ClickThrough/Accepta specifiche e nessuna proprietà risposta/rifiuto, come si desidera.

---

## Report Prestazioni zona per offerta

Il report Prestazioni zona per offerta è un report di prestazioni cella interattivo filtrato dal punto di iterazione. È possibile utilizzare questo report per visualizzare come le offerte sono in esecuzione nella zona.

È possibile visualizzare il report Prestazioni zona per offerta selezionando **Analitica > Analitica di Campaign**, in seguito fare clic su **Report interattivi** e su **Report prestazioni zona**. Quando viene aperto un report, è possibile utilizzare l'elenco a discesa **Zona** per specificare la zona per la quale si desidera visualizzare i grafici per le prestazioni. Dopo la generazione del report, è possibile selezionare diversi punti di interazione e inviare nuovamente il report per aggiornare i dati delle prestazioni.

---

## Report Pattern di evento

Il report Pattern di evento mostra l'attività del pattern di evento nei canali interattivi e le relative categorie.

È possibile utilizzare questo report per analizzare in che modo le offerte personalizzate sono state presentate ai visitatori tramite i pattern di evento. È inoltre possibile analizzare quanti pattern di evento vengono attivati ai visitatori nei canali interattivi su cui si effettua il report.

Per eseguire il report Pattern di evento, è possibile selezionare quali canali interattivi si desidera analizzare. Quindi, è possibile selezionare le categorie in quei canali interattivi da visualizzare nel report.



Questo report è disponibile dalla cartella **Report Interact** dell'area **Analitica di Campaign**.

---

## Filtro in base a punto di interazione

Filtrare il report Riepilogo delle prestazioni del punto di interazione del canale per punto di interazione per visualizzare i dati solo per il punto di interazione richiesto.

### Informazioni su questa attività

Per filtrare un report in base al punto di interazione, selezionare il punto di interazione in base al quale filtrare i dati dall'elenco **Punti di interazione**. Per selezionare tutti i punti di interazione, scegliere **Punti di interazione**.

Il report viene automaticamente ricaricato, visualizzando solo i dati selezionati.

## Filtro in base a evento o categoria

È possibile filtrare il report di riepilogo attività eventi canale in base all'evento o alla categoria.

### Informazioni su questa attività

Per filtrare un report in base alla categoria, selezionare la categoria in base alla quale filtrare i dati dall'elenco **Seleziona categoria**. Per selezionare tutte le categorie, selezionare **Categoria**.

Per filtrare un report in base all'evento, selezionare l'evento in base al quale filtrare i dati dall'elenco **Seleziona evento**. Per selezionare tutti gli eventi, selezionare **Nome evento**. Se è stata selezionata una categoria, quando il report viene ricaricato, l'elenco **Seleziona evento** visualizza solo gli eventi della categoria selezionata.

Il report viene automaticamente ricaricato, visualizzando solo i dati selezionati.

## Filtro in base all'offerta

È possibile filtrare i seguenti report in base all'offerta: **Dettagli di apprendimento dell'offerta interattiva**, **Prestazioni dell'offerta interattiva per cella** e **Prestazioni dell'offerta interattiva nel tempo**.

### Informazioni su questa attività

Per filtrare un report in base all'offerta, selezionare l'offerta in base alla quale filtrare i dati dall'elenco **Offerta**. Per selezionare tutte le offerte, selezionare **ID offerta**.

Il report viene automaticamente ricaricato, visualizzando solo i dati selezionati.

## Filtro in base a cella obiettivo

È possibile filtrare i seguenti report per cella obiettivo: **Prestazioni cella interattiva per offerta** e **Prestazioni della cella interattiva nel tempo**.

## Informazioni su questa attività

Quando si filtra in base alla cella obiettivo, il filtraggio viene eseguito in base alla cella assegnata al segmento smart nella regola di trattamento.

Per filtrare un report in base alla cella obiettivo, selezionare la cella obiettivo in base alla quale filtrare i dati dall'elenco **Cella obiettivo**. Per selezionare tutte le celle, selezionare **ID cella**.

Il report viene automaticamente ricaricato, visualizzando solo i dati selezionati.

## Filtro in base al tempo

È possibile filtrare i seguenti report in base al tempo: Prestazioni della cella interattiva nel tempo, Prestazioni dell'offerta interattiva nel tempo, Riepilogo attività evento canale e Riepilogo delle prestazioni del punto di interazione del canale

### Informazioni su questa attività

Per filtrare un report in base alla data, selezionare la data di fine per l'intervallo degli ultimi 7 giorni e fare clic su **Aggiorna**. È possibile immettere una data o selezionarne una dall'elenco del calendario.

Per filtrare un report in base all'ora, selezionare l'ora di fine per l'intervallo delle ultime 24 ore e fare clic su **Aggiorna**. Il valore predefinito è 12:00 AM. Viene visualizzata la data di ieri. Se si deseleziona la casella di spunta, il report utilizza l'ora corrente del server dei report Cognos.

Se non esistono dati per una determinata data od ora, non viene visualizzato alcun dato nel grafico. Nei grafici a linee, se non esistono dati, la linea di tendenza utilizza solo le date contenenti dati. Ad esempio, se esistono i seguenti elementi dati: 6/1 (100), 6/2 (nessun dato) e 6/3 (50). La linea va da 100 su 6/1 a 50 su 6/3. La linea può passare attraverso ~75 su 6/2, ma non è un punto dati effettivo. Inoltre, se esiste un solo elemento dati, non viene visualizzata alcuna linea, in quanto non esistono dati da collegare.

## Filtro del report Cronologia distribuzione canale

Per filtrare il report Cronologia distribuzione canale, selezionare i criteri in base ai quali si desidera filtrare i dati e fare clic su **Aggiorna**. È possibile selezionare più criteri per elenco utilizzando **CTRL+clic**. Per selezionare tutti i criteri, fare clic su **Seleziona tutto**. Selezionando **Deseleziona tutto** non viene applicato alcun filtro, ossia vengono visualizzati gli stessi dati di **Seleziona tutto**.

### Informazioni su questa attività

È possibile filtrare il report Cronologia distribuzione canale nella scheda dell'analisi canale interattivo in base ai criteri riportati di seguito.

- Destinazione della distribuzione. I gruppi di server su cui è stato distribuito questo canale interattivo
- Campagne aggiornate dalla modifica. Le campagne che contengono le strategie di interazione associate a questo canale interattivo
- Proprietario della distribuzione. Gli utenti di IBM che hanno distribuito questo canale interattivo

Il report non viene caricato fino a quando non si fa clic su **Aggiorna**. Quando viene ricaricato, il report visualizza solo i dati selezionati.

## Filtro del report Inventario regole di trattamento canale

È possibile utilizzare più criteri per filtrare il report Inventario regola di trattamento del canale.

### Informazioni su questa attività

È possibile filtrare il report Inventario regola di trattamento del canale in base ai criteri riportati di seguito.

- Celle obiettivo. Le celle che vengono assegnate ai segmenti smart nelle regole di trattamento associate a questo canale interattivo
- Zone. Le zone in questo canale interattivo
- Campagne. Le campagne che contengono le strategie di interazione associate a questo canale interattivo

Per filtrare il report, selezionare i criteri in base ai quali si desidera filtrare i dati e fare clic su **Aggiorna**. È possibile selezionare più criteri per elenco utilizzando **CTRL+clic**. Per selezionare tutti i criteri, fare clic su **Seleziona tutto**. Selezionando **Deseleziona tutto** non viene applicato alcun filtro, ossia vengono visualizzati gli stessi dati di **Seleziona tutto**.

Il report non viene caricato fino a quando non si fa clic su **Aggiorna**. Quando viene ricaricato, il report visualizza solo i dati selezionati.



---

## Prima di contattare il supporto tecnico di IBM

Se si riscontra un problema che non può essere risolto consultando la documentazione, il contatto designato per l'assistenza della propria azienda può contattare il supporto tecnico di IBM. Utilizzare queste linee guida per garantire una risoluzione efficiente e valida del problema.

Se non si ha il ruolo di contatto designato per l'assistenza per la propria società, contattare l'amministratore IBM per informazioni.

**Nota:** Il supporto tecnico non scrive o crea script API. Per supporto nell'implementazione delle offerte API, contattare i Servizi professionali IBM.

### Informazioni da raccogliere

Prima di contattare il supporto tecnico di IBM, raccogliere le seguenti informazioni:

- Una breve descrizione della natura del problema.
- Messaggi di errore dettagliati visualizzati al verificarsi del problema.
- Step dettagliati per riprodurre il problema.
- File di log, file di sessione, file di configurazione e file di dati correlati.
- Informazioni sull'ambiente di sistema e del prodotto , che è possibile ottenere come descritto in "Informazioni sul sistema".

### Informazioni di sistema

Quando si contatta il supporto tecnico di IBM, è possibile che venga richiesto di fornire informazioni relative al proprio ambiente.

Se il problema non impedisce di eseguire l'accesso, la maggior parte di queste informazioni è disponibile nella pagina Informazioni su, che fornisce informazioni sulle applicazioni IBM installate.

È possibile accedere alla pagina Informazioni selezionando **Guida > Informazioni**. Se la pagina Informazioni su non è accessibile, controllare il file `version.txt` che si trova nella directory di installazione dell'applicazione.

### Informazioni sul contatto per il supporto tecnico di IBM

Per informazioni su come contattare il supporto tecnico di IBM, visitare il sito web del supporto tecnico del prodotto IBM: ([http://www.ibm.com/support/entry/portal/open\\_service\\_request](http://www.ibm.com/support/entry/portal/open_service_request)).

**Nota:** Per inserire una richiesta di supporto, è necessario eseguire l'accesso tramite un account IBM. Questo account deve essere collegato al proprio numero cliente IBM. Per ulteriori informazioni relative all'associazione del proprio account al numero cliente IBM, consultare **Risorse del supporto>Supporto software autorizzato** nel portale del supporto.



---

## Informazioni particolari

Queste informazioni sono state sviluppate per prodotti e servizi offerti negli Stati Uniti.

IBM può non offrire i prodotti, i servizi o le funzioni presentati in questo documento in altri paesi. Consultare il proprio rappresentante locale IBM per informazioni sui prodotti ed i servizi attualmente disponibili nella propria zona. Qualsiasi riferimento ad un prodotto, programma o servizio IBM non implica o intende dichiarare che solo quel prodotto, programma o servizio IBM può essere utilizzato. Qualsiasi prodotto funzionalmente equivalente al prodotto, programma o servizio che non violi alcun diritto di proprietà intellettuale IBM può essere utilizzato. È tuttavia responsabilità dell'utente valutare e verificare il funzionamento di eventuali prodotti, programmi o servizi non IBM.

IBM può avere applicazioni di brevetti o brevetti in corso relativi all'argomento descritto in questo documento. La fornitura di tale documentazione non garantisce alcuna licenza su tali brevetti. Chi desiderasse ricevere informazioni relative alle licenze può rivolgersi per iscritto a:

IBM Director of Licensing  
IBM Corporation  
North Castle Drive  
Armonk, NY 10504-1785  
U.S.A.

Per richieste di licenze relative ad informazioni double-byte (DBCS), contattare il Dipartimento di Proprietà Intellettuale IBM nel proprio paese o inviare richieste per iscritto a:

Intellectual Property Licensing  
Legal and Intellectual Property Law  
IBM Japan, Ltd.  
19-21, Nihonbashi-Hakozakicho, Chuo-ku  
Tokyo 103-8510, Japan

Il seguente paragrafo non è valido per il Regno Unito o per tutti i paesi le cui leggi nazionali siano in contrasto con le disposizioni in esso contenute:

L'INTERNATIONAL BUSINESS MACHINES CORPORATION FORNISCE QUESTA PUBBLICAZIONE "NELLO STATO IN CUI SI TROVA", SENZA ALCUNA GARANZIA, ESPLICITA O IMPLICITA, IVI INCLUSE EVENTUALI GARANZIE DI COMMERCIALIZZABILITÀ ED IDONEITÀ AD UNO SCOPO PARTICOLARE. Alcuni stati non consentono la rinuncia ad alcune garanzie espresse o implicite in determinate transazioni, pertanto, la presente dichiarazione può non essere applicabile.

Queste informazioni potrebbero includere inesattezze tecniche o errori tipografici. Le modifiche alle presenti informazioni vengono effettuate periodicamente; tali modifiche saranno incorporate nelle nuove pubblicazioni della pubblicazione. IBM può effettuare miglioramenti e/o modifiche ai prodotti e/o ai programmi descritti nella presente pubblicazione in qualsiasi momento senza preavviso.

Qualsiasi riferimento in queste informazioni a siti Web non IBM sono fornite solo per convenienza e non servono in alcun modo da approvazione di tali siti Web. I materiali presenti in tali siti Web non sono parte dei materiali per questo prodotto IBM e l'utilizzo di tali siti Web è a proprio rischio.

IBM può utilizzare o distribuire qualsiasi informazione fornita in qualsiasi modo ritenga appropriato senza incorrere in alcun obbligo verso l'utente.

I licenziatari di questo programma che desiderano avere informazioni allo scopo di abilitare: (i) lo scambio di informazioni tra i programmi creati indipendentemente e gli altri programmi (incluso il presente) e (ii) il reciproco utilizzo di informazioni che sono state scambiate, dovrebbero contattare:

IBM Corporation  
B1WA LKG1  
550 King Street  
Littleton, MA 01460-1250  
U.S.A.

Tali informazioni possono essere disponibili, in base ad appropriate clausole e condizioni, includendo in alcuni casi, il pagamento di una tassa.

Il programma concesso in licenza descritto nel presente documento e tutto il materiale concesso in licenza disponibile sono forniti da IBM in base alle clausole dell'Accordo per Clienti IBM (IBM Customer Agreement), dell'IBM IPLA (IBM International Program License Agreement) o qualsiasi altro accordo equivalente tra le parti.

Qualsiasi dato sulle prestazioni qui contenuto è stato determinato in un ambiente controllato. Di conseguenza, i risultati ottenuti in altri ambienti operativi potrebbero variare in modo significativo. Alcune misurazioni possono essere state effettuate su sistemi del livello di sviluppo e non vi è alcuna garanzia che tali misurazioni resteranno invariate sui sistemi generalmente disponibili. Inoltre, alcune misurazioni possono essere state stimate tramite estrapolazione. I risultati effettivi possono quindi variare. Gli utenti del presente documento dovranno verificare i dati applicabili per i propri ambienti specifici.

Le informazioni relative a prodotti non IBM sono ottenute dai fornitori di quei prodotti, dagli annunci pubblicati o da altre fonti disponibili al pubblico. IBM non ha testato quei prodotti e non può confermarne l'accuratezza della prestazione, la compatibilità o qualsiasi altro reclamo relativo ai prodotti non IBM. Le domande sulle capacità dei prodotti non IBM dovranno essere indirizzate ai fornitori di tali prodotti.

Tutte le dichiarazioni relative all'orientamento o alle intenzioni future di IBM sono soggette a modifica o a ritiro senza preavviso e rappresentano unicamente mete ed obiettivi.

Tutti i prezzi IBM mostrati sono i prezzi al dettaglio suggeriti da IBM, sono attuali e soggetti a modifica senza preavviso. I prezzi al fornitore possono variare.

Queste informazioni contengono esempi di dati e report utilizzati in quotidiane operazioni aziendali. Per illustrarle nel modo più completo possibile, gli esempi includono i nomi di individui, società, marchi e prodotti. Tutti questi nomi sono fittizi e qualsiasi somiglianza con nomi ed indirizzi utilizzati da organizzazioni di impresa realmente esistenti è puramente casuale.



## LICENZA SUL DIRITTO D'AUTORE:

Queste informazioni contengono programmi applicativi di esempio in linguaggio sorgente, che illustrano tecniche di programmazione su varie piattaforme operative. È possibile copiare, modificare e distribuire questi programmi di esempio sotto qualsiasi forma senza alcun pagamento alla IBM, allo scopo di sviluppare, utilizzare, commercializzare o distribuire i programmi applicativi in conformità alle API (application programming interface) a seconda della piattaforma operativa per cui i programmi di esempio sono stati scritti. Questi esempi non sono stati testati in maniera approfondita e tenendo conto di tutte le possibili condizioni. La IBM, quindi, non può garantire o sottintendere l'affidabilità, l'utilità o il funzionamento di questi programmi. I programmi di esempio vengono forniti "NELLO STATO IN CUI SI TROVANO" e senza alcun tipo di garanzia. IBM declina ogni responsabilità per eventuali danni derivanti dall'uso degli stessi.

Se si visualizzano tali informazioni come softcopy, non potranno apparire le fotografie e le illustrazioni a colori.

---

## Marchi

IBM, il logo IBM e [ibm.com](http://ibm.com) sono marchi di International Business Machines Corp., registrati in molte giurisdizioni nel mondo. Altri nomi di prodotti e servizi potrebbero essere marchi di IBM o di altre società. Un elenco attuale di marchi IBM è disponibile sul Web all'indirizzo su Informazioni relative a "Copyright and trademark information" all'indirizzo [www.ibm.com/legal/copytrade.shtml](http://www.ibm.com/legal/copytrade.shtml).

---

## Normativa sulla privacy e termini di utilizzo - Considerazioni

I prodotti software IBM, incluso il software come le soluzioni di servizi ("Offerta software") possono utilizzare cookie o altre tecnologie per raccogliere informazioni sull'utilizzo del prodotto, per migliorare l'esperienza dell'utente finale, per personalizzare le interazioni con l'utente o per altri scopi. Un cookie è un insieme di dati che un sito web può inviare al browser che viene memorizzato nel computer come un tag che lo identifica. In molti casi questi cookie non raccolgono informazioni personali. Se un'offerta software consente di raccogliere informazioni personali mediante i cookie e tecnologie simili, saranno fornite le seguenti specifiche.

In base alle configurazioni distribuite questa offerta software può utilizzare cookie di sessione e cookie persistenti che identificano il nome utente di ciascun utente e altre informazioni personali per la gestione della sessione, per fornire una migliorata usabilità all'utente o per tenere traccia dell'utilizzo o per scopi funzionali. Questi cookie possono essere disabilitati, ma disabilitando si eliminerà anche la funzione che essi abilitano.

Varie autorità regolano la raccolta di informazioni personali attraverso cookie e tecnologie simili. Se le configurazioni distribuite per questa offerta software forniscono la possibilità di raccogliere informazioni personali degli utenti finali mediante cookie e altre tecnologie, è necessario richiedere un parere legale relativo alle leggi in materia di tale raccolta di dati compreso qualsiasi requisito per ottenere il consenso quando necessario.

IBM richiede di (1) fornire un chiaro e visibile collegamento alle condizioni di utilizzo del sito web del cliente (ad esempio, normative sulla privacy) compreso un collegamento alla raccolta dei dati e alle pratiche d'uso dei clienti e di IBM, (2) notificare che i cookie e i beacon gif/web trasparenti siano collocati sul computer

del visitatore da IBM per conto del cliente unitamente ad una descrizione dello scopo di tali tecnologia e (3) per estensione richiesta dalla legge, ottenere il consenso dai visitatori del sito web prima del posizionamento di cookie e beacon gif/web trasparenti collocati dal cliente o da IBM per conto del cliente sui dispositivi dei visitatori del sito web.

Per informazioni sull'utilizzo di varie tecnologie compreso i cookie, a tale scopo consultare la normativa sulla privacy online IBM all'indirizzo:  
<http://www.ibm.com/privacy/details/us/en> e fare riferimento alla sezione "Cookies, Web Beacons and Other Technologies."





Stampato in Italia